БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№23 19 октября 1998 года (511) Газета основана в 1992 году понедельник

СЕГОДНЯ

«РОЛАН» И «ЖАН» НА СВЯЗЬ НЕ ВЫШЛИ

Руководство КГБ на протяжении всех лет с момента обретения страной суверенитета заявляло, что с политическим сыском покончено раз и навсегда, и спецслужба наряду с другими задачами по обеспечению нацбезопасности занимается лишь защитой конституционного строя, причем в рамках действующей Конституции. Однако похоже, что в Беларуси назревает скандал, который заставит усомниться в однозначности этих утверждений. Так, «БДГ» стали известны подробности истории, связанной с оперативной разработкой некоторых оппозиционных партий и движений.

Стр. 4

СОБЫТИЕ

ВОИНСТВЕННЫЙ НАСТРОЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В пятницу западные эксперты вновь вспомнили о холодной войне, о периоде противостояния, о противоборствующих военных блоках. Эти ассоциации вызвало подписанное в Москве на совместной коллегии министерств обороны России и Беларуси некое соглашение между российским и белорусским военными ведомствами, имеющее целью усилить противостояние расширению НАТО. Особое значение интриге придало то, что меры, которые в этой связи собираются предпринять военные, министр обороны России Игорь Сергеев назвал секретными.

Список документов о военном сотрудничестве, подписанный в минувшую пятницу в Москве, достаточно длинный. Среди них план работы военных ведомств на 1999 год, план работы министерств обороны по формированию совместного оборонного заказа, комплексная программа военно-технического сотрудничества. Однако наибольшего внимания, по всей вероятности, заслуживает документ, который является новым словом в области белорусско-российской интеграции, — о внешнеполитической деятельности военных ведомств после принятия решения о расширении НАТО и по обеспечению региональной безопасности в военной сфере. Именно в этой связи на совместной коллегии обсуждалась и ситуация в Косово. По результатам заседания министр обороны России заявил, что Россия пока не намерена оказывать военную помощь Белграду, однако следит за развитием ситуации и надеется на мирное разрешение конфликта. Беларусь же, как известно, заявляет о готовности оказывать всяческую помощь, в том числе военной техникой и оружием. «Материализовавшееся» подкрепление этих намерений — состав делегации Совета безопасности, вылетевшей в Югославию. В ней хорошо знакомых белорусским обывателям лиц — госсекретаря Виктора Шеймана и сына президента, сотрудника внешнеполитического ведомства страны Виктора Лукашенко — сопровождают люди, лица которых, в свою очередь, хорошо знакомы специалистам. Это представители предприятия по торговле оружием «Белтехэкспорт», специалисты по вооружению белорусских ПВО, эксперты по военной продукции белорусских предприятий «Агат» и «БелОМО».



Забросаем врага лаптями

Таким образом, одним из главных итогов совместной коллегии можно назвать то, что белорусско-российская интеграция после стольких лет наконец-то обрела реальную почву — противодействие НАТО. Причем белорусской стороне отведена куда более агрессивная позиция, нежели России. По крайней мере, в нынешней ситуации — ситуации неопределенности положения в Косово. И неслучайно, что ни одна внутренняя экономическая или социальная проблема не вызывала у белорусских политиков и государственных чиновников такого энтузиазма, какой они проявляют сейчас. На минувшей неделе в Белград из Минска в общей сложности выехало около 40 человек. А белорусский президент был занят не только снаряжением делегации в Югославию, но и приемом гостей. Минск посетил вице-премьер союзного правительства Югославии Зоран Лилич. В Администрации президента визит Лилича охарактеризовали как рабочий и сообщили, что в ходе его двусторонних соглашений подписано не было. По сравнению с тем, что Лукашенко говорил по косовской проблеме раньше, он не сказал ничего нового. Особенный упор белорусский президент сделал на то, что Сербия — это только начало, а потом НАТО доберется и до Беларуси, и до России.

По результатам переговоров с Лукашенко Зоран Лилич заявил, что были обсуждены возможные меры по защите интересов, вопросы интеграции славянских народов, а также сообщил, что конфликт вокруг Косово был спровоцирован Североатлантическим альянсом.

Как и следовало ожидать, по косовской проблеме высказался и белорусский МИД, который ради такого случая вспомнил о необходимости выполнять международные нормы. (К слову, именно в то время, когда шло бурное обсуждение югославского конфликта, информационные агентства сообщили о том, что началась реконструкция комплекса «Дрозды», что практически сводит к нулю возможность возвращения в Беларусь западных дипломатов).

Впрочем, в заявлении внешнеполитического ведомства содержался вполне разумный призыв к международному сообществу *«интенсифицировать объединенные усилия для разрешения кризиса исключительно политическими средствами»*. В дискуссию по поводу Югославии включились политические партии. К концу прошлой недели, похоже, не осталось никого, кто бы не высказался по данной проблеме.

Между тем развитие ситуации вокруг Косово идет своим чередом. Слободан Милошевич признал условия ультиматума, а в конце недели подписал соглашение о мирном урегулировании с генеральным секретарем НАТО Хавьером Солана. В то же время ситуация в Сербии позволила белорусскому руководству провести пропагандистскую кампанию по поводу славянского братства, а также начать новый интеграционный виток и придать этому процессу элемент свежести и новизны.

Уместно в нынешнем контексте вспомнить и о том, что кандидат в президенты Александр Лукашенко в свое время гневно обличал кандидата в президенты Вячеслава Кебича в причастности нашей страны к торговле оружием с Югославией. Сегодня президент Лукашенко в высказываниях о военном сотрудничестве с Югославией высказывающе откровенен. Понятно, что политика — грязное дело. Понятно, что в попытках завоевать власть, а затем удержать ее спектр оценочных оттенков — от черного к белому и наоборот — некоторые люди могут преодолевать с поразительной быстротой. Понятно, что если у страны нет денег на выплату пенсий, пособий, стипендий, то вопрос о том, можно ли наполнять бюджет за счет торговли оружием — в значительной степени философско-теоретический. В практическую плоскость, правда, его переводит перспектива страны пополнить список международных изгоев. Но беда в том, что всю «прелесть» этого состояния оценить дано только мудрому.

СУДЫ

ЧАСТНЫХ НОТАРИУСОВ ВСЕ-ТАКИ «РАСКУЛАЧИВАЮТ»

Виктор ЯНИН

Тщетными оказались надежды белорусских нотариусов на президентскую милость. Органы прокуратуры Беларуси в последнее время практически по всей стране начали предъявлять иски в хозяйственные суды о взыскании с частных нотариусов государственной пошлины за период их деятельности с 1993 по 1997 год.

Предъявляя иски, прокуроры ссылаются на то, что частные нотариусы за все время своей деятельности неосновательно приобрели средства и имущество. Выполняя декрет президента N289 «О некоторых вопросах возврата в доход государства необоснованно приобретенной государственной пошлины», прокуроры предъявили к частным нотариусам, отказавшимся добровольно уплатить «контрибуцию», уже 24 иска на общую сумму BLR 24 млрд 745 млн.

И хотя подобные обвинения противоречат не только юридическим нормам, но и вообще здравому смыслу, поскольку в период своей деятельности частные нотариусы исправно платили налоги, белорусские власти не отказались от идеи «раскулачивания».

Примечательно, что сама же Прокуратура Беларуси чуть более года назад дала заключение, что президентский декрет не имеет обратной силы и не может распространяться на время деятельности частных нотариусов, когда еще не был принят этот документ. Каких-либо нарушений законов в работе частных нотариусов вышеуказанные ведомства тоже не нашли — наоборот, подтвердили их легитимность.

Однако стоило Александру Лукашенко обвинить частных нотариусов в получении сверхприбылей, как прокуратура внезапно поменяла свою позицию и бросилась рьяно исполнять декрет.

КРИЗИС СДЕЛАЛ РОССИЯН СГОВОРЧИВЕЕ

Отдел информации «БДГ»

В минувшую пятницу состоялось очередное заседание исполкома Союза России и Беларуси. Белорусская сторона итогами этого заседания может быть вполне довольна. Большинство наиболее важных двусторонних проблем было урегулировано.

Подписано соглашение по механизму оплаты российских поставок газа. Предполагается, что погашение белорусской задолженности будет осуществляться поставками продовольственной и частично промышленной продукции. Часть этой продукции будет направлена в города, где предприятия «Газпрома» являются градообразующими. В список стратегических продовольственных товаров попали картофель, овощные консервы и мясо-молочная продукция.

Достигнуто соглашение о выделении очередной транши кредита на развитие программы дизельного автомобилестроения, осуществляемой совместно белорусскими автомобилестроителями и российскими производителями дизельных двигателей. Сумма кредита первоначально была определена в RUR 50 млн. Подписаны пакеты документов, касающихся создания ФПГ «Форммаш» и «Интеагроинвест».

Председатель ГТК России Валерий Дроганов заявил, что, наконец, могут быть урегулированы вопросы двусторонних таможенных отношений. По его словам, МВЭС двух стран должны определиться с тем, что такое единое экономическое пространство. В течение трех недель стороны должны представить друг другу список взаимных претензий, касающихся таможенных границ.

КРЕДИТЫ

ПОЛУЧИТ ЛИ БЕЛАРУСЬ ДЕНЬГИ ОТ МВФ?

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

2 ноября в Минск прибудет миссия под руководством директора-помощника 2-го европейского департамента МВФ Тома Вульфа. Миссия должна решить вопрос о возможности предоставления Беларуси кредита в рамках механизма компенсационного и чрезвычайного финансирования. Визит миссии еще не означает, что белорусское руководство может праздновать победу после тех нескольких лет, когда вопрос о возможности финансирования со стороны фонда даже не обсуждался.

Механизм компенсационного и чрезвычайного финансирования, как говорится в документах МВФ, «*носит дополнительный характер по отношению к финансированию по другим механизмам*». Такого рода помощь оказывается государствам-членам фонда в том случае, если у них возникли проблемы с платежным балансом по не зависящим от этих государств причинам.

Во время пребывания белорусской делегации на ежегодной сессии МВФ—Всемирного банка представители нашей страны попытались убедить руководство фонда в необходимости предоставления такого рода помощи в связи с тем, что доходы от белорусского экспорта значительно снизились не по вине Беларуси — в связи с российским кризисом. Кроме того, представители белорусского руководства рассчитывают получить помощь в связи с проблемами сельскохозяйственного производства, которые, по словам участников делегации, были вызваны непогодой.

Во время пребывания в Минске миссия выяснит, действительно ли эти проблемы возникли по не зависящим от белорусского руководства причинам или все же дело в неграмотной политике властей. В зависимости от вывода, который сделают эксперты МВФ, будет принято решение о кредитовании. Кроме того, предоставление кредита зависит от желания правительства следовать рекомендациям фонда. Предоставление средств может быть прекращено в случае, если Беларусь будет проводить экономическую политику, не способствующую возврату кредита. В документах МВФ сказано: «*Доступ к ресурсам, предоставляемым по механизму компенсационного и чрезвычайного финансирования, может ограничиваться, если у фонда имеются сомнения в возможностях той или иной страны возвратить выделенные суммы*».

Условия, которые необходимо выполнить для получения кредита в рамках механизма компенсационного и чрезвычайного финансирования, будут отличаться от условий, которые фонд выдвигал ранее, при рассмотрении вопросов о возможности кредитования экономических преобразований. Это связано с тем, что программы в рамках механизма компенсационного и чрезвычайного финансирования не носят такого глобального характера, как, к примеру, программы STF или stand-by. Финансирование по последней программе было прекращено в связи с невыполнением Беларусью принятых обязательств. А поскольку требования МВФ по валютному регулированию, ценообразованию и ряду других вопросов не выполняются, возможность предоставления кредитов на преобразования экономики не рассматривается.

Что касается возможного предоставления кредита в рамках компенсационного и чрезвычайного механизма, то его предполагаемый объем пока неизвестен. Не исключено, что он составит порядка $ 50-70 млн.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:



Новейшая Шкода Октавия Комби не только привлекательна и универсальна, ее покупка - это разумное капиталовложение. Выпускаемая с тщательным контролем качества и полностью оцинкованным каркасом кузова, модель сконструирована так, что будет надежно служить Вам многие годы. Начиная с момента, когда Вы вошли в демонстрационный зал Автосалона "Фелиция", официальный дилер компании Шкода будет делать все от него зависящее, чтобы приобретенная машина работала безотказно и Вы не знали хлопот.

OCTAVIA COMBI

АВТОСАЛОН "ФЕЛИЦИЯ"
Минск, ул. Ольшевского, 24. Тел./факс (017) 228 50 13, тел. 216 99 55
E-mail: auto@felicia.belpak.minsk.by



ГАЛАКТИКА®

Система автоматизации управления деятельностью предприятия

Вы хотите:
- автоматизировать бухгалтерский учет;
- *оперативно управлять закупками, продажами, складским учетом;*
- автоматизировать управление производством и автотранспортом
- *иметь актуальную аналитическую информацию о состоянии дел на предприятии;*

Мы предлагаем:
- информационную технологию управления, основанную на системе "Галактика";
- Предпроектное исследование; проектирование и монтаж кабельных систем и локально-вычислительных сетей; поставка компьютерного и сетевого оборудования; обучение, внедрение.



Минск, Кальварийская, 25-407. Для писем: 220079, а/я 90. Тел.: (017) 254-6360, 254-6231, 220-2985. Факс: 220-9207.



юридическая компания

Юридическое обеспечение
Вашей внешнеэкономической деятельности:
- эксклюзивные бизнес-схемы
- налоговое планирование
- валютное регулирование

Содействие при регистрации
представительств, совместных и иностранных предприятий в Беларуси, России, Казахстане, Литве, ОАЭ (разрешение на работу, проживание), США, Великобритании и в любой другой стране по Вашему желанию

Лицензия Минюста 791 от 11.12.97, действ. до 2002 г.

Минск: тел.: 017/268-7319, факс: 229-2724
Алматы: тел.: 3272/617-950, факс: 619-943

Курьерская **доставка**
Ваших
- рекламных листовок
- буклетов
- каталогов

☎ 226 87 99
Отдел доставки ЗАО "БДГ"

Спутниковое высококачественное цифровое телевидение XXI века

- *Цифровые ресиверы **Nokia.***
- *Цифро-аналоговые ресиверы **Praxis.***
- *Высокостабильные конвертеры **Gambridg, Strong, MTI.***
- *Системы приёма **НТВ+.***
- *Большой выбор, гарантия.*

220033 г. Минск, 1-ый Велосипедный пер., д.7 офис 39-41. тел. (017) 227-31-47, тел./факс (017) 221-77-37. unisatel@nsys. minsk. by


UNISATEL

Самый мощный в своем классе!
XEROX XC1033 Режим Фото
Макс. Размер копии 215х356 (Legal)
Макс. Размер оригинала B4
10 копий в минуту
Плавное уменьшение/увеличение 70%-141%
Режим экономии тонера
По самой лучшей цене!
NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"
Т/ф. 229-29-99

СДАЮТСЯ
ПОМЕЩЕНИЯ ПОД ОФИС
По пр. Ф. Скорины, 172 (м/р-н "Уручье-3")
Тел. 268-04-04
Факс 260-56-08

GIORGIO ARMANI
LE COLLEZIONI

МУЖСКАЯ КОЛЛЕКЦИЯ ОСЕНЬ-ЗИМА 98/99
бутик **Империя** Немига 12.

ЗАО «СИФТРАНС» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ИМПОРТЕР PEUGEOT В БЕЛАРУСИ, АВТОСАЛОН, СЕРВИС, ЗАПЧАСТИ. ТЕЛ (017) 213-15-15, 213-16-16

ВЕСТИ ОТ PEUGEOT

СЕГОДНЯ НА СКЛАДЕ

PEUGEOT 406 — PEUGEOT 406

PEUGEOT 406 ST 1.8 и ST 2.0 — От 14 500 у.е.

ABS 5-го поколения
Центральный замок с дистанционным управлением
Велюровый салон
Электрические стеклоподъёмники
Иммобилайзер
Подогрев сидений
Электропривод и подогрев зеркал
Отделка под дерево
4 подушки безопасности
Гидроусилитель
Бак 70 литров
Адаптация к АИ-92, 93
Регулировка сидения водителя по высоте
Запас хода на 1 заправке 1150 км
Регулировка рулевой колонки по высоте и длине
Мощность двигателя 103 л. с.
Кондиционер
Указатель наружной температуры
Автомагнитола с джойстиком управления на рулевой колонке
6 динамиков
Литые диски

BOXER — PARTNER

BOXER — От 14600 у.е.

Объём грузового отсека до 24 м³
Грузоподъёмность 1800 кг
Лучшие дизельные двигатели
Гидроусилитель руля
Бак 80 литров
Перегородка грузового отсека
3-х местная кабина
Полностью оцинкованный кузов
Рычаг переключения передач интегрирован в переднюю панель
Передний привод

PARTNER — От 10 900 у.е.

Грузоподъёмность 800кг
Двигатель 1.9 дизель
Объём грузового отсека 3м³
Пятиместный салон
Гидроусилитель руля
Полностью оцинкованный кузов
Иммобилайзер
Тонированные стёкла
Велюровый салон
Складная задняя банкетка 1/3-2/3
Съёмная багажная полка и сетка
Краска металлик
Запас хода на одной заправке - 1265 км

2 ГОДА ГАРАНТИИ ПО КОНТРАКТУ

ДОСТОЙНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ ПРИ КОРРЕКТНОЙ ЦЕНЕ

СПЕЦСЛУЖБЫ

«РОЛАН» И «ЖАН» НА СВЯЗЬ НЕ ВЫШЛИ

Сергей АНИСЬКО

Руководство КГБ на протяжении всех лет с момента обретения страной суверенитета заявляло, что с политическим сыском покончено раз и навсегда, и спецслужба наряду с другими задачами по обеспечению нацбезопасности занимается лишь *защитой конституционного строя*, причем в рамках действующей Конституции. Однако похоже, что в Беларуси назревает скандал, который заставит усомниться в однозначности этих утверждений. Так, «БДГ» стали известны подробности истории, связанной с оперативной разработкой некоторых оппозиционных партий и движений. Причем, когда материал уже готовился к печати, стало известно, что один из комитетчиков, причастных к этому делу, покончил жизнь самоубийством.

Как уже сообщала наша газета, представители Комитета государственной безопасности недавно приняли участие в проведенном под эгидой Белорусского Хельсинкского комитета семинаре «Деятельность спецслужб в правовом государстве: Беларусь и международный опыт». Возмутителем спокойствия на семинаре выступил руководитель минского областного отделения БХК Валерий Костко, поведовший собравшимся факты незаконного вторжения спецслужбы в деятельность политических партий. В частности, лидер «Маладой грамады» Павел Карназыцкий спустя две недели после избрания его председателем этой организации заявил о том, что добровольно покидает пост. Он собственноручно написал заявление в БХК, в котором указал, что не имеет морального права быть лидером движения по причине имевшего места негласного сотрудничества с КГБ. По его словам, он был завербован сотрудником спецслужбы Геннадием Угляницей (в присутствии начальника последнего) и получил псевдоним «Ролан». Отсутствие жизненного опыта у Карназыцкого, ореол таинственности вокруг деятельности чекистского ведомства, тонкий расчет и хорошее знание человеческой психологии у вербовщиков привели к тому, что он стал агентом. Впрочем, в версию Карназыцкого о применении к нему психотропных препаратов верится с трудом.

Дальнейшие контакты с оперработником сформировали у «Ролана» убеждение в том, что его просто-напросто обманули. В ходе вербовки Карназыцкому предлагалось помогать КГБ в деле выявления неофашиствующих группировок, молодежных объединений экстремистского толка, лиц, вынашивающих террористические намерения, и т.д. На деле же все постепенно свелось к сбору компромата на политических противников режима, уточнению стратегических и тактических планов оппозиции и развалу молодежного движения.

Прокол с Карназыцким — далеко не первый в попытках властей бороться с политическими оппонентами. Стоит напомнить, например, о предпринимаемых одним силовым ведомством усилиях по дискредитации лидера БСДП «Народная грамада» Николая Статкевича. Причем сделать это пытались руками негосударственных СМИ. Несколько журналистов «под большим секретом» были ознакомлены с документом под грифом «секретно», который представлял собой рапорт генерала МВД Тарабрина на имя госсекретаря Виктора Шеймана. В документе содержалась просьба досрочно освободить из КПЗ арестованного за участие в несанкционированной акции оппозиции на 15 суток агента «Жан» (он же Н.Статкевич) в связи с тем, что тот выполнял негласное задание. Кроме того, испрашивается разрешение на поощрение агента суммой в размере $500 за активную работу по делу «Кроты», имеющему отношение к *«развалу националистических организаций в белорусской диаспоре за рубежом»*.

По мнению наших источников в КГБ, этот документ является не чем иным, как грубо сфабрикованной фальшивкой. Дело в том, что милиция никогда не имела отношения к делам с политической окраской и, тем более, связанным с проведением операций в дальнем зарубежье. Абсурдной выглядит и просьба Тарабрина о досрочном освобождении Статкевича из КПЗ, так как это является именно его прерогативой. Если Статкевич и мог быть агентом (чему никаких доказательств нет), то только военной контразведки, так как раньше являлся офицером Минобороны.

Кстати, нельзя исключить версию, что, приобщая к сотрудничеству Карназыцкого, спецслужба подбиралась к Статкевичу. Ведь именно Карназыцкий в свое время был пресс-секретарем БСДП. С учетом того, что эти планы провалились, возникла идея компрометации лидера «Народной грамады». Но, повторюсь, это — не более чем предположение.

По мнению Николая Статкевича, действия комитетчиков в отношении его являются своеобразной местью. Дело в том, что после истории с Карназыцким пресс-служба БСДП направила на имя Владимира Мацкевича письмо с изложением фактов грубого давления оперативных работников КГБ Геннадия Угляницы и Игоря Чижа на членов партии. В нем, в частности, отмечается: *«Эти действия* (имеются в виду попытки взять письменные расписки о сотрудничестве — **ред.**) *можно квалифицировать как незаконное задержание, запугивание, шантаж или даже психологический террор»*. Ответ последовал в виде «секретного» документа о «сотрудничестве» Статкевича со спецслужбой. Лидер БСДП заявил «БДГ»: *«Это был единственный шанс скомпрометировать меня, так как никакими другими материалами, очерняющими меня, они не располагали»*.

Кстати говоря, когда материал готовился в номер, стало известно, что упомянутый в статье оперуполномоченный Игорь Чиж выбросился с девятого этажа собственного дома. Если депрессивное состояние молодого парня, решившегося свести концы с жизнью, связано именно с дисциплинарными взысканиями за провалы в работе в отношении оппозиционных партий, то вина за это лежит не в последнюю очередь на его начальниках.

Никто не пытается оспорить право спецслужб на вербовку граждан, тем более, что оно делегировано им в соответствии с законом. Но нельзя соблюдать свой «ведомственный» закон, нарушая при этом положения Конституции, согласно ст.4 которой *«демократия в Республике Беларусь осуществляется на основе многопартийных политических институтов, идеологий и мнений»*. Запрет налагается лишь на *«создание и деятельность политических партий, равно других общественных организаций, имеющих целью насильственное изменение конституционного строя»*. Поэтому, если нет на то веских оперативных оснований, то попытка вербовки агентуры в среде президентских оппонентов вызывает много вопросов.

МОНИТОРИНГ

РЕЙТИНГ ПРЕЗИДЕНТА ЛУКАШЕНКО ВНОВЬ РАСТЕТ

А ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ СНИЖАЕТСЯ

В сентябре 1998 года Независимый институт социально-экономических и политических исследований (НИСЭПИ) провел очередной общенациональный опрос (1486 человек по случайной выборке). Исследование проводилось в рамках проекта «Развитие информационной инфраструктуры рыночной экономики в Беларуси», осуществляемого НИСЭПИ при содействии CIPE, США. Значительную часть анкеты занимали вопросы, касающиеся политической жизни,— в частности, ставшие уже традиционными вопросы о шансах различных кандидатов на президентских выборах. В приводимых ниже таблицах представлены результаты как нынешнего, сентябрьского (1998 года), так и предыдущего опроса, проводившегося в декабре 1997 года.

Таблица 1. Если бы завтра состоялись выборы президента Беларуси, за кого бы Вы проголосовали? (можно назвать только одного кандидата)

	Декабрь 1997 года		Сентябрь 1998 года	
	население в целом	Минск	население в целом	Минск
Не знаю/Нет ответа/ Ни за кого	43,6	57,0	38,6	59,4
А.Лукашенко	44,3	20,4	52,2	27
Г.Карпенко	1,4	3,1	2,9	2,6
З.Позняк	2,2	1,6	1,3	0,6
В.Кебич	1,3	2,2	0,7	1,0
В.Гончар	1,5	3,5	0,4	0,2
С.Шушкевич	2,4	6,1	1,0	2,7
С.Богданкевич	0,5	1,4	0,5	1,3

При ошибке репрезентативности в 3%, что имеет место в данном опросе, показатели меньше этого значения незначимы — статистически они эквивалентны нулю. Тем не менее динамика рейтингов лидеров оппозиции свидетельствует о падении их и без того незначительной популярности. Причем падение это произошло даже в столице, в наименьшей степени симпатизирующей действующему президенту. Лишь Геннадию Карпенко сопутствовал успех, впрочем, весьма относительный — он вырвался в лидеры в своей «лиге» не столько за счет повышения собственного рейтинга, сколько за счет снижения рейтингов его коллег по оппозиции. Видимо, повышение рейтинга Лукашенко и падение популярности его оппонентов можно в какой-то степени объяснить последствиями российского кризиса. В глазах белорусского населения этот кризис нанес серьезный удар по репутации либеральной модели реформ, а косвенно — и по репутации сторонников этой модели. Общеизвестно, что президент Лукашенко был одним из самых яростных противников гайдаровских реформ, а белорусская оппозиция, особенно ее либеральная часть, ссылалась (с теми или иными оговорками) на российский опыт, как на пример для подражания. Правда, многочисленные примеры других стран, в том числе и ближайших соседей Беларуси, свидетельствуют об исключительной успешности либерального пути экономических преобразований. Однако для большинства белорусов именно Россия — отправная точка отсчета и оценок: если что-то не проходит там — значит, это не годится и для Беларуси.

Так что президентские выборы в Беларуси в обозримом будущем не сулят оппозиции ничего утешительного. Александр Лукашенко пользуется весьма значительной поддержкой среди населения. Однако по вопросу о том, нужно ли проводить президентские выборы в будущем году, респонденты не демонстрируют такого сокрушительного единодушия.

Таблица 2. На Ваш взгляд, следует ли в 1999 году проводить в Беларуси президентские выборы? (возможен только один ответ)

Нет ответа	0,8
Да, потому что в 1994 году Александр Лукашенко был избран президентом на 5 лет и в 1999 году истекает 5-летний срок его президентства	35,9
Нет, потому что выборы в нынешних условиях будут сфальсифицированы	10,3
Нет, потому что кандидата в президенты, лучше Лукашенко, все равно нет	31,5

Несгибаемую президентскую позицию, основанную на результатах референдума 1996 года, разделяют лишь чуть больше пятой части опрошенных. Еще примерно треть рассматривает ситуацию с житейской точки зрения — «от добра добра не ищут». Однако больше трети респондентов считают, что выборы проводить все же необходимо. Среди тех, кто придерживается подобной точки зрения, 21% готовы на этих выборах проголосовать за ... Лукашенко, однако, по их мнению, порядок должен соблюдаться неукоснительно.

Последствия российского кризиса проявляются и в изменении косвенных рейтингов российских политиков, что иллюстрирует

Таблица 3. Если бы был утвержден пост президента Беларуси и России, за кого бы Вы проголосовали на выборах на эту должность? (можно назвать только одного белорусского или российского политика)

	Декабрь 1997 года	Сентябрь 1998 года
А.Лукашенко	35,2	44,7
Г.Явлинский	3,5	3,5
А.Лебедь	1,7	2,8
В.Жириновский	2,2	2,5
В.Черномырдин	1,4	2,5
Ю.Лужков	0,9	1,9
Б.Немцов	3,5	0,9
Б.Ельцин	6,0	0,8
Г.Зюганов	1,8	0,4
Г.Карпенко	0,2	0,4
З.Позняк	0,5	0,4
С.Шушкевич	0,4	0,3

Главная особенность таблицы 3 — катастрофическое падение рейтинга Бориса Ельцина. Общественное восприятие политики в постсоветских странах весьма персонифицировано. Избиратели рассматривают отношения двух стран через призму личных взаимоотношений их лидеров, через сравнение их политических «весов». И поэтому падение популярности президента России есть одна из причин роста популярности в Беларуси его минского коллеги. Впрочем, столь же существенно упали в Беларуси рейтинги лидера российских коммунистов Геннадия Зюганова и экс-вицепремьера Бориса Немцова; в то же время рейтинги всех остальных наиболее известных российских политиков либо остались неизменными, либо даже несколько увеличились. Падение рейтинга Зюганова, возможно, объясняется тем, что он был одним из главных фигурантов в остром политическом конфликте вокруг назначения премьера в августе-сентябре 1998 года, однако не сумел одержать убедительной и очевидной победы. Белорусам же симпатичны только скандалисты-победители.

Таблица 4. Кто из современных политиков высшего ранга в наибольшей степени Вам симпатичен, соответствует Вашему идеалу политика? (не более трех ответов)

	Декабрь 1997 года	Сентябрь 1998 года
А.Лукашенко	50,4	51,5
У.Клинтон	36,7	38,9
Г.Коль	22,7	30,7
Ф.Кастро	8,3	10,8
Ж.Ширак	9,5	9,9
Н.Назарбаев	-*	9,9
Л.Валенса	3,9	5,7
А.Квасьневски	2,9	5,3
В.Гавел	3,6	4,7
Б.Ельцин	16,6	4,4
С.Хуссейн	-	3,8
Л.Кучма	2,2	2,7

* Прочерк «-» означает, что этот политик не фигурировал в списке в декабрьском прошлогоднем опросе.

А вообще славянская душа загадочна. Эта загадочность выражается, в частности, и в отношении к парламентским выборам: к ним белорусские избиратели проявляют куда меньший интерес, чем к президентским.

Парадокс, но следствием российского кризиса стал не только рост популярности Лукашенко — горячего поборника белорусско-российской интеграции, но и резкое снижение интереса белорусских граждан к этой интеграции. Так, в ходе опроса респондентам предлагалось сравнить жизненный уровень в Беларуси с житьем у соседей — у кого он выше. Такой же вопрос задавался и во время опроса двухгодичной даности. Вот как изменились результаты.

Таблица 5. Сопоставьте уровень жизни в Беларуси и в соседних странах: у кого он выше?

	Выше, чем в Беларуси		Такой же, как в Беларуси		Ниже, чем в Беларуси	
	1996	1998	1996	1998	1996	1998
В Латвии	83,5	74,8	9,8	15,0	1,6	4,2
В Литве	79,5	74,1	12,3	15,5	2,8	4,2
В Польше	85,8	81,%	8,7	11,3	1,8	1,8
В России	67,4	21,9	26,5	35,4	2,7	37,8
В Украине	14,%	8,2	33,7	31,0	47,6	55,6

Как видим, за два прошедших года белорусы стали менее радужно оценивать жизнь у всех соседей, однако и сейчас примерно трое из каждых четырех опрошенных считают, что жизнь в Латвии, Литве и Польше лучше, чем в Беларуси. Уровень жизни украинцев и раньше, и сейчас респонденты оценили достаточно низко. А вот в оценках российского житья-бытья произошли кардинальные изменения — доля тех, кто считает, что уровень жизни в России превышает белорусский, уменьшилась в три раза. Соответственно в 16 (!) раз выросло число тех, кто полагает, что россиянам живется хуже, чем белорусам. Не будем спорить о том, насколько эти представления соответствуют действительности — важно, что подобное изменение стало фактом белорусского общественного сознания, который, в свою очередь, влияет и на другие представления белорусских граждан о восточном соседе. Пока по инерции общество еще преувеличивает свою тягу к слиянию с Россией.

А вот как определяют опрошенные свое собственное отношение к различным вариантам сотрудничества Беларуси и России.

Таблица 6. Какими, на Ваш взгляд, должны быть отношения между Беларусью и Россией? (возможен только один ответ)

	Декабрь 1997 года	Сентябрь 1998 года
Добрососедские отношения двух независимых государств	34,5	50,8
Союз двух государств	26,2	28,1
Объединение в одно государство	27,5	20,1
Иной ответ/Нет ответа	11,8	1,0

В нынешнем сентябре впервые за несколько лет опросов НИСЭПИ доля опрошенных, высказавшихся всего лишь за добрососедские отношения независимых Беларуси и России, превысила 50%. Это — реакция на российский кризис, результат несбывшихся ожиданий. Весьма поучительно и изучение ответов на вопрос, что принес союз двух стран Беларуси и ее гражданам. В предлагаемых вариантах ответов исследователи постарались указать все аргументы «за» и «против», которые звучат в спорах об интеграции.

Таблица 7. На Ваш взгляд, какие результаты принес Беларуси и ее гражданам союз с Россией?

Проще стало ездить в Россию	54,9
Белорусским гражданам и предприятиям стало проще торговать с Россией	42,4
Расширились возможности получения образования и медицинского обслуживания в России	19,1
Повысилась международная безопасность Беларуси	13,3
Белорусские предприятия попали под контроль российского капитала	15,9
В Беларусь хлынул российский уголовный элемент	15,5
Ухудшились отношения с Западом	17,6
Увеличилась опасность того, что белорусам придется воевать в «горячих точках» России	23,4

Наибольшее число ответов набрало упрощение поездок в Россию. Несколько меньшая доля ответов пришлась на упрощение торговли с восточным соседом. Возможно, эта доля была бы и большей, но не будем забывать, что опрос проводился в сентябре 1998 года, когда правоохранительная система страны вела тотальную борьбу с несанкционированной торговлей со стратегическим союзником. Обращает на себя внимание, что, несмотря на все уверения властей, почти каждый четвертый опрошенный считает, что союз увеличил опасность вовлечения белорусов в военных конфликтах в «горячих точках» России. На самом деле подобная перспектива беспокоит значительно большую часть респондентов, о чем косвенно свидетельствуют данные таблицы 8.

Таблица 8. Какое будущее Беларуси представляется Вам предпочтительным?

Независимое нейтральное государство	60,8
Военный союз с Россией	19,8
Членство в НАТО	11,6
Иное/Нет ответа	7,8

Хотя число сторонников военного союза с Россией вдвое превышает число сторонников членства Беларуси в НАТО, однако внушительное большинство все же предпочитает, чтобы Беларусь в военном отношении не присоединялась ни к одному из двух главных центров силы в Европе, в том числе — и к союзной России.

Общественное мнение Беларуси отреагировало на российский кризис весьма своеобразно: ростом популярности президента и нарастанием скептицизма по поводу интеграции с Россией.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НАТО НЕ ПОНИМАЕТ, ГДЕ НАСТОЯЩЕЕ ПОЛИТИЧЕСКОЕ ЛИЦО МИНСКА

ВЛАДИМИР ДОРОХОВ

На вопросы «БДГ» отвечает и.о. председателя комиссии по международным делам Верховного Совета РБ Анатолий ЛЕБЕДЬКО, недавно в составе белорусской делагации побывавший в штаб-квартире НАТО в Брюсселе.



— Почему в составе делегации не оказалось ни одного представителя официальных властей?

— Поездка организовывалась посольством Италии в Беларуси. И первоначально в составе делегации из двенадцати человек трое имели прямое отношение к госструктурам: один сотрудник Министерства иностранных дел и два журналиста — от газет «Звязда» и «Во славу Родины». Однако до Брюсселя добрались лишь 10 человек. Причина в том, что дипломат и военный журналист не получили разрешения на поездку от своего руководства.

— Расскажите, как проходил визит.

— Он был достаточно скоротечен — всего два рабочих дня. Тем не менее программа была довольно насыщенной. Две трети наших собеседников — профессиональные военные, остальные — сотрудники политических подразделений НАТО.

— С кем конкретно встречались члены белорусской делегации?

— Я могу назвать фамилии, но от наших собеседников поступили просьбы не цитировать их со ссылками на конкретных лиц, а ссылаться на источник в НАТО. В Брюсселе перед встречами нам объяснили, что в противном случае у нас сразу сузится возможность получения более объемной и полной информации. Мы, конечно, согласились, и принимающая сторона оказалась в менее жестких рамках: у наших собеседников как бы были развязаны руки и они смогли давать более полные и пространные ответы.

— И все же каков был уровень встреч?

— В апреле я встречался в Германии с главкомом сил НАТО в Европе Уэсли Кларком. По сравнению с уровнем Кларка на этот раз уровень приема можно оценить как средний.

— Как в НАТО оценивают нынешнее состояние отношений альянса с Беларусью?

— Мы, разумеется, тоже задавали такой вопрос. Ответ был следующим. Взаимоотношения официального Брюсселя и Минска *«странные, удивительные и противоречивые при отсутствии четкой и прозрачной политики Беларуси в отношении НАТО»*. В подтверждение этого тезиса нам был приведен пример, когда в течение одной недели точка зрения Беларуси на одну и ту же проблему вдруг менялась на прямо противоположную. Например, в середине текущего года со стороны президента Лукашенко последовали довольно жесткие заявления в адрес НАТО. А уже через два дня в штаб-квартиру альянса из Минска пришло предложение белорусского МИД об углублении сотрудничества в рамках программы «Партнерство ради мира». В предложениях обосновывалась необходимость заключения специального юридического документа между НАТО и Беларусью, аналогичного тому, который перед этим Брюссель заключил с Украиной и Россией. Поэтому в НАТО просто не понимают, где настоящее политическое лицо Минска — в заявлениях президента или в позиции МИД.

С таким партнером, говорили нам, *«вести дело крайне сложно»*. Со своей стороны, Брюссель сделал все от него зависящее, однозначно заявив, какую политику в отношении Беларуси намерен проводить. Теперь, пользуясь терминологией нашего президента, мяч находится на белорусской стороне.

Помимо прочего, нами задавался вопрос, действительно ли летом, в разгар дипломатического скандала с Дроздами, в Брюсселе обсуждалась возможность приостановления сотрудничества с Беларусью в рамках «Партнерства ради мира». Учитывая, что все чиновники — как военные, так и политики — ушли от прямого ответа, на дипломатическом языке это означает, что дискуссия по данной проблеме действительно имела место.

— Какова реакция Брюсселя на последние заявления Александра Лукашенко относительно готовности оказать любую помощь Югославии?

— Там сначала, на мой взгляд, был легкий шок, особенно у военных. Они отказались от любых комментариев, отослав нас к политикам. Последние опять-таки выразили полное непонимание. Как подчеркнул один из наших собеседников, *«политик такого уровня, такого ранга как президент страны не может себе позволять подобные высказывания. Такая позиция Беларуси отдаляет ее не только от НАТО, но и от Европы вообще»*.

С другой стороны, на Западе уже начинают привыкать к своеобразному стилю поведения Александра Лукашенко. В этом смысле какого-то особого фурора (например, в прессе) не наблюдалось. На новые заявления Лукашенко смотрят как на привычное недоразумение.

— Когда вы находились в Брюсселе, там велись активные консультации на уровне Совета НАТО, принимались решения по поводу дальнейших действий альянса в Косово. Т.е. на ваших глазах работал механизм мощной военно-политической структуры. Какие у вас остались впечатления от увиденного?

— На меня события, развивающиеся сейчас вокруг Косово, вообще производят большое впечатление. Дело в том, что в апреле в Гармиш-Партенкирхене я был свидетелем того, как представители НАТО (среди них были министры обороны Бельгии, Великобритании и генерал Кларк) очень точно предсказали, что скоро начнется в Югославии. Кларк тогда подчеркнул, что, к величайшему сожалению, ситуация в Косово будет обостряться, и союз НАТО окажется едва ли не единственным военно-политическим инструментом, способным не допустить большой войны на Балканах. Это было сказано, напомню, еще в апреле. Тогда, честно говоря, я скептически отнесся к словам Кларка. Нынешняя же поездка в Брюссель заставила меня изменить взгляды. К НАТО и к роли, которую оно играет в Европе, можно относиться по-разному, но недооценивать аналитическую мощь альянса никак невозможно.

Теперь что касается непосредственно впечатлений очевидца. В самой штаб-квартире царил ажиотаж, вызванный активным передвижением большого числа журналистов. Приехала госсекретарь Мадлен Олбрайт, мы по большому монитору видели прямую трансляцию ее выступления. В то же время сотрудники всех служб и подразделений внешне были совершенно спокойны, все говорило о том, что решение принято и будет выполняться. А содержание самого решения, как мне показалось, не стало для рядовых сотрудников штаб-квартиры неожиданностью.

— Какие выводы лично для себя вы сделали по итогам этого визита?

— Первое, на что обратил внимание: в связи с событиями в Югославии в Брюсселе были отменены все контакты и встречи из всех стран Европы. Исключение составил визит белорусской делегации. Данный факт говорит о том, что руководство НАТО, видимо, не совсем сбрасывает со счетов Беларусь. Да, сегодня нет контактов альянса непосредственно с высшим политическим руководством страны, но в Брюсселе решили не прерывать диалог вообще, а искать новых людей, с которыми можно будет эффективно развивать отношения позже, когда позиция Беларуси на международной арене будет иной, более взвешенной и предсказуемой. Одним словом, интерес к Беларуси сохраняется. И это, несомненно, радует.

Второе. На сегодняшний день абсолютно ясно, что будущее европейской безопасности заключается в создании системы комплексной безопасности, т.е слагаемой из усилий всех структур, занимающихся данной проблемой. И НАТО в ряду таких структур — действительно серьезная и результативно действующая организация, которая имеет реальные силы и возможности стать ключевым звеном в обеспечении европейской безопасности. Именно механизмы принуждения и убеждения, которыми располагает НАТО, заставили сейчас президента Милошевича пойти на уступки и избежать кровопролития, создав прочную основу для мирного урегулирования проблемы Косово.

БАЛКАНСКИЙ КРИЗИС

«БУРЯ В ПУСТЫНЕ» В ЮГОСЛАВИИ НЕ ПОВТОРИТСЯ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

По просьбе «БДГ» суждениями по поводу событий на Балканах и прогнозами относительно развития ситуации вокруг Югославии делится бывший сотрудник МИД СССР Алексей НЕЧАЕВ, который на протяжении длительного времени работал в этом регионе и связан с ним до сих пор в силу своего нынешнего рода занятий.

— Насколько соответствует действительности утверждение политиков о том, что Балканы являются бикфордовым шнуром, от воспламенения которого может взорваться вся Европа?

— Балканы исторически являлись узлом противоречий мировых держав. Примером тому может служить роковой выстрел в Сараево в 1914 году, послуживший сигналом к началу первой мировой войны. Причин тут несколько. Это и религиозные противоречия, которые (порой искусственно) подогревались между православными, католиками и мусульманами; и территориальное расположение балканских стран, которые лежат на кратчайшем пути из Европы в Азию, у выхода к Средиземному морю, имеющего стратегическое значение.

— Не является ли отношение Запада к косовской проблеме, как неоднократно заявлял Александр Лукашенко, примером политики «двойных стандартов»?

— Однозначно ответить на этот вопрос не берусь. Хотя в результате анализа последних политических шагов НАТО возникает именно такое ощущение. Основной аргумент Североатлантического альянса в пользу применения силы основан на том, что действия Милошевича сопровождаются необоснованными жертвами среди местного населения и вызывают большой поток беженцев. В то же время Запад закрывал глаза на то, что в 1996 году по вине хорватского лидера Франьо Туджмана потоки вынужденных переселенцев были еще более значительными.

— Насколько верны утверждения о зверствах сербов в автономном крае Косово?

— Дело в том, что Запад, выдвигая обвинения против Белграда, одновременно демонстрирует свое неприятие действий косовских сепаратистов, о чем белорусские власти почему-то предпочитают умалчивать. Объяснение зверствам простое: идет война без правил. Таких войн было тысячи за всю историю человечества. И эту бойню необходимо остановить — возможно, ценой меньшей крови. Что касается «зверств сербов», то хочу привести один известный мне случай. В прифронтовой полосе югославским отрядам много крови попортил неуловимый снайпер-албанец. Для его поимки провели целую фронтовую операцию с имитацией отступления и выставлением засад, которым и удалось его захватить. Снайпера, оказавшегося...русским, растерзали на месте.

— Стоит ли всерьез расценивать заявление Александра Лукашенко о том, что следующими после Югославии объектами экспансии НАТО станут республики бывшего СССР?

— Хотелось бы верить, что этого не произойдет. Но нам известны примеры из истории, когда некоторые страны становились объектами нападения со стороны даже государств-союзников. Что касается заявлений Лукашенко, то политикам следует заниматься не мифическими прогнозами и демонстративно идти на разрыв с НАТО, а делать все возможное для установления добрососедских отношений со всеми странами мира и создавать базу безопасности собственного народа.

— Создается впечатление, что при выработке стратегии по отношению к югославскому кризису в Беларуси превалирует лишь интерес «славянского братства». Не является ли такая позиция ущербной для нашей страны?

— Именно так дело и обстоит. В политике необходимо руководствоваться прежде всего геополитическими и финансово-экономическими интересами страны. Ведь, несмотря на то, что мы с югославами были и остаемся славянами на протяжении веков, отношения развивались по разным сценариям. В период второй мировой войны — братская дружба; до 1953 г.— полоса конфронтации, вызванной непримиримостью позиций Сталина и Тито; до 1964г. благодаря Хрущеву в отношениях наметилась оттепель; в последующие годы СФРЮ оставалась вроде бы социалистическим государством, но с большей охотой смотрела на Запад, чем на Восток. Я не исключаю варианта, что после того, как Милошевичу удастся «навести мосты» с ведущими державами мира, он забудет тех политиков, кто был готов оказать ему в критическое время «любую помощь».

— Чем могут обернуться поставки военно-технического имущества из Беларуси в Югославию?

— Я убежден, что это в принципе невозможно. Территория Югославии находится в плотном кольце сил НАТО, прорваться через которое вряд ли удастся. Ярким примером такой попытки является известный факт, когда в 1994 году в югославских территориальных водах было задержано украинское судно с грузом оружия, следовавшего из Беларуси в хорватский порт. Кроме того, весь радиоэфир и телефонные разговоры, передвижение техники, строительство позиций и укреплений контролируются спецподразделениями НАТО, размещенными на американской авиабазе в Тузле, и штабом мультинациональной дивизии Великобритании в Рамичах, с использованием возможностей разведсамолетов «АВАКС».

— Говоря о «плотном кольце», вы, очевидно, имеете в виду и славянскую православную Болгарию, которая закрыла свое воздушное пространство для пролета в Югославию. Кстати, почему официальная София пошла на этот шаг?

— Так уж исторически сложилось, что Болгария всегда всерьез опасается Турции. Раньше гарантом безопасности выступал военный блок стран Варшавского договора. Реально сознавая, что в нынешней ситуации Россия (а тем более Беларусь) не может быть надежным союзником, официальная София сделала ставку на вступление в НАТО. Примут ли ее в Североатлантический альянс (учитывая противостояние с членом НАТО — Турцией) — остается под вопросом. Но в данной конкретной ситуации болгарское руководство поступает мудро.

— Сумеют ли вооруженные силы Югославии в случае развития ситуации по самому худшему из сценариев противостоять коалиционным силам НАТО или хотя бы отражать авианалеты?

— Убежден, что второй «Бури в пустыне» не будет. Оснований для такого утверждения несколько. Во-первых, югославская армия достаточно значительна по количеству, имеет на вооружении пусть и не самое современное, но достаточно эффективное оружие. По сравнению с иракской она более профессионально подготовлена, за время локальных конфликтов приобрела большой опыт использования тактики «смешанных» боевых действий (позиционная война с использованием диверсионно-разведывательных групп), возвела на стратегических направлениях труднопреодолимые рубежи обороны. Во-вторых, все политические силы Югославии, в том числе находящиеся в оппозиции к Милошевичу, перед лицом опасности объединятся для борьбы и призовут народ на защиту отечества. В-третьих, горный рельеф местности может сыграть в этой войне такую же роль, как во время войны в Афганистане, где нанесение точечных ударов оказалось менее эффективным, чем действия партизан-моджахедов. Кстати, мало кому известно, что в период боевых действий против Республики Сербской (боевые возможности которой ниже, чем у Югославии) натовские подразделения потеряли 38 самолетов и беспилотных летательных аппаратов.

СПРАВКА «БДГ».

Вооруженные силы Югославии, насчитывающие 138 тыс.человек, объединены в 8 танковых, 2 механизированные бригады, 7 пехотных моторизированных бригад, 6 смешанных артиллерийских бригад, 7 бригад ПВО, бригаду спецназа и бригаду десантных войск. На вооружении имеется 1360 танков Т-55 и Т-72, 740 бронеавтомобилей, свыше 1 тыс. пушек и гаубиц, включая самоходные «Гвоздика», около 3 тыс. минометов, противотанковых комплексов «Фогот» и «Малютка», 1850 зенитных орудий.

Основным средством борьбы с авиацией НАТО являются зенитно-ракетные комплексы советского производства «Точка» и «Бук». ВВС Югославии имеют на вооружении 204 боевых самолета и 71 вертолет, в их числе современные МиГ-29 и устаревшие, но не утратившие боевого потенциала МиГ-21. Кроме того, к авиации относятся 8 дивизионов ПВО и 15 полков артиллерии ПВО, прикрывающие аэродромы базирования. В состав военно-морских сил входят 4 большие подводные лодки «Фава» и «Херой» и 5 «карманных» типа «Уна», 4 ракетных фрегата, 10 ракетно-артиллерийских катеров, 6 патрульных катеров, 16 минных заградителей и тральщиков, 20 десантных судов и две бригады морской пехоты.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВЫБОРЫ — ЭТО ВСЕГДА АКТУАЛЬНО

Марина РАССАФОНОВА

Важнейшая сфера, в которой в ближайшее время может «выстрелить» российско-белорусскийСоюз, — избирательная. Недавно избирательной системе России исполнилось пять лет. Председатель Центральной избирательной комиссии РФ Александр ИВАНЧЕНКО в интервью «БДГ» заявил, что у его белорусских коллег есть уникальная возможность не повторять тех ошибок, которые совершил Центризбирком РФ за последние пять лет.



— Александр Владимирович, вы уже несколько раз встречались с главой белорусского избиркома Людмилой Ермошиной. Какие у вас сложились отношения?

— С белорусскими коллегами мы работаем вместе приблизительно год, и я очень доволен этой работой: белорусы восприимчивы к новациям нашего законодательного регулирования. Более того, вам предоставляется уникальная возможность не совершать тех ошибок, которые совершили мы, поэтому мы щедро делимся своим опытом. В России, как вы знаете, существует система «ГАС-Выборы» — единая информационная система, которая охватывает весь спектр избирательных действий на всех его этапах, а не только в день голосования. В Беларуси, насколько я знаю, такой системы нет, но я думаю, что мы будем оказывать помощь и уже в этом году или в начале 1999-го поможем создать точно такую же систему. «ГАС-Выборы» — на самом деле новаторская технология, и на нее с интересом поглядывают не только многие страны СНГ, но и наши коллеги за рубежом. А я уже мечтаю о том, что в 1999 или 2000 годах мы сможем предоставлять избирателям данные о том, как формировались избирательные фонды кандидатов, за счет чьих пожертвований. Ведь это тоже показатель роста популярности: если одному жертвуют, а другому нет, то можно прогнозировать и то, за кого проголосуют.

— И все же какие проблемы, на ваш взгляд, существуют в избирательных технологиях в Беларуси?

— Мы знакомы с ситуацией. И она очень сложна. Я так скажу: тут не критиковать надо — тут помогать надо. Я знаю, что в белорусском законодательстве не определена роль международного наблюдателя на выборах, а в России статус международного наблюдателя приравнивается к нашему, отечественному. Я не хочу обидеть белорусов, но этот пункт необходимо срочно отрегулировать. Между прочим, нас тоже очень часто приглашают на выборы в Беларусь, даже на муниципальные, но мы знаем, что та роль, которую у вас отводят международным наблюдателям, не имеет никакого веса.

— Несмотря на то, что вас можно поздравить с пятилетием избирательной системы России, вы не станете отрицать, что в свое время допустили достаточно промашек?

— Вы имеете в виду выборы мэра Владивостока, когда Виктора Черепкова отстранили от выборов?.. Это самая неприятная ситуация, в которой когда бы то ни было оказывался Центризбирком. Сейчас во Владивостоке параллельно идут две избирательные кампании — одна, как известно, уже не состоялась (я имею в виду выборы мэра). Сейчас мы сосредоточились на выборах в городское собрание Владивостока. Что касается выборов мэра, то их дата пока не определена. Я думаю, что принятию решения по дате выборов должна предшествовать законодательная работа краевой думы и губернатора: нужно устранить все противоречия в действующем законе. И, на мой взгляд, доля ответственности за то, что выборы мэра не состоялись, лежит на всех субъектах Владивостока: и на краевой комиссии, и на территориальной, и на самих участниках выборов. В том числе есть вина Виктора Черепкова. Все стороны сознательно обостряли ситуацию и таким образом довели ее до наивысшей точки кипения, а в результате издержки понесли сами избиратели и демократическая система выборов.

— А какую оценку вы можете дать скандалу, разразившемуся после того, как один из главных претендентов на победу на довыборах по Дзержинскому округу Нижегородской области, известный рекламный магнат Сергей Лисовский, заявил о своих претензиях к ходу избирательной кампании?

— У него нет никаких шансов опротестовать результаты выборов. Скорее всего, мы согласимся с доводами окружной комиссии, которая признала другого кандидата победителем по этому округу. А доводы Лисовского не могут быть основанием для признания выборов недействительными. На любых выборах бывает только один победитель, и искать виновных в своем поражении на стороне я бы Лисовскому не советовал.

— В последнее время во властных кругах вновь возникла идея объединить два субъекта федерации — Санкт-Петербург и Ленинградскую область — в один субъект. Какова позиция Центризбиркома по этому вопросу?

— Проблема с конституционной точки зрения очень сложная: требуется принятие конституционного закона. Плюс вопрос упирается в отсутствие правовой базы в этих субъектах. Первоначально должен состояться референдум и в Санкт-Петербурге, и в Ленинградской области, чтобы жители сами приняли решение по этому поводу. И только опираясь на результаты референдума, можно будет предпринять дальнейшие шаги. Насколько я знаю, в Санкт-Петербурге есть закон о референдуме, а в Ленинградской области его нет. Пусть пока примут закон, а потом думают о дальнейших шагах. Эту проблему с наскока решать нельзя: она касается конституционного устройства страны.

— А насколько возможно введение мажоритарной избирательной системы?

— У нас очень добротная смешанная система, но все же есть возможности для ее совершенствования.

— Возможна ли смена смешанной системы на мажоритарную?

— Этот вопрос должны решать законодатели. Они вправе установить смешанную, мажоритарную, пропорциональную систему — какую хотят. Мы же предлагаем усовершенствовать вопрос явки, невозможности баллотировки одновременно по одномандатному округу и по партийному списку.

НОВОСТИ

***

Президент РФ Борис Ельцин 16 октября перебрался на вертолете из подмосковной резиденции «Горки-9» в резиденцию «Русь» (бывшее Завидово), которая находится на расстоянии примерно 100 километров от Москвы.

Ельцин последнее время в основном жил в подмосковной резиденции «Горки-9», откуда ездил на работу в Кремль. Нередко он и работал в Горках, находящихся неподалеку от Москвы. Туда же он отправился в понедельник ночью, возвратившись из Алма-Аты после сокращенного из-за простуды официального визита в Казахстан.

В среду и в четверг Ельцин приезжал на работу в Кремль, несмотря на то, что врачи рекомендовали ему домашний режим.

Однако в пятницу утром пресс-служба президента сообщила, что он в резиденции «Горки-9» и не планирует приезжать в Москву. Представитель Кремля не располагал новой информацией о самочувствии президента РФ.

Пресс-секретарь президента сказал, что Ельцин по-прежнему не совсем здоров, но врачи оценивают его состояние как удовлетворительное. В то же время было сообщено, что что *«продолжается подготовка к визиту»* Ельцина в Вену, назначенному на 27-28 октября.

***

«Мирный процесс в Таджикистане движется с проблемами, пробелами и кризисами, но движется вперед, хотя и медленнее, чем это необходимо»,— заявил на пресс-конференции представитель генерального секретаря ООН в Таджикистане словацкий дипломат Ян Кубиш.

Миссия наблюдателей ООН в Таджикистане (МНООНТ), которую возглавляет Ян Кубиш, была открыта в 1994 году. По мнению Кубиша, несмотря на имеющиеся трудности, процесс примирения между правительством и оппозицией идет в соответствии с подписанным в прошлом году между сторонами «Общим соглашением о мире», которое положило конец почти пятилетнему периоду гражданской войны в республике.

Однако, по мнению словацкого дипломата, решение особо важных проблем и выполнение остальных межтаджикских договоренностей еще впереди. По словам Кубиша, речь идет прежде всего о процессе реинтеграции вооруженных сторонников оппозиции в силовые структуры республики и демобилизации непригодных к военной службе.

Кроме того, как считает глава МНООНТ, предстоит еще и обсуждение в национальном парламенте республики закона о политических партиях, и выработка поправок к таджикской конституции.

Как уже сообщалось ранее, 20 июля этого года на востоке Таджикистана при исполнении миротворческих обязанностей были расстреляны четверо сотрудников МНООНТ. После этого случая по решению Кубиша деятельность миссии была приостановлена, а часть международного персонала вывезена из Таджикистана.

На пресс-конференции словацкий дипломат еще раз подтвердил свою позицию, базирующуюся на том, что до тех пор, пока не будут найдены убийцы ооновцев и определены мотивы преступления, деятельность МНООНТ в республике не будет возобновлена. *«На данном этапе ключ к разрешению ситуации с убийством наших сотрудников находится в руках лидера ОТО Саида Абдулло Нури»*,— сказал Кубиш.

Глава МНООНТ отметил: если расследование инцидента будет сопровождаться большими задержками, он предпримет дополнительные меры по обеспечению безопасности находящихся в Таджикистане сотрудников ООН. В то же время словацкий дипломат сказал, что пока не собирается принимать решение о полной эвакуации всего персонала ООН из Таджикистана.

***

В самом центре Душанбе, рядом со зданием, в котором расположена Комиссия по национальному примирению между правительством республики и ОТО, вечером 15 октября прогремел мощный взрыв. Через несколько минут— еще два взрыва в отдаленных столичных микрорайонах.

По предварительным данным, убитых и раненых нет; зданиям, рядом с которыми прогремели взрывы, нанесен материальный ущерб: выбиты стекла.

По информации представителя министерства безопасности республики, были взорваны взрывпакеты, однако мощность их пока не установлена.

По информации дипломатических источников, всем сотрудникам расположенных в Душанбе международных организаций было рекомендовано оставаться дома и не появляться на улицах города.

***

Окончательно сосчитаны голоса в ЦИК Азербайджана. За Гейдара Алиева проголосовали 76,1 процента принявших участие в голосовании. Церемония инаугурации назначена на 18 октября.

Однако некоторые участники выборов и наблюдатели считают, что в подведении итогов рано ставить точку, и не согласны с оценкой Центризбиркома Азербайджана этих выборов как демократичных. К примеру, проигравший претендент Энтибар Мамедов сказал, что в данном случае *«стоит вопрос о доверии народа к результатам выборов»*, и предложил создать рабочую группу из членов ЦИК и представителей общественности, которая на местах проверит факты нарушений, выявленных в ходе выборов.

Этибар Мамедов набрал 11,6 процента голосов, Низами Сулейманов — 8,06 процента от принявших участие в голосовании. Оставшиеся голоса распределены между Ашрафом Мехтиевым, Хангусейном Кязымлы и Фирудином Гасановым, каждый из которых набрал менее одного процента голосов.

По мнению международных наблюдателей, прошедшие в Азербайджане 11 октября президентские выборы не соответствовали международным стандартам и в их ходе имели место многочисленные нарушения.

***

Задолженность предприятий Украины перед госбюджетом по иностранным кредитам, полученным под госгарантии, выросла на 1 октября до $750 млн с $473 млн в конце 1997 года. Растет просроченная задолженность предприятий-заемщиков по этим платежам перед бюджетом. Если на конец 1997 года она составляла $473 млн, то 1 октября текущего года она составляет около $750 млн.

Правительство Украины вовремя погашает иностранные кредиты из средств госбюджета, однако потом в течение продолжительного времени не может взыскать соответствующие суммы с должников. В соответствии с постановлением Кабинета министров, принятым в январе, иски о возбуждении процедуры банкротства предприятий-должников были переданы в арбитражные суды.

По данным минфина, самые большие долги по иностранным кредитам у Макеевского металлургического комбината ($72 млн), компании «Биомед» ($56,3 млн), компании «Реле и автоматика» ($39,3 млн), фирмы «Атон» ($38,9 млн), металлургического завода «Криворожсталь» ($32,6 млн), концерна «Украгротехсервис» ($22,2 млн).

По данным минфина, общая сумма привлеченных с 1992 года под госгарантии иностранных кредитов составляет $2,48 млрд, общая сумма использованных кредитов — $2,25 млрд. Внешний государственный долг вырос, по данным на 15 октября, до $10,85 млрд с $9,56 млрд в начале 1998 года.

Отдел международной информации «БДГ»

ПРОЕКТЫ

ЭНЕРГОСИСТЕМЫ ВСЕХ СТРАН, ОБЪЕДИНЯЙТЕСЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

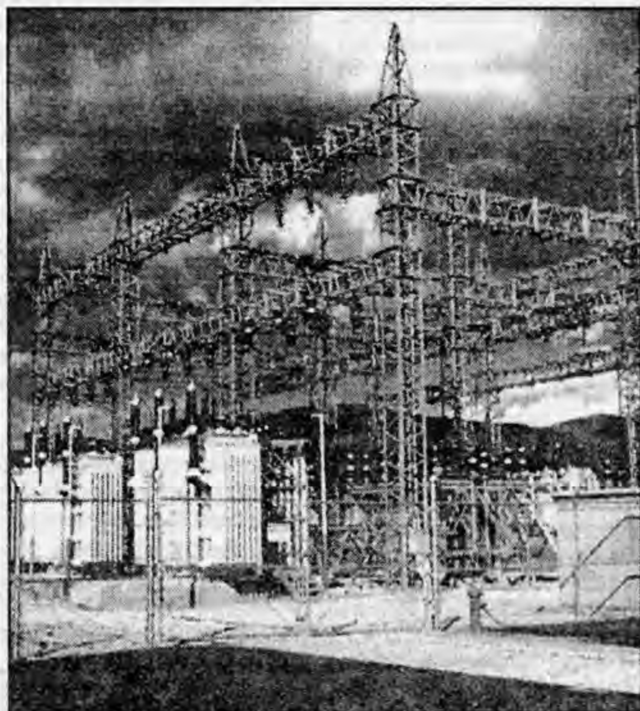
В минувшую пятницу в Москве состоялось заседание исполкома Союза Беларуси и России. Один из обсужденных на нем вопросов — возможность объединения белорусской и российской энергосистем. Технически это объединение не представляет никаких сложностей. А вот оценка его экономической целесообразности не столь однозначна.

Проект объединения энергосистем двух стран появился еще в начале этого года. Справедливо указывалось, что никаких значительных затрат на эти цели не потребуется. Белорусская энергосистема создавалась как неотъемлемая часть энергосистемы СССР. Центральный диспетчерский пункт находился в Москве, хотя белорусские энергетики подчинялись диспетчерскому управлению Северо-Западного края с центром в Вильнюсе. Таким образом, чтобы объединить энергосистемы двух стран, ничего нового делать не придется — все уже создано, линии электропередач «от Бреста до Курил» протянуты. Просто центральной диспетчерской в Москве будет подчиняться еще 22 элестростанции — 2 ГРЭС, 20 ТЭЦ и дополнительно несколько скромных гидроэлектростанций. Совокупная мощность этих электростанций на сегодняшний день составляет 7319 МВт, почти половина приходится на две ГРЭС — Новолукомльскую и Березовскую. Установленная мощность Новолукомльской ГРЭС — 2400 МВт, Березовской — 920 МВт. Причем Новолукомльская ГРЭС в одиночку обеспечивает примерно половину общего производства электроэнергии в стране.

Резоны белорусской стороны понятны. Белорусская энергосистема создавалась в промежутке между началом 60-х — серединой 70-х годов, когда и была построена большая часть действующих белорусских электростанций. 8 турбин гиганта белорусской энергетики Новолукомльской ГРЭС введены в эксплуатацию между 1969 и 1974 годами. Березовская ГРЭС построена и того раньше, между 1960 и 1967 годами. В процессе естественной эволюции энергосистемы ГРЭС и ТЭЦ постепенно сменили устаревшие гидроэлектростанции, большинство которых было закрыто. С тех пор — то есть с середины 70-х годов — никакой реконструкции энергосистемы не проводилось. И по оценкам белорусских специалистов, через два-три года изношенность оборудования станет очень серьезной проблемой, поскольку суммарный срок эксплуатации этого оборудования составляет примерно 30 лет. Таким образом, к 2010 году положение энергетического сектора будет уже критическим.

За прошлый год белорусские электростанции произвели примерно 26 млрд кВт/ч электроэнергии. Было потреблено 33 млрд кВт/ч. С учетом потерь в 3,8 млрд кВт/ч при распределении Беларуси пришлось импортировать для обеспечения всех энергопотребностей более 10 млрд кВт/ч электроэнергии со Смоленской и Игналинской АЭС.

Впрочем, мощности белорусской энергосистемы позволяют полностью обеспечить нынешние потребности страны в электроэнергии. В 1991 году — году пикового экономического роста — белорусскими электростанциями было произведено до 40 млрд кВт/ч электроэнергии. Теоретически



таких объемов достаточно не только для того, чтобы обеспечивать внутренние потребности страны, но и чтобы продавать электроэнергию той же России или Польше. На практике, однако, получается, что импортировать электроэнергию зачастую выгоднее, чем производить ее на собственных мощностях.

Стоимость одного кВт/ч белорусской электроэнергии составляет $0,034. Средняя стоимость импортного кВт/ч электроэнергии — $0,029. Одна из причин того, что Беларусь не увеличивает импорт электроэнергии — в том, что не найдены схемы расчетов с импортерами. Так, в августе был резко увеличен импорт из Литвы, но сейчас выясняется, что Беларусь так за него и не рассчиталась.

Теоретически Беларусь могла бы, конечно, перейти на 100%-ный импорт электроэнергии. Практически такой переход невозможен в силу сложного комплекса экономических, технических и политических причин. Тем не менее при сохранении нынешнего положения вещей через несколько лет возможна ситуация, когда производство белорусской электроэнергии станет полностью убыточным. Чтобы этого не произошло, энергетической системе Беларуси нужна масштабная реконструкция и соответственно масштабные инвестиции.

Расчеты стоимости полной реконструкции всей энергосистемы Беларуси никогда не производились. Ориентировочно эти расходы могут быть измерены суммой от $5 млрд до $30 млрд. Реально имеющиеся вложения куда скромнее: несколько десятков миллионов долларов на строительство Оршанской и Минской ТЭЦ, $20 млн на программу энергосбережения в общеобразовательных школах. Этим и исчерпываются капитальные вложения в отечественную энергетику. Существует, правда, еще несколько проектов, которые реализуются силами отдельных белорусских предприятий — строительство КГТУ в Новополоцке и Мозыре, установка турбин, работающих на перепаде давления пара на отдельных котельных. Но для того, чтобы быть уверенными в будущем энергосистемы страны, этого ничтожно мало.

Известно, что определенный интерес к белорусским электростанциям проявляют западные инвесторы. Так, одна западная фирма изъявила желание купить Березовскую ГРЭС. Понятно, однако, что ГРЭС никто никому не продаст, а средства на реконструкцию наша страна на более выгодных условиях надеется получить у российских инвесторов. К примеру, давно существует проект строительства новой ГРЭС у поселка Зельва в Гродненской области, в 50 километрах от польской границы. Строительство предполагается с 50%-ным участием газпромовского капитала.

В долгосрочных проектах российской стороны — создание линии передачи тока из России через территорию Беларуси в Германию и другие страны Западной Европы. Естественно, передавать электроэнергию удобнее, когда энергосистемы едины. Проблема, однако, в том, что с 1991 года энергетические системы двух стран слишком далеко ушли друг от друга: здесь и проблемы формирования тарифов, и реальное состояние отрасли. В то время как Беларусь сохранила ту систему монополизации, которая существовала еще в советские времена, Россия пошла по пути реструктуризации энергетики. И если энергосистемы объединятся, то либо одной, либо другой стране придется проводить очень серьезные изменения, способные перевернуть всю экономику.

Белорусская энергосистема — одна из наиболее централизованных в мире. Одни считают это ее главным достоинством, другие — крупным недостатком. Организаторы проекта TACIS подготовили свои предложения относительно реформирования энергосистемы нашей страны. Разработчиками проекта являются германская компания KEMA Consalting и британская PHB, которые выиграли конкурс ЕС. О возможных путях реструктуризации энергетики Беларуси по просьбе «БДГ» рассказал Владимир КУЗЬМИЧ, директор Минского энергоцентра Европейского союза.



— *Насколько известно, консультанты работают над проектами реструктуризации и акционирования белорусской энергетической системы.*

— В большей степени, конечно, реструктуризации. Вряд ли в ближайшее время можно ждать, что будет проводиться акционирование.

— *В чем суть проекта и как должна осуществляться реструктуризация?*

— В первую очередь она предусматривает демонополизацию энергетического сектора страны. Выработкой, передачей и распределением электроэнергии сегодня занимается концерн «Белэнерго», даже самая крупная электростанция, Новолукомльская ГРЭС, не является сейчас юридическим лицом, не имеет собственных счетов и не ведет хозяйственной деятельности. Естественно, производителю все равно, покупают их электроэнергию или не покупают, нет и заинтересованности в том, чтобы продукция была дешевле. С другой стороны, если электростанция не является субъектом хозяйствования, то она не может представлять интереса и для западных инвесторов.

Наш проект предусматривает создание нескольких компаний, которые бы в хорошем смысле конкурировали между собой на энергетическом рынке. Схема проста: создаются отдельные генерирующие компании, которые вырабатывают электроэнергию и продают ее оператору рынка, который может быть создан в «Белэнерго». Оператор рынка продает электроэнергию шести или более распределительным компаниям, которые могут быть созданы на базе областей по территориальному признаку. Распределительные компании продают электроэнергию непосредственно потребителям.

— *Что касается генерирующих компаний: сколько их предполагается создать и по какому принципу они будут создаваться?*

— В Украине, где реструктуризация уже проведена, существует 8 генерирующих компаний: 5 созданы на базе ГРЭС, 2 — на базе гидроэлектростанций и одна объединяет АЭС. Беларусь имеет меньшее количество электростанций. Так что решать эту проблему необходимо будет правительству. Консультанты, естественно, подготовят свои пожелания и рекомендации.

— *Какие выгоды принесет реструктуризация?*

— Основная цель реструктуризации энергетического сектора — создание условий для инвестирования в энергетический сектор экономики. Мы хотим показать западным и российским инвесторам, что их инвестиции, вложенные в белорусскую энергетику, не пропадут. Введение элементов конкуренции повысит эффективность функционирования белорусской энергетики. Еще одна цель — обеспечить прозрачность платежей и свободную конкуренцию на энергетическом рынке.

— *Можно ли говорить о свободной конкуренции (или хотя бы об элементах рынка) сейчас, при нынешней системе формирования тарифов?*

— Конечно, механизм формирования тарифов необходимо менять. И в первую очередь необходимо ликвидировать перекрестную систему субсидирования. От этого никуда не уйти. Нынешние тарифы очень больно бьют по предприятиям, а в конечном итоге и по гражданам.

— *В правительстве, по нашим данным, без особенных восторгов относятся к идеям реструктуризации энергетического сектора — все-таки это базовая отрасль экономики. Высказываются опасения, что после проведения реструктуризации на рынке появится много посредников, цены вырастут, а сама система станет менее управляемой. Может быть, преимущество нашей энергосистемы как раз в ее высокой степени централизации?*

— Такие изменения в экономике не могут происходить без определенных разногласий. В первую очередь против реструктуризации выступают те, кто сейчас занимает монопольное положение на рынке. Это естественно: в результате реструктуризации монополист потеряет влияние. Хотя многие специалисты отрасли понимают необходимость этого шага, поскольку сознают, что введение элементов рыночной экономики — способ снижения цен.

Главный вопрос — безопасность энергообеспечения страны. Энергетика — базовая отрасль, и правительство должно быть уверено, что после реструктуризации она останется управляемой. Но нужно учитывать, что наши проекты и не предусматривают (по крайней мере на этом этапе) приватизации электростанций или каких-то других элементов энергосистемы. Даже после реструктуризации энергосистема останется в ведении государства.

Демонополизация энергетики предусматривает и создание нового, так называемого регулирующего органа. В России это Федеральная энергетическая комиссия. Западные консультанты предлагают создать орган, который будет подчиняться напрямую президенту и будет устанавливать правила игры на энергетическом рынке и следить за тем, чтобы все участники эти правила соблюдали. Предполагается вводить лицензирование на выработку, продажу, передачу электроэнергии. Лицензии будут оформляться в виде договоров, в которых оговариваются все условия, в том числе и основные составляющие тарифов.

Кстати, по поводу лицензирования тоже есть определенные разногласия. Руководство «Белэнерго» настаивает на том, чтобы лицензии выдавал концерн. Мы считаем это абсурдным. Как оператор рынка может выдавать лицензии всем остальным? Это нелогично даже при нынешнем положении дел, поскольку получится, что концерн выдает лицензии собственным подчиненным. Мы считаем, что лицензии должен выдавать независимый государственный орган. В России аналогичный орган — федеральная комиссия — подчиняется напрямую президенту.

— *В какой стадии находится разработка проекта сейчас?*

— Основные документы уже подготовлены. Но мы понимаем, что энергетика — основополагающая отрасль, непродуманные перемены в которой могут перевернуть всю экономику. Поэтому решение о начале реструктуризации находится в прерогативе исключительно президента. Проект соответствующего указа нами уже подготовлен. Проводятся необходимые согласования на уровне министерств. Сейчас нам нужно выходить на высший уровень начиная с вице-премьеров, правительства и премьер-министра.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

19 октября 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

АКТУАЛЬНО

Съест-то он съест, да вот кто ему даст?

Резкое сокращение импорта продовольствия вкупе с относительно низким объемом производства сельскохозяйственной продукции в стране, похоже, заставили российское руководство серьезно призадуматься.



Приведем немного статистики: в 1997 году общий объем закупок продовольствия за рубежом составил $13,7 млрд. Около 35% проданных в России мяса и мясопродуктов поступило из-за рубежа. (Для сахара эта цифра составляла 72%, растительного масла — 50%, рыбы — 37%.) Причем в крупных городах ситуация была еще более плачевной.

Однако в сентябре текущего года объем импорта продовольствия снизился примерно в 6 раз. Как заявил на научно-практической конференции «Снабжение крупных центров отечественными продуктами питания» один из высокопоставленных чиновников, «дефицит продовольствия в России достиг немыслимых масштабов».

В таких условиях российское правительство приступило к созданию чрезвычайного государственного резерва продовольствия. На эти цели выделяется $600 млн. (По оценкам специалистов, этим продовольствием можно будет прокормить примерно 35% населения в течение 2 недель.)

Не знаем как россияне, а вот американские фермеры правительству Евгения **Примакова** уже благодарны. Информация о том, что 12 октября российская делегация провела переговоры с департаментом сельского хозяйства США, во время которых обсуждалась возможность предоставления Москве гуманитарной помощи, немедленно отразилась на рыночной конъюнктуре. На торгах *СВОТ* цены на зерновые, уже в течение долгого времени находившиеся на катастрофически низком уровне, подскочили на 4%.

Правда, вскоре было заявлено, что никаких документов в ходе переговоров не подписывалось. Однако у американских «тружеников села» все же появилась надежда. Причем отнюдь не призрачная. Если раньше высокопоставленные российские чиновники заявляли о том, что благодаря остаткам зерна прошлогоднего урожая нашему восточному соседу удастся избежать импорта данного товара, то теперь стало известно, что закупки за рубежом составят как минимум 3 млн т пшеницы и 1,5 млн т кукурузы. (Именно такая заявка от российской стороны поступила на Чикагскую биржу.)

Любопытно, что параллельно с этими событиями российские парламентарии «работают на перспективу», всеми силами защищая местных производителей сельскохозяйственной продукции от зарубежных конкурентов. Так, Совет Федерации рассматривает законопроект «О государственном регулировании импорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». Кроме различного рода мер по стимулированию внутреннего производства продуктов питания, документ содержит положение о том, что средневзвешенная ставка таможенного тарифа на ввозимые сельскохозяйственную продукцию, сырье и продовольствие не может быть снижена правительством РФ по сравнению с фактическим уровнем ставки таможенного тарифа предыдущего года более чем на 1%. Таким образом, в случае критической ситуации на продовольственном рынке правительство не сможет помочь импортерам. А значит, дефицит продуктов питания в России, скорее всего, сохранится. И без того достигшие заоблачных высот цены будут продолжать расти.

Тем временем агентство «РБК» обнародовало данные петербургского комитета по статистике. Они свидетельствуют о том, что за сентябрь с.г. цены на продукты питания в этом городе выросли на 72%. (И это при том, что на 15 видов товаров была установлена предельная торговая надбавка в размере 15% от отпускной цены.) Наиболее сильно подорожали сахар (на 197%), чай (на 182%) и подсолнечное масло (на 166%). На 136% выросли цены на сливочное масло, на 131% — на куриные окорочка, на 107% — на говядину.

Легко прогнозировать, чем обернется подобная ситуация для нас. С одной стороны, рост цен в России на некоторые продукты питания неизбежно отразится на рыночной конъюнктуре в других странах СНГ, в частности, в Украине. Пока что цены здесь достаточно низкие. (Например, экспортные контракты на поставку продовольственной пшеницы заключались в конце сентября на уровне примерно 95 $/т. А ведь еще год назад пшеница стоила 170 $/т.) Однако эксперты уверены, что ситуация вскоре изменится. Цены на подсолнечное масло, например, уже пошли вверх. (Семена подсолнечника к концу сентября подорожали до 210 $/т, а масло — до 615 $/т.) Если неутешительные прогнозы сбудутся, и в Украине действительно произойдет резкий скачок цен, мы быстро ощутим его на себе. (Тем более, что в этом году у нас довольно скромный урожай. Например, по данным агентства БелаПАН, в Витебской области поставки государству зерна составили лишь 75% от запланированных.)

С другой стороны, российский кризис дает новый импульс челночному бизнесу. Так что полки отечественных магазинов, и так не балующие нас изобилием, еще больше опустеют. Ну, а далее, как водится в таких случаях, — ужесточение норм отпуска товаров «в одни руки», продуктовые карточки для потребителей и милицейские рейды по приграничным районам.

Юрий ХОВРОВ

СОБЫТИЕ

Для тех, кто хочет обустроить дом

С 20 по 23 октября в Национальном выставочном центре «Белэкспо» (ул. Я.Купалы, 27) пройдет 9-я международная специализированная выставка «Белорусский дом-98», а также 4-я специализированная выставка «Отопление. Сантехника. Кондиционеры». Мероприятие организовано выставочным предприятием «Асунта» при содействии МВЭС, Минархстроя, Минжилкоммунхоза и Мингорисполкома.

Сегодня наш собеседник — директор «Асунты» Наталья **Поржецкая**.

— *Насколько мне известно, вы всегда подчеркивали, что «Белорусский дом» — выставка, максимально приближенная к конечному потребителю. Изменилось ли что-нибудь в ее тематике на этот раз?*

— Сама концепция нашей выставки остается неизменной. В отличие от других подобных мероприятий, направленных на развитие строительной индустрии, мы ориентируемся непосредственно на людей, которые хотят благоустроить свой дом. Соответственно формируется и тематика. На выставке представлены предприятия, осуществляющие проектные и строительные работы. В разделе стройматериалов больше внимание уделяется той продукции, которая используется при возведении коттеджей или в отделке. В выставке участвуют фирмы-производители и поставщики оконных систем и дверей, например, ООО «Орбита».

«Белорусский дом» нужно не только построить, но и создать в нем соответствующую атмосферу. Следовательно, на нашей выставке должен быть раздел, посвященный мебели и предметам интерьера. Среди его экспонентов отметим фирмы «Самкус-М» и «Илота».

Одно из направлений выставки — народные промыслы. Здесь мы привлекли к участию, например, Минский городской учебно-профессиональный центр декоративно-прикладного искусства, где занимаются талантливые дети.

Дом необходимо защитить, поэтому на выставке будет представлена продукция предприятий, производящих системы безопасности и защиты собственности («Сатурн-Инфо», «Белстройизделие»), а также противопожарное оборудование (ПКФ «Барсфер» и др.).

— *Сколько экспонентов соберет «Белорусский дом-98»?*

— Примерно 180 фирм из разных стран. У нас давно сформировался круг традиционных участников, таких как ОАО «Забудова», ООО «Сипласт» и др. Отмечу, что среди предприятий, регулярно представляющих свою продукцию на выставке «Белорусский дом», есть не только отечественные, но и зарубежные компании. Например, фирма *Grundfos*, поставляющая на наш рынок насосы из Германии, итальянская компания *Copernit&C*, изготовляющая мягкую кровлю. Несколько белорусских предприятий будут представлены на коллективных стендах Минстройархитектуры и Минжилкоммунхоза. В этом году у выставки появилось несколько новых направлений. Соответственно расширился круг экспонентов.

— *Если можно, расскажите об этих новых направлениях более подробно...*

— В рамках нашей выставки проходит специализированный салон «Мансардное строительство».

(Окончание на с. К10)

СОБЫТИЕ

Для тех, кто хочет обустроить дом

(*Окончание. Начало на с. К14*)
Идея его организации принадлежит Минстройархитектуры. Дело в том, что это министерство разработало программу развития мансардного строительства. Но до сих пор она не получила должного отражения в отечественных специализированных выставках. Теперь мы пытаемся восполнить этот пробел и показать посетителям соответствующие материалы и технологии. Например, кровельные покрытия ООО «Претти» или финскую металлочерепицу, поставляемую ООО «Ранн Констракшн».

Еще одно новое направление «Белорусского дома» — электротехническое оборудование. Среди экспонатов этого раздела хотелось бы отметить швейцарскую продукцию, поставляемую в Беларусь фирмой «Лайт Сервис», а также электрооборудование чешского производства — его продемонстрирует СП «Копос-Электро». Возможно, в будущем, данный раздел перерастет в самостоятельную выставку.

— Какие мероприятия пройдут в рамках «Белорусского дома-98»?

— У нас уже стало традицией организовывать семинар «Новые технологии в строительстве». На этот раз он состоится 22 октября. Речь здесь пойдет о современных системах ограничения несанкционированного доступа и натяжных потолках. С докладом выступит наш гость с Сукремльского чугунолитейного завода. Профессор БГПА г-н Лысов познакомит участников с новой разработкой белорусских ученых — полимерном проводе для обогрева полов, который значительно превосходит аналоги по эффективности и экономичности.

— Хотелось бы пожелать «Белорусскому дому-98» успехов. В заключение несколько слов о дальнейших планах компании «Асунта»...

— Мы приступили к реализации принципиально нового проекта *Computer Universum*. Первое мероприятие состоится в декабре с.г. Сейчас идет подготовительная работа. Кроме того, мы намерены больше внимания уделять организации выездных зарубежных выставок. В будущем году предполагаем возвратиться к теме «Отель. Ресторан. Магазин».

Беседу вел **Юрий ХОВРОВ**

МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ



ЭкоТехИнвест: концепция безупречного качества

Окна, двери, витрины и витражи из металлопластика *Kommerling*

В качестве своих поставщиков комплектующих компания «ЭкоТехИнвест» выбрала признанных лидеров: германские фирмы *Kommerling* (производителя лучших в Европе систем ПВХ-профилей и герметиков для стеклопакетов) и *Siegenia* (выпускает наиболее надежные виды фурнитуры), а также французскую корпорацию *Saint-Gobain* (производит полированные стекла).

Профили системы *Kommerling* обоснованно признаны в Европе эталоном качества. Их основные достоинства — стабильность химического состава и цвета, низкая теплопроводность, морозоустойчивость и эстетическая выразительность. Система *Kommerling* совершенна. На ее основе изготовляют как простые окна и двери, так и сложные элементы остекленных фасадов, зимние сады и т.п. Используя специальные профили, можно получать изделия, повторяющие формы старинной столярки.

«ЭкоТехИнвест» также предлагает цветные профили *Kommerling* (цвет — под дерево различных пород). Причем они не окрашены, а экструдированы в массе, что обеспечивает их высокое качество.

Окна системы *Kommerling* идеально подходят для белорусского климата. Они успешно используются в климатических зонах от Якутии до юга Италии. Совершенство технологии позволяет «ЭкоТехИнвесту» давать 5-летнюю гарантию на свои изделия — наибольшую в Беларуси.

О возможностях компании можно судить, посетив завод «Форд-Юнион» в Обчаке, гостиницу «Юбилейная» в Минске, отделение Нацбанка в Могилеве и сотни других объектов по всей Беларуси.

Передвижные стены, витрины и качающиеся двери системы *Hawa*

Недавно «ЭкоТехИнвест» начал производство в Беларуси передвижных стен из закаленного стекла, механизмы которых выпускает швейцарская компания *Hawa*. Эти эффектные изделия являются новинкой для нашего рынка. Ни одна другая отечественная компания не предлагает ничего подобного.

Прозрачные стеклянные стены и витрины открывают новые возможности для организации интерьера. Полотна закаленного стекла гладко скользят по потолочным направляющим, разделяя или объединяя пространство. Стена из стекла может иметь любую конфигурацию и протяженность.

Система передвижных стеклянных стен *Hawa* обоснованно признана в мире наиболее совершенной. Она незаменима в современных торговых центрах, банках, аэропортах, концертных и выставочных залах. Эта же система успешно используется для изготовления качающихся стеклянных дверей, предназначенных для установки в метро, подземных переходах и магазинах.

Девиз «ЭкоТехИнвеста» — гарантия безупречного качества!

«ЭкоТехИнвест»:
*г. Минск,
пр. Ф.Скорины, 150;
тел.: 263-99-69, 263-88-28;
факс 264-41-79.*

С декабря 1998 года «ЭкоТехИнвест» переедет в новый офис по адресу: пр. Пушкина, 39; тел.: 257-74-90, 257-74-16.

РЕКОМЕНДУЕМ

Штукатурки *Caparol*: новый виток качества

Современные отделочные материалы представляют собой сложное сочетание продукта и технологии его использования. Однако то, что получается в результате их применения, достойно приложенных усилий. Данные слова в полной мере относятся к продукции германской компании *Caparol*. Штукатурки и краски этой фирмы, предназначенные для наружных и внутренних отделочных работ, представляет на белорусском рынке Архитектурно-строительная компания Юлии Скорыниной.

Материалы фирмы *Caparol* быстро завоевали признание в Беларуси благодаря очевидному преимуществу по качеству над многими аналогами при примерно одинаковых ценах. (Напрямую работая с производителем, компания Юлии Скорыниной имеет возможность поставлять штукатурки по самым выгодным ценам.)

Новые дизайнерские решения часто опираются на оригинальный отделочный материал. Сегодня штукатурные составы стали весьма активно применяться в интерьерном дизайне. Благодаря своим эстетическим достоинствам и эксплуатационным характеристикам продукция фирмы *Caparol* способна стать той самой изюминкой, которая придаст неповторимость любому интерьеру. Компания Юлии Скорыниной поставляет несколько видов данных материалов.

Декоративная штукатурка *Capa-stone* — водоразбавимая штукатурка из мраморной крошки на основе синтетических смол. Одно из отличительных свойств данного материала — устойчивость к истиранию. Кроме того, отметим его способность к самовыравниванию при высыхании. Штукатурка обладает слабым запахом, поэтому ее использование безопасно для здоровья рабочих. Через 3 дня поверхность полностью готова к эксплуатации в обычном режиме.

Но основное достоинство этой штукатурки — ее декоративные качества. По внешнему виду поверхность, покрытая *Capa-stone*, напоминает натуральный камень. Штукатурка поставляется в 10 различных цветовых вариантах, поэтому каждый сможет подобрать нужный тон. (Иногда дизайнеры комбинируют штукатурки нескольких цветов, создавая самые неожиданные интерьерные решения.)

Штукатурка *Dupa-stone*, также имитирующая поверхность камня, предназначена для наружных отделочных работ и отличается повышенной влагоустойчивостью и низкой истираемостью. Поставляется в 8 различных цветовых вариантах.

Штукатурка *Capalloc*, предназначенная для внутренних работ, может наноситься на поверхность стены как шпателем, так и при помощи разбрызгивателя. Это жесткое хлопьевидное покрытие отличается износостойкостью и прекрасными декоративными свойствами.

Чипсы *Capafloc* — это сложное 3-компонентное покрытие, которое состоит из клеящей массы, декоративных чипсов и лака. Данное покрытие относится к разряду элитных. Та эффектность, которую оно придает обычной стене, превзойдет ваши самые смелые ожидания.

Вся предлагаемая продукция полностью готова к использованию. При необходимости можно подготовить обрабатываемую поверхность к нанесению штукатурок грунтовками и шпатлевками от фирмы *Caparol*, которые также поставляются компанией Юлии Скорыниной.

Кроме данной продукции, компания Юлии Скорыниной предлагает недорогие, но очень качественные штукатурки серии *Ceresit* производства известной германской фирмы *Henkel*, предназначенные для наружных и внутренних работ. Эти изделия отличаются практичностью и высокими эксплуатационными характеристиками.

В ассортименте компании Юлии Скорыниной — все самые современные и качественные отделочные материалы: краски и штукатурки для наружных и внутренних работ, грунтовки и шпатлевки, жидкие обои, стеновые отделочные панели, ламинированные полы и многое другое. Комплексный подход к интерьерным работам позволяет сотрудникам компании учитывать любые нюансы проекта и подбирать оптимально подходящие для каждого случая материалы.

Приобретая качественную продукцию в компании Юлии Скорыниной, поинтересуйтесь технологией ее применения. По вашему желанию вам бесплатно предоставят всю информацию, касающуюся любых нюансов использования того или иного материала.

архитектурно-строительная компания ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ
*г. Минск, ул. Толбухина, 3, 4-й этаж;
тел.: 266-65-57, 268-80-35,
т/ф 266-13-33.*

ОБЗОР

Теплое здание — богатая страна

За последние годы в строительной индустрии произошли серьезные изменения. В первую очередь отметим рост требований потребителей к возводимым объектам. На первый план здесь вышла экономичность постройки. Для Беларуси, импортирующей около 90% энергоресурсов, в условиях рыночной экономики расточать тепло направо и налево — непозволительная роскошь. Поэтому застройщики стали уделять особое внимание теплоизоляционным характеристикам зданий.

Общеизвестно, что резервы экономии тепла в нашей стране есть, вот только долгое время они никак не использовались. Качественное утепление стало рассматриваться как стратегическая необходимость лишь в начале 90-х годов. Постепенно на белорусский рынок проникают современные теплоизоляционные материалы. Вместе с ними приходит и новая культура строительства. Не дремлют специализированные институты, разрабатывающие технологии тепловой санации жилых и административных зданий.

Известно, что наиболее радикальным и эффективным средством улучшения энергосберегающих характеристик постройки является наружное утепление. Благодаря ему в 3 раза сокращаются теплопотери через стены.

На сегодняшний день в Беларуси наиболее популярны 2 системы наружного утепления фасадов. Это технология с устройством вентилируемого фасада и т.н. технология «Термошуба». Рассмотрим каждую из них по отдельности.

Вентилируемый фасад

Данная технология (еще одно ее название — утепление способом «на относе») предусматривает устройство каркасно-навесного фасада. В каркасе закрепляются плиты утеплителя, а снаружи на эту систему навешиваются облицовочные панели. В результате здание приобретает новый облик и существенно улучшает свои теплосберегающие характеристики. Кроме того, достоинство данной технологии заключается в том, что она «всепогодна» — работы могут выполняться даже при отрицательной температуре окружающего воздуха.

Облицовочные панели, применяемые при устройстве вентиляционных фасадов, изготовляются из пластика, металла, бетона, дерева, стекла и др. В Финляндии, стране, где уделяют особое внимание наружному утеплению зданий, существует несколько фирм, специализирующихся на выпуске таких панелей. Предлагаемый этими компаниями ассортимент достаточно широк. Однако для нашего потребителя такие плиты довольно дороги.

«Термошуба»

Система теплоизоляции «Термошуба» (наружное утепление фасада с применением санирующей штукатурки) представляет собой «слоеный пирог», состоящий из утеплителя (основной слой) и нескольких слоев различных растворов (клеи, штукатурки, грунтовки, краски и др.). Утеплитель крепится к стене специальными анкерами и фиксируется металлической или полимерной армирующей сеткой. На нее наносятся клеевые, грунтовочные, штукатурные и окрасочные составы.

В Беларуси разработаны несколько систем наружной теплоизоляции этим способом, которые практически не уступают по своим характеристикам импортным аналогам, однако существенно дешевле. Тем не менее на продукцию таких гигантов, как, например, *Caparol* или *Tex-color* (их представительства уже открыты в Беларуси), также существует спрос.

«Термошуба» все более широко применяется в Беларуси. Примеры наружной теплоизоляции высоких зданий (выше 5 этажей) этим способом можно увидеть во многих крупных городах. Превалирование «Термошубы» в значительной мере объясняется существующими в нашей стране жесткими требованиями к пожаробезопасности.

Дело в том, что использование деревянного каркаса для наружного утепления способом «на относе» по пожарным нормам допустимо лишь в 1- и 2-этажных зданиях. В других случаях должен возводиться каркас из негорючего материала. (Аналогичные требования предъявляются к облицовочным панелям.) Поэтому даже если используется негорючий утеплитель, необходима сертифицированная каркасная система. Ее можно изготовить лишь из металла, что существенно увеличивает стоимость наружного утепления «на относе» и создает целый ряд производственных трудностей.

Вата: стеклянная или базальтовая?

В качестве утеплителя в Беларуси традиционно используется т.н. строительная вата. Она изготовляется из минеральных волокон на основе стекла (стекловата) или базальта (каменная вата). Говорить о преимуществах одного вида минерального волокна над другим сложно. В принципе они одинаково эффективны и не существенно отличаются по цене.

Импортная стекловата представлена на белорусском рынке в основном продукцией финской фирмы *Isover*, а также российского завода «Флайдерер-Чудово», использующего технологию германской компании *URSA*. Среди производителей базальтовой ваты можно выделить фирмы *Paroc* (Финляндия), *Rockwool* (Дания) и *Nobasil* (Словакия).

(Окончание на с. К12)

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	С 19 ПО 31 ОКТЯБРЯ ВСЕМ КЛИЕНТАМ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ СКИДКА НА МЕБЕЛЬ	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов			
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта			
АЛЬМАГОР	мебель для офиса «Вена», тумбы под компьютер	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
НИКИТА Бюро Дизайна ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металлик	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE г. Минск, ул. В.Хоружей, 29, 6-й этаж, офис 63	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь-Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	гарантия - 2 года; продукция сертифицирована; поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка, сборка и установка; гибкая система скидок
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 23		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла и стулья OMP	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	от 29		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» Продажа: ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора») Офис: ул. Гусовского, 4, 5-й этаж	мебель для персонала и посетителей	Собственное пр-во, Беларусь, Италия, Польша, Чехия	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый) антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416 пейджер 211-0000 (аб. 82200)	Собственное производство; торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
Туссон ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ систем Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, махагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металлик)	15...790	235-6957 216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), офис - ул. К.Цеткин, 18,
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 236-8395	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл			от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло			договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

ОБЗОР

Теплое здание — богатая страна

(Окончание. Начало на с. К11)

Каждая из этих компаний использует свою технологию. Поэтому плиты из одного и того же вида волокна, но от разных производителей, могут существенно отличаться по эксплуатационным характеристикам.

Отечественная продукция, к сожалению, пока не дотягивает до уровня зарубежных аналогов. Это обстоятельство предопределяет предпочтения белорусских потребителей.

Как правило, в ассортименте крупного производителя теплоизоляционных материалов присутствует не только строительная, но и техническая изоляция. (Последняя применяется для утепления трубопроводов, резервуаров и т.д.) Техническая изоляция сегодня пользуется очень высоким спросом. (Дело в том, что для централизованной системы теплоснабжения, действующей в нашей стране, нужна хорошая теплоизоляция. В противном случае потери тепла при его транспортировке могут достигать колоссальных размеров.) В настоящее время в спешном порядке заново изолируются многие теплотрассы, для чего используются дорогие, но зато качественные импортные материалы.

Основные виды строительной ваты — это мягкие маты, которые обычно поставляются в рулонах, а также плиты из мягкой, полужесткой и жесткой ваты.

Главное предназначение мягких матов и плит — утепление. Полужесткая и жесткая вата также может использоваться в качестве дополнительного наружного ветрозащитного слоя (в сочетании с мягким утеплителем). Понятно, что чем выше плотность волокна, тем ниже его теплоизоляционные свойства. Однако, например, в системах наружной теплоизоляции по методу «Термошуба» мягкий утеплитель применяться не может. Поэтому здесь используются жесткие плиты повышенной плотности, выдерживающие значительные механические нагрузки.

Пенополистирол, ячеистый бетон и керамзит

Весьма популярным утеплителем является знакомый всем с детства пенополистирол. Этот материал производится в Беларуси и других странах СНГ. (Во многом благодаря невысокой цене данной продукции предпочтение при выборе теплоизоляционного материала отдается именно ей.) Некоторые фирмы с успехом сочетают пенополистирол с утеплителем из минерального волокна, существенно уменьшая таким образом стоимость работ. Однако пенополистирол поддерживает горение, что ограничивает его применение в строительстве.

Высокими эксплуатационными характеристиками отличаются и современные стеновые материалы. Здесь стоит отметить сравнительно недавно появившийся в Беларуси ячеистый бетон. Стена из такого бетона теплее кирпичной. Кроме того, ячеистый бетон легко подвергается обработке и сравнительно дешев (имеется в виду отечественная продукция).

Еще одной новинкой отечественного рынка стеновых материалов обещает стать керамзит, а точнее — керамзитобетонные блоки. Они дешевле ячеистого бетона, а теплосберегающие характеристики этих материалов согласно испытаниям, проведенным специализированными строительными институтами, примерно одинаковы.

Тенденции

Наружная теплоизоляция фасадов постепенно выходит на лидирующие позиции в списке наиболее популярных строительных работ. Сегодня разработаны государственные программы наружного утепления зданий, чьи конструкции не соответствуют современным строительным нормам. Поэтому в ближайшее время мы, по-видимому, станем свидетелями теплоизоляционного бума.

Очевидные преимущества импортных утеплителей перед отечественными не позволяют пока говорить о какой-либо реальной конкуренции между белорусскими и зарубежными производителями теплоизоляционных материалов. К сожалению, один из возможных путей улучшения сложившейся ситуации — создание в нашей стране СП — пока нам, что называется, заказан.

Между тем теплоизоляционные материалы вполне могут претендовать на звание стратегических, поскольку они, ни много ни мало, спасают страну от энергетического кризиса. Поэтому властям есть смысл призадуматься над изменением ставок таможенных пошлин на эту товарную группу. (Сегодня таможенные платежи достигают 35% от цены импортной продукции.) Чиновникам стоит учитывать, что современные теплоизоляционные материалы не всегда доступны отечественным потребителям. Поэтому покупателю приходится приобретать продукцию подешевле в ущерб качеству утепления.

Тем не менее в целом рынок теплоизоляционных материалов сегодня остается одним из наиболее активных сегментов строительного рынка. И по всей видимости, такая ситуация сохранится на протяжении достаточно долгого времени.

Валерий ЯРЦЕВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ			
Ковровые покрытия, шир. 2/4 м. Голландия	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич плитки Kerecoll (Италия) наруж./вн.работ, цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Тресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
САНТЕХНИКА			
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТЫ			
Жалюзи вертикальные, горизонтальные	от 12	ЧП МАЛАШЕНКО	275-8152, 246-1570
Жалюзи вертикальные, горизонтальные, ролло	от 10	МАКИНВЕСТ	266-3835, 268-3200
Жалюзи вертикальные, горизонтальные/роллеты	12/80	ЛОДА	215-0693, 262-6724
Роллеты	от 70	МАКИНВЕСТ	266-3835, 268-3200
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ			
Мебельная фурнитура (монтажная, лицевая)	?	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
ОТОПИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ			
Обогреватели масляные, 25 моделей, 1-2,5кВт, Италия, Испания, Беларусь	от 85	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Обогреватель масляный DeLonghi Dragon, 2кВт, Италия	150	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Обогреватель керамический Supra, 1,5кВт, Франция	80	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Радиатор водяного отопления Calidor, Италия, рабочее давление 16 атм., (цена - за 1 секцию)	14,6	ТЕПЛОПАРК	246-1141, 284-0251
Тепловые пушки Frico, 5-15кВт, Швеция	от 465	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Тепловой насос LG, 2,5кВт, Южная Корея	570	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Оденем дома в белорусскую «Термошубу»

Еще в недалеком прошлом перед жильцами, а также проектными, строительными и эксплуатирующими здания организациями стояли серьезные проблемы: «Что делать с разрушающимися фасадами промерзающих зданий?», «Как жить в холодных, сырых, с почерневшими стенами квартирах?». Зачастую ответа на подобные вопросы не было. Впрочем, ряд иностранных компаний предлагали свои системы наружного утепления зданий и даже выполняли такие работы на единичных объектах. Однако у одних заказчиков это вызывало протест, у других — изумление, а у большинства — сомнение.

С введением в 1994 году в Беларуси более жестких требований к термическому сопротивлению ограждающих конструкций ситуация в этой сфере изменилась. Все больше отечественных фирм и организаций стали разрабатывать технологии утепления зданий.

Конструкторское технологическое бюро «Сармат», и в первую очередь его основатели Галина **Бокун** и Станислав **Кнырович**, с 1991 специализируется на разработке, создании и внедрении энергосберегающих технологий и материалов. При поддержке Государственного комитета по энергосбережению и энергетическому надзору, используя свой многолетний опыт, а также опыт ряда известных фирм, «Сармат» первым в Беларуси разработал, адаптировал к нашим условиям и проверил на практике на объектах различной этажности и сложности технологию теплоизоляции наружных стен зданий эффективными плитными материалами. Данная технология, получившая название «Термошуба», была одобрена Госэкспертизой и разрешена к применению в строительстве Минархстроем РБ.

Отметим, что практически одновременно с «Термошубой» «путевку в жизнь» получили еще 2 схожие отечественные технологии. Однако в силу различных причин (в первую очередь, видимо, благодаря хорошему подбору материалов, сжатым срокам и высокому качеству выполнения работ, а также постоянной готовности специалистов «Сармата» проконсультировать строителей и проектировщиков) наиболее популярной стала именно «Термошуба».

Кстати, это название появилось в Беларуси и впервые прозвучало именно в «Сармате». Но сегодня оно стало настолько популярным, что не только белорусские фирмы, но и представители иностранных компаний используют его для рекламы своих систем утепления и теплоизоляционных материалов.

Внося практический вклад в выполнение Государственной комплексной научно-технической программы реконструкции, модернизации, капитального ремонта и тепловой реабилитации (санации) жилищного фонда Республики Беларусь и постановления о внедрении и организации выпуска импортозамещающей продукции, в 1994—1998 годах «Сармат» осуществил теплоизоляцию более 100 объектов общей площадью 120.000 кв.м. Среди них — жилые дома в поселках для переселенцев из чернобыльской зоны; новое здание железнодорожного вокзала, крытый каток в парке им. Горького, 9- и 12-этажные жилые дома по ул. Охотской-Чекалина, ул. Вирской и в микрорайоне Уручье, 12-этажный жилой дом по ул. Сторожевской, 16-этажный монолитный дом по ул. Ландера, общежитие на 300 мест по ул. Калиновского в Минске; здания филиалов Нацбанка и Внешэкономбанка в Борисове и Пинске; жилые дома в Березе, Вилейке, Витебске, Заславле, Могилеве, Осиповичах и Шклове; здание таможни в Бресте.

Работы по теплоизоляции проводились:

— во вновь возводимых зданиях — с целью увеличения термического сопротивления (R_t) ограждающих конструкций до величины, превышающей нормативную;

— в эксплуатируемых промерзающих зданиях с разрушающимися фасадами, мокрыми стенами в помещениях, в большинстве которых температура не поднималась выше 8—12°С — с целью устранения этих проблем.

Чтобы снизить стоимость работ, а также в рамках эксперимента, по согласованию с УВПС МВД РБ на 14 объектах использовался комбинированный метод теплоизоляции. (Утепление жесткой минераловатной плитой выполнялось до отметки 2 м от уровня земли, шириной 50 см в качестве развязки через каждые 2 этажа и шириной 25 см вокруг световых проемов. На остальной площади фасадов здание утеплялось пенополистиролом.) Благодаря использованию этого метода стоимость теплоизоляции снизилась на 26%.

На 26 объектах в качестве утеплителя применялся только пенополистирол. Результат — снижение стоимости работ на 43%.

На 4 объектах на практике был проверен морозостойкий полимерминеральный клей «Сармалеп-М». Он подтвердил свои высокие характеристики во время выполнения работ при температуре окружающего воздуха -12°С. Поэтому в наших условиях теплоизоляцию зданий по технологии «Термошуба» можно проводить практически круглогодично. Использование данной технологии в России позволяет значительно увеличить строительный сезон.



«Сармат» дает 10-летнюю гарантию на качество теплоизоляции зданий.

Используемые для выполнения работ по технологии «Термошуба» материалы, требования к ним, технологии их изготовления (с максимальным использованием отечественного сырья), а также соответствующие технические условия были разработаны «Сарматом» в тесном сотрудничестве с кафедрой строительных материалов БГПА и производителями данных материалов — АО «Забудова», ПО «Стекловолокно», заводом «Зенит». Качество и совместимость всех компонентов проверены в испытательном центре при БГПА, РНПЦ пожарной безопасности УВПС МВД РБ, НИИ гигиены и санитарии Минздрава РБ. Характеристики материалов подтверждаются 5-летней практикой эксплуатации зданий.

Все исследования и испытания, разработку соответствующей документации, рекламные кампании «Сармат» проводил и проводит на собственные средства, не потратив ни рубля бюджетных денег.

Кроме того, в 1995—1998 годах это техническое бюро разработало и скорректировало более 200 проектов теплоизоляции вновь возводимых и существующих зданий и сооружений. По всем проектам были получены положительные заключения экспертизы.

Как разработчик технологии «Сармат» постоянно оказывает консультативные услуги организациям, закладывающим «Термошубу» в свои проекты. Среди таких организаций можно назвать НИИ «Минскпроект», «Белпромпроект», «Белпроект», «Белжилпроект» и его областные филиалы. (В частности, институту «Белпромпроект» оказывались консультации при разработке проектно-сметной документации экспериментального дома №3, возводимого по президентской программе «Рациональный дом»; «Минскпроекту» — при проектировании зданий нового железнодорожного вокзала и Министерства юстиции в Минске, таможенного комитета в Минске и Бресте.)

«Термошуба» получила и международное признание. Еще в 1995 году по заказу Государственного комитета по энергосбережению и энергетическому надзору, к международной конференции, проводимой ЮНЕСКО в экспериментальной энергосберегающей зоне Заславль, «Сармат» выполнил теплоизоляцию 4-этажного жилого дома. Именно это техническое бюро со своей технологией «Термошуба» участвовало в реализации пилотного проекта в рамках программы *TACIS* (жилой дом по ул. Матусевича, 11 в Минске). Наконец, на международной выставке «Стройтех-98» в Москве «Термошуба» была оценена дипломом Государственного комитета РФ по жилищной и строительной политике.

Благодаря 7-летней деятельности «Сармата» в сфере энергосбережения, в настоящее время в Беларуси имеются многократно проверенные на практике, получившие широкое признание, конкурентоспособные, отвечающие общеевропейским нормам, с разработанными нормативными документами технологии теплоизоляции (санации) зданий и производства строительных материалов. Данные разработки можно не только внедрять в нашей стране, но и продавать за рубеж.

Таким образом, у проектировщиков и строителей есть реальная возможность «одеть» дома в белорусскую «Термошубу», «сшитую» из отечественных материалов.

Для получения более подробной информации обращайтесь:

«Сармат»:
г. Минск,
пр. Партизанский 93—59;
т/ф: 210-54-34, 210-50-83, 246-37-45;
e-mail: sarmat@open.minsk.by.

Материалы, допущенные к применению в технологии «Термошуба»	
Смесь клеевая «Сармалеп»	ТУ РБ 14739482.135-97
Смесь штукатурная «Сармалит»	ТУ РБ 14739482.134-97
Плиты минераловатные *FASROCK*	Серт.соответствия СТБ BY\112 03.1.3 ГА0446
Сетка стеклянная ССШ-160	ТУ РБ 05780349.017-97
Дюбели для крепления утеплителя	ТУ РБ 14536193.035-98

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

СОДЕРЖАНИЕ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200													
IBM PC 300GL	P/200MMX	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	P/200MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	313	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233													
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	489	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, SDRAM, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	525	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	435	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Серт.РБ, Intel 430TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф.	36	601	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	320	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	P/233MX	512	32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	MT, CD-ROM 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	24	415	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	I6x86/233MX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	455	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233													
IBM PC 300GL	PII/233	512	32	4200	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1100	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266													
CP System K6	/266	512	32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430TX,Seagate,Diamond	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	555	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D													
ICS	K6-2/266	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	380	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	505	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266													
NTT-2700	PII/266	512	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	701	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	586	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	666	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Bt	36	1565	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2702	PII/266	512	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MD ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung400B, UDMA, серт.РБ	30	782	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., Intel, SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	717	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 626	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII Dual	PII/266x2	512	64	3200	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel DK440LX, Seagate, Diamond	24	1159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266													
NTT-760	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	574	NTTS (TAIR)	229-2999
IBA	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	470	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	Celeron/266		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 440LX, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	440	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/266		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	520	ICS	230-6401, 230-6382
CP System Celeron	Celeron/266		32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-762	Celeron/266		32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	610	NTTS (TAIR)	229-2999
VA-Bevalex	Celeron/266MMX		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 441	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/300, CELERON/300A, CELERON/333													
ФИНИСТ	Celeron/300		32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	693	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/300A	128	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	769	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, mouse&Pad, изм.конф.	24	485	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	Celeron/300		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	451	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/300		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	531	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VE C	Celeron/333		32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1426	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	Celeron/300		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 463	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/300 3D													
ICS	K6-2/300	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	411	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300													
CP System PII ATX	PII/300	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX,Seagate,Diamond	24	763	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBA	PII/300	512	32	3200	ISA/PCI	выбор	4	AGP	изменение конфигурации, склад	24	740	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA-Bevalex	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 656	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	875	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/300MMX	512	64	2100	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	645	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/300MMX	512	64	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	721	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333													
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	932	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2705	PII/333	512	32	3200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	909	NTTS (TAIR)	229-2999
VA-Bevalex	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 678	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ICS	PII/333MMX	512	64	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	748	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	873	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	6400	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	ATX, Iwill 440LX, IBM HDD, AGP VirgeGX, Sony monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2706	PII/330	512	64	6400	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	8	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1040	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350													
HP Vectra VL	PII/350	512	32	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1886	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1098	ASBIS	249-5792, 214-7767

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, руссифиц.	12	133	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	144	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	236		
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	310		
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-880	nev, A3, 9 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	395	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, руссифиц.	12	518	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	140	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-570	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	133	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	232	ICS	230-6401, 230-6382
Oki ML 3310/3311, A4/A3, 9pin, 435CPS SSD, 387CPS Draft, 73 CPS NLQ, серт.РБ, офиц. дистр.		12	309/344	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 520/521 ... A4/A3, 9pin, 433CPS Draft, 81CPS NLQ ... 64kb, серт.РБ, офиц. дистр.		12	496/443	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	820	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	129		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	184		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	245		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	295		
Epson Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus Photo 700	A4, 1400x720dpi	12	299		
Epson Stylus Photo EX	A3, 1400x720dpi	12	530		
Epson Stylus 300/400, A4, 720dpi, 3/4ppm, 10kb, цв., рус.,склад		12	115/172	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 600/800, A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад		12	240/294	ICS	230-6401, 230-6382
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, 6 цв., рус., склад	12	298	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	430	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	830/1765	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., IrDA, склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки	12	110	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	110	НИКС	284-2895
HP DeskJet 420	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки; NEW!!!	12	130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	115	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 158	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+/1100C, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 158	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP DeskJet 690C/690C+, A4, 600dpi, 5ppm, 512Kb, цв., рус.		12	175/205	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP DeskJet 690C Light, A4, 600dpi, 3ppm, 512Kb, цв., рус., склад		12	185	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, Color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512Kb, склад, скидки	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C Lite, A4, 600dpi, 5ppm, color, склад, скидки,NEW!!!		12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, color, склад, скидки	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890C	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes Enh,склад, скидки	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II/Prof.,склад	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 2000Cxi	A4,600dpi,10ppm,2Mb,проф.цвет.,4картр. НОВИНКА!!!	12	990	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP1000	A4, 600dpi, color, 1 картридж, серт.РБ	12	120	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5000	NEW, A4, 1200x600dpi, color, поддержка фотопеч.	12	240	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5700	NEW, A4, 1200dpi, color, поддержка фотопеч.	12	334	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP7000	A4, 1200dpi, color, 2 картриджа, серт.РБ	12	372	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф. полноцв. фотопечать, рус.	18	320	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Xerox DocuPrint XJ6C	A4,600x1200c/6 dpi, 5ppm, НОВИНКА!!!	12	188	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DocuPrint XJ8C	A4,1200x1200c/6 dpi, 8ppm, НОВИНКА!!!	12	267	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
XEROX DocuPrint XJ 4C	600x600 dpi, color, автоподача, раздельные картриджи на каждый цвет или ч/б большой емкости, руссифицирован, склад, оптовые скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
				ComputerLand	210-4003
				ЕВРОКОНТАКТ	245-4551
				БЕЛАТРОН	284-7219
				ТАИР-ЛУВР	266-1990
				БИ-ПРОЕКТ	232-5376
				ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ	223-6085
				ПК СИСТЕМЫ	230-2356
				МСТ	262-6762
				ELSI	(0222) 310-027
				ГРАМАДА-СЕРВИС	(0222) 377-454
				ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983
				АМЕРИКЭН ЛОДЖИК	252-3312
				КОПИЛЕНД	223-3118
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500/5700, A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад		12	365/498	ICS	230-6401, 230-6382
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	495	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924		
Panasonic KX-P6150	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb	12	270		
HP LaserJet 4000TN	A4,600x1200dpi, 17ppm, REt,MEt,PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, 16ppm, REt, MEt, дилерские скидки	12	1750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, руссифиц.	12	375	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад,доставка	12	371	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	375	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 384	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	375/720	ICS	230-6401, 230-6382
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 384	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi 8ppm 2Mb,REt,MEt,IrDA,рус., серт.РБ,склад	12	755	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 1100, A4,600dpi 8ppm 2Mb, дилерские скидки, НОВИНКА!!!		12	505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, черн., серт.РБ	12	420	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, черн., серт.РБ	12	1735	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra K1220, A3, 600dpi, 24ppm, черн., серт.РБ		12	896	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra SC1275, A4, 1200dpi, 12ppm, черн., серт.РБ		12	3997	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra Color 1200, A4, 1200dpi, 24ppm, серт.РБ		12	7945	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 4Mb, черн.	12	368	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6Ex, A4, 1200dpi, 6ppm, 6Mb (до 34Mb), 3 порта (2 пар.+1IrDA), черн.		12	498	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Color Page Pro	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb (до 68Mb), color	12	2977	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 кг)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
OkiPage 6E/6EX, A4, 600/1200dpi, 6ppm, 2Mb, PCL5E, серт.РБ, офиц. дистр.		12	365/469	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox N17, Новый, A4, 1200x600dpi, 17ppm, 16Мб, сеть+PS в стандарте, скидки		12	1402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N24	A3, 1200dpi, 24ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	2723	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, 32ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N40, Новый, A3, 1200dpi, 40ppm, 24Мб, сеть+PS в стандарте, скидки		12	4015	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4,600dpi,8ppm,8Mb a/п 2x250л, рус., дупл., сеть,склад,скидки		12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,цв.принтер-копир-сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color, A4,600dpi,12ppm,30Mb a/п250л.,серт.РБ,склад,скидки		12	3600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 3500CP	1,37м,20Mb,color,PS2,RIP,печ.плакатов,дил.ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430, A1,600dpi,4Mb,mono,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML,Win/ACAD(A0)		12	от 1655	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, дилерские скидки	12	1656	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, дилерские скидки	12	1950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C, A1,600dpi,4Mb,color,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML,Win/ACAD(A0)		12	от 1950	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700, A1,600dpi,4Mb,mono,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2,Win/ACAD(A0)		12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C, A1,600dpi,8Mb,color,HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2,Win/ACAD(A0)		12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки		12	8480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	575	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT5000	1600 dpi, 24 bit, BiDi (SCSI)	12	275	ICS	230-6401, 230-6382
Epson PhotoPC-600, цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f		12	635	ICS	230-6401, 230-6382
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	433	ICS	230-6401, 230-6382
HP ScanJet 5100C	A4,600-1200dpi,color,Slim,OCR,дилерские скидки	12	268	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4100C	A4,600-1200dpi,color,OCR,дилерские скидки,НОВИНКА!!!	12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi,30bit color flatbed,OCR,Corel PhotoPaint	12	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6200/6250C, 2400/600dpi,скидки, НОВИНКА!!!		12	от 490	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit color	12	от 130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP, A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.		12	139/165	ICS	230-6401, 230-6382
Paragon 600OP	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	85	НИКС	284-2895
МОНИТОРЫ					
Samsung 500S+	15", 0.28, Digital, 1024x768, 75Гц	12	185	НИКС	284-2895
Mirac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 890	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x85Гц, MPR II	12	140	ICS	230-6401, 230-6382
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87Гц, dig., склад	12	276	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x60Гц	36	139	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S+	15", 0.28, 800x600x85Гц	36	188		
Samsung 500B	15", 0.28, 1024x768x85Гц	36	220		
Samsung 700S+	17", 0.28, 1024x768x85Гц	36	365		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	315	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST, 17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia		12	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ					
Soyo SY-5BT5 430TX,up P233MMX,2DIMM/4SIMM,512,I/O,IrDA,PC97,UDMA33,ACPI,склад		+	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-6BA 440BX,P450MHz,ATX,4x168DIMM,1AGP,5PCI,2ISA,0,5(,2M/SIOS,IrDA,UDMA33/100MHz,ACPI,PC97/100		+	160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Zida, VIA Apollo	P/75-333, Cache 512Kb, TX98	6	45	НИКС	284-2895
ПРОЦЕССОРЫ					
Intel P/Ppro/PII	все модели (Tray, box MMX) мин.цены	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400, PENTIUM II/450

Модель	Процессор	Cache	Я	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1304	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/450MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1523	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2708	PII/400	512	64	3200	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, i440BX, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1346	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	выбор			4	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 440BX Seagate Diamond	24	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL	PII/400	512	64	10000	UDMA/PCI	выбор			4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	2811	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	Я	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LX Pro	2xPPro/200	512	512	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr., ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	18250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200	512	128	?	?	выбор	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	12000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/333	512	32	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2389	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC 3	PII/350	512	64	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	5120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH III	PII/400	512	?	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	6930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server Netfinity 3000	PII/350(100MHz)	512	64	4500	?	выбор	4	?	Lotus Domino, UFW, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	3450		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	выбор		выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	2300		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	выбор	2	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, 10/100 Ethernet, пост. 1 нед.	36	4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	Я	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 70CT	P/120MMX	16	1600	TFT	6.1"	PCMCIA, EDO, Sound Card, 3.5"FDD, Win95, габариты - 210x115x34мм	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M36 6 voice, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 380XD	PII/233	32	4000	HPA	12.1"	24xCD, Win95	12	2700	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	13.3"	A/M, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB15, int. F/M28,8 voice, IrDA, VideoCamera, серт.РБ, склад	12	2550	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 600	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	Win95	12	3400	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	sVGA800x600x16млн,10xCD, SB16, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 315 CDT	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн,16xCD, SB16,F/M56 PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 320 CDT	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн,20xCD, SB16,F/M56 PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2400	МИКРОДОМ	232-7666
MITAC 5033	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1590		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1890		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2190		
MITAC 5033	K6-2/266	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1680		
MITAC 5033	K6-2/300	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1730		
MITAC 6031	PII/233	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2590		
MITAC 6031	PII/233	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2790		
Toshiba 4005 CDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн,24xCD, SB16,F/M56 PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2900	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 7100	PII/266	32	6400	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа, DVD option	36	5112	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	4100	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа	36	4109	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1592DT	P/233MMX	32	3000	CTFT	12,1"	512Kb,1Mb VRAM, 20xCD EIDE, IrDA, всемирная гар., Win95	12	2326		
Compaq Armada 7400	PII/266	32	4000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 1Mb VRAM, XGA (1024x768), 24xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	12	3877		
Compaq Armada 7790DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3650		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	13,3"	512Kb, до 256Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4524		
CLR UltraNote PN5-TM200	P200MMX	16	3000	CTFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	2925		
CLR UltraNote PN2-TM266	PII/266	16	3000	CTFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	3685		

МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	38	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПРОГРАММАТОРЫ

Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	65	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	60	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1600 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	75	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
S3	Virge DX, 2/4Mb, PCI	6	22	НИКС	284-2895
Matrox G200	8Mb, AGP	6	130	НИКС	284-2895

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

A-Trend	Helios Voodoo II 3D, 12Mb, Retail	12	150	НИКС	284-2895
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	190	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound, 3D 2Mb + WT PCI Retail		12	135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

CD-ROM	32 x speed, LG, Teac, ASUS	6	50	НИКС	284-2895
CD-ROM	24/32 x speed	6	от 50	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-R	Panasonic, 4/8, SCSI, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
CD-RW	Yamaha, 2/4/6, SCSI, склад	+	594	ICS	230-6401, 230-6382
DVD-ROM	Pioneer+CineMaster, Kit, 8x, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

MO-диски, Basf, 230Mb-2,6Gb	+	от 75	БЕЛСПАС	231-8159
MO-диски Verbatim,Fujitsu,3,5"(128/230/640Mb),5,25"(0,65/1,3/2,6Gb)	12	от 6,5	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
MO-диски Verbatim в ассорт., оптовые скидки	+	5,39-36,57	IBA	210-1268
CD-R-диски, BASF, 650Mb, 74 мин, доставка	+	от 1,6	БЕЛСПАС	231-8159
CD-R/RW-диски Verbatim/запис.устр. CD-R/RW	+	1,7/449	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-диски, игры, ПО, компьют. литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
Дискеты 3,5" Basf, DOS form., 1,44Mb, доставка	+	от 3	БЕЛСПАС	231-8159
Дискеты 3,5" Basf, 3M, Verbatim,DOS form., 2HD, 1,44Mb, тефлон, чист.	12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" TDK, 1,44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999
Дискеты 3,5" Verbatim, 1,44Mb, 2-HD 31/2 (5 видов), опт. скидки	+	0,32-0,46	IBA	210-1268

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA	24	118	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Fujitsu MPB3031AT	3,24Gb, Ultra DMA	30	130	СИНКЛ-КОМ	223-0478

МУЛЬТИМЕДИА

SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	12	НИКС	284-2895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	30	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 8W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	105	НИКС	284-2895

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	от 96	ICS	230-6401, 230-6382
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, все модели, мин. цены	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил. скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	560	ВЕРСА-КОМПЬЮТЕРС	232-9717
Minuteman Pro 280/420 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	125/165	ВЕРСА-КОМПЬЮТЕРС	232-9717
Minuteman Pro 650/1000 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	280/425	ВЕРСА-КОМПЬЮТЕРС	232-9717
Minuteman Pro 1400 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000 VA, LAN, упр-е микропроцессором,США,склад,скидки		24	280/425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BCInternet, 300-675VA, off-line, встр. фильтр для тел., серт.РБ, офиц. дистр.		24	92-213	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite Smart/OmniSmart, 1000-1400VA Line-interactive, ПО, серт.РБ, офиц. дистр.		24	439/527	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

IIC 1414 int. C.Logic	14.4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class I, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14.4/33.6Kb/s	12	25	НИКС	284-2895
USR Sportster VI	ext., 33.6Kb/s	12	105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportster V34Voice	int. 33,6/14.4Kb/s V34+V42 V42bis ПО науш., серт.РБ	60	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportster V34VoicePC	ext. 33,6/14.4Kb/s V34+ V42 V42bis,ПО инстр., серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportster VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, g/m fax	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportster VI	int./ext. 33,6Kb/s V34/V42bis voice 220V наушн., склад	12	72/105	ICS	230-6401, 230-6382
ZyXel Prestige, ext., 128Kb/s ISDN Router связи подкл. Internet,сеть, 2 Ethernet, дил.скидки		24	от 270	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,изк.,АОН,кабель,серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 E	ext. 33.6Kb/s, голос, 2/4выд. лин., склад, скидки	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext. 33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд. линия, серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext. 33,6Kb/s, голос, 2/4выд. лин., склад, скидки	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	60	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509B-TX	Fast EtherLink XL, 10/100, PCI	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000BTH, UTP/BNC, PnP, 16bit, склад, дилерские скидки		99	от 17	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2400BT, UTP/BNC, PCI, 10Mbps, склад, дил.скидки		36	23	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		99	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
D-Link ISA/PCI Ethernet card, BNC/UTP, склад		12	19/25	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-530CT+PCI Bus Master Ethernet adapter, BNC/UTP, склад		36	36	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-660CT PCMCIA Ethernet card, BNC/UTP, склад		36	75	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-530CT/DFE-500TX 10/100 Fast Ethernet PCI Bus Master adapter		36	от 37	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 27	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	59	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	390	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
NE 2000	ISA/PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-325T	Ethernet 32-bit, UTP, PCI, PnP	12	16	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA, Type-II Ethernet	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C905B-TX-NM	FastEtherlink XL PCI TX 10/100	пож	69	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16405-ME, SuperStack II PS Hub 40, 12 Port TP, 12xRJ-45, 4 сегмента		60	446	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16406-ME	SuperStack II PS Hub 40, 24 Port TP, 24xRJ-45	60	786	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16700-ME	OfficeConnect Hub 8/TPO, 8xRJ-45	пож	93	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16722-ME, OfficeConnect Hub TP800 (8xRJ-45,100Base-TX), unmanaged hub		пож	406	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C250C-TX12	SuperStack II Hub 100 100Base-TX, 12x100 Mbps	60	865	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16610-ME, SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 12 Port, 12x10/100Mbps		60	899	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16611-ME, SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 24 Port, 24x10/100Mbps		60	1342	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16460-ME, SuperStack II Switch 320, Hub 500 (12x10Mbps+2x100Mbps)		60	740	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C15701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16942A-ME	SuperStack II Switch 3300, 12 Port, 10/100Base-TX	60	1978	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-	коммутаторы, 10/100, 2/3/4/8/12 портов	99	от 380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn 3012/16/24SL, EthernetHub 12/16/24 порта UTP+AUI&BNC, склад		36	от 150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR,EthernetHub 4/8x100Base-TX,внутр.пит., склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AR-300	ISDN EthernetRouter с возм.подкл. тел./факса	36	от 600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
D-Link 5/9/12/16/24-Port Ethernet Hub, склад		36	от 54	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-904/908	4/8-Port, 10/100M Dual Speed Hub, склад	36	157/438	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-805/810	Switch (1x100+4x10/2x100+8x10), склад	36	347/520	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-1004/1008	Switch (4x10/100//8x10/100), склад	36	627/883	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	494	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	1907	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	от 772	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	от 1127	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb/s, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	72/99	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	536	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	449	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	789	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Surecom EP-505T	Ethernet Mini Hub, 5 UTP	12	45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub, 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub, 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58/59, 50/75 Ом, склад	+	0,28/0,33	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель, витая пара (UTP/FTP, cat.5), Patch-кабель (UTP/FTP, cat.5),склад		+	0,39-1,0	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Патч-корды,патч-панели,шкафы,кабель,розетки,инструм.,крепеж,кабель-каналы		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Шкафы, 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки, терминаторы, коннекторы, кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

АКСЕССУАРЫ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, МАНИПУЛЯТОРЫ

Mouse Verbatim, 2-Button (IBM/Serial)	+	8,24-8,88	IBA	210-1268
Боксы для дискет 10-80 Basf, доставка	+	от 1	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/15"/17"/21", сертификат	12	от 14	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Защитные фильтры Basf, 13-20", полн.защита, двойн.металлиз.,д.антибл.,просв.	+	от 20	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Verbatim, 14-17", LT, опт.скидки	+	29,62-67,8	IBA	210-1268
Комплекты по уходу за оргтехникой, чистящие ср-ва, серт. РБ, доставка	+	от 6	БЕЛСПАС	231-8159
Пластмассовые приборные корпуса	12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры, комп.этикетки	+	?		
Чистящие салфетки Fellowes (Англия) со сменным блоком	+	от 3,5		
Мемо-доски, флип-чарты для презентаций, конференций (Германия, Франция)	+	?		

КОМПЬЮТЕРНЫЕ УСЛУГИ

Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование,	+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
монтаж, каблирование), защит.информ., установка АТС, кабель, инд.	+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Ремонт и техн.обслуживание ПК. СВЕРХсрочн. выезд специалиста в теч. 1 часа	+	?		
Модерниз.ПК, варианты использ.устар.XT-AT 286-386 комп.без модерниз.	+	?		
Локальные сети любой сложн. Проектир., монт., сопр. до 6 мес., беспл.обуч.	+	?		
Антивирусная диагн., восст.информации, резервн.копирование	+	?		
Подключение к Internet, настройка, обуч., в т.ч. с бесплатными сервисами Internet	+	?		
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	+	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	IntranetWare, 5/10/25... users	+	?		
VisualAge C++ Generator Develop, инд.ср.разр.прил."клиент-сервер" для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др для разл.платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 1460		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		
SYBASE	Sybase Adaptive Server Enterprise for WinNT	+	от 995		
SYBASE	Sybase SQL Anywhere	+	от 299		
PowerSoft	PowerBuilder 6.0 for WinNT	+	от 1295		
PowerSoft	Средства разработки СУБД и WEB	+	?		
Автоматизированная система делопроизводства на базе Lotus Notes		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882

ОБУЧЕНИЕ

ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

"ЮСИАС 4.0"	БД по законод. РБ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, все губернии, актуализ.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бух., экономика,склад,торг.,уст., настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-200/210	A4, 4к/мин, 1000к/мес.	12	310	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Canon FC-200/210/220/230/330, A4, компакт., E-16		12	от 320	ПЕОЛАБМ	285-6437, 266-3796
Canon FC-200/210/220/230/330, A4, компакт., E-16		12	от 320	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., 1000 к/мес., а/подача, доставка	12	от 315	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210/220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л.	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 320	БМ	235-3762, 230-9468
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, Б16, 220В		12	308	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель A4,4к/мин.,а/подача,инстр.на рус.	12	320/360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	A4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	A4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	A4, 5к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon NP 6216, A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1350	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	375		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	950		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2x250л.+50л.	12	1650		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	850		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст. 2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1150		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2x250л.+50л.,2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1400		
Canon NP-6216, A3, 51к/мин, 10000 к/мес., масшт. 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1325	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
MB 3012/Ricoh 2012	A4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5815/Ricoh 4015	A3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	A3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	400	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004/9004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	400		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1100		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1860		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.		12	1490		
Ricoh FT 2012/2212,A4/B4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1050	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на500л.	12	1500	BVC	228-6854, 228-6882
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799		
Ricoh FT 3000	A4-B4, 15к/мин	12	399		
Ricoh 4070, A3, 20к/мин, масштабирование. РАСПРОДАЖА до 30.09		12	500		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3к/мин, цв. тонер, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10 к/мин, 70-141%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин, 50-200%, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2216	A3, 16 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-21/SF2025		18	365	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-5436
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2120	A3, 16/20 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30/40 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60/62 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 1212/1015	A3, 12/15 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	36	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox RX 822/5815	B4-A4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox 351	A4, 3 к/мин	12	355		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	865		
Xerox XC351	A4, 3 к/мин, самый недорогой Xerox	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC355	A4, 3 к/мин, лоток 50 листов, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., компактный, склад	12	507	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC1033	A4, 10к/мин, 2000 к/мес., масшт., склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 5815, A3, 16 к/мин, до 8000 к/мес., масшт., склад, отличная цена		18	1497	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 2950/3030	Инженерная система, A0	18	от 5999	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DC212/214	A4, 12/14 к/мин, цифровой, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 351/355	A4, 3к/мин, до 20 к, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh, A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,ЗА ЛЮБУЮ ЦЕНУ		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	228-6294
Xerox 5750, A3, ПОЛНОЦВЕТНЫЙ, 10000 к/мес, склад, доставка		12	?		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	1565		
Olivetti 9004, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	399		
Olivetti 8516	A3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1490		
Utax C44, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	?		
Utax C148, A4, 14 к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, склад, доставка		12	1143		
Utax C157	A3, 15 к/мин, 60-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	B4/A4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Canon CLC-500		+	18000	БИСПРИС	220-0926
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

HP OfficeJet Pro 1150C, НОВИНКА!!! A4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки		12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP OfficeJet Pro 1175C, НОВИНКА!!! A4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки		12	1300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450c	A4, принтер+копир+факс+модем, цв., об.бум.	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Rex-Rotary 1170		+	от 6500	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510, B4/A4,300x300dpi,цвет,протяжн.сканер,склад,дост.		12	?		
Riso GR 1700	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A3/A4, 300/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3/A4, 400/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 3750, A3, 400/400dpi,цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso GR 3770, A3, 600/600dpi,фото,цвет, планш. сканер,склад, доставка		12	?		
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Копировальная рама EU Master, B2, вакуум, 12 у/ф ламп	+	?
Офсетные машины Dominant, Romayor, б/у	+	?
Термопереплетный аппарат Fastbind 210, A3, 5,5 см толщина перепл.	+	2750
Типография от А до Я, комплексная поставка	+	?

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Перфобиндеры	(машины для сшивания) Ibico	+	от 120		
Обложки, пружины, термообложки		+	?		
Термобиндеры	Ibico (Швейцария)	+	?		
Перфобиндеры	пласт. и метал. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	12	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

HSM	высокая надежность, низкий шум	12	от 125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM	Германия, 25 моделей	12	?	РУССА	262-2226, 285-6793
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Intimus	Германия, 2-3 степени секретности, офисный	12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Paper Monster	Германия, 2-3 степени секретности, персональн.	12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 35-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм стола 3-50мм а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	12145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A10	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.TrueXGA,1200люм.,ДУ	+	13999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	5070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.,лист. пам.	12	от 250	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез, серт.РБ		12	от 270	ТЕХНОНЕЛ	238-2797
Panasonic KX-F580/680/780, серт.РБ		12	от 270	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-F580/680/780, серт.РБ		12	от 270	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-F580/880, малогабаритные, ЖКИ, а/обрез, рус.инструкц.		12	270	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	240-320	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F780/910/31, беспл.доставка		12	?	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	224-07-54
Panasonic KX-F910/S2/S10, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв., серт.РБ		12	от 250	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Panasonic KX-F910/S2/S10, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв., серт.РБ		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung		+	от 205	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Olivetti OFX1000/1200/3200,струйные,об.бум., а/отв., сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469		
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	254		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-900	100н.пам., а/отв., ЖКИ	12	302		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр. ЖКИ, 70н.пам.	12	289		
Samsung SF-2800	90н.пам. ЖКИ,а/загр.,а/обр., цифр.а/отв.на 30мин.	12	369		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	345		
Samsung SF-4200,струйн.,цв.,об.бум.,сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	670		
Samsung 110T/2900M, ЖКИ, а/отв.,спикер, серт.РБ		18	от 245	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung 30	Домашний,а/дозв.,5 номеров пам.,серт.РБ	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung 100/600/1600/2800, ЖКИ, память, а/подача, серт.РБ		12	от 255	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF	ЖКИ,а/обр.,а/отв., серт.РБ	12	от 195	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-110/600/800/2900/4200, серт. РБ		12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Samsung SF-110T/2900		12	245	АГРО	262-1527, 266-3852
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255		
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под.10л.	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	280		
Samsung SF-2900	ЖКИ, а/отв., а/обрезка	12	345		
Samsung SF-4200	факс/принтер/сканер	12	670		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-110T/900/2900, ЖКИ, ГТС, цифр. а/отв., ежед., серт.РБ		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung SF-30/100/2800,дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Sharp FO-2600	лазерный на обычной бумаге, серт.РБ	+	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic	900МГц, радиус от 150 м, ежедневно	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-0658
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	240	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 34	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, память, серт.РБ	12	от 30	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-T, ЖКИ, ГТС, а/дозв., память, серт.РБ		12	от 30	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-TC 408/409/901/911/928, серт.РБ		12	от 82	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-TC 408/409/418/419, 30-39МГц, ежедн.		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-7397
Panasonic KX-TC 901/911/908/928, серт.РБ		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	238-2797
Panasonic KX-TC 908/928/9350, серт.РБ		12	от 125	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic TS5/10/2310/15/35/65/95 ЖКИ,гр.связь,а/дозв.,а/отв.,память,система		12	25-90	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, все модели рад.тел. 30-900МГц,двойн.набор,подсв.клавиш, до 1км		12	65-200	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Samsung 900 МГц, до 4 труб.,серт.РБ		18	от 160	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SF-203/203A	спикерфон, повтор, серт.РБ	12	от 24	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SP-F303/201/203A, повтор, жидк./тон., серт.РБ		18	от 23	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-R916/919	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам., серт. РБ	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Samsung, гр.связь,с повт.посл.номера,тон.набор,10н.,серт.РБ		12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	216-2298, 216-2174
LG Electronic	Корея, 6-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
LG Electronic	GDK/GHX, 5-186 портов, серт.РБ, склад	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более. доставка и монтаж	12	?	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Panasonic 206/616, от 2х6 до 6х16, беспл.програм-ие, совместима с люб.тел.		12	240-550	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
Panasonic KX-T, 3х8, 6х16, 8х32, лиц., установка, программир., серт.РБ		12	от 240	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic, Samsung, любая конфигурация, серт.РБ, монтаж		12	от 240	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставки со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Samsung NX308	3 городских 8 вн. линий, лиц., сервис, серт.РБ	18	325	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	До 28 портов, лиц., сервис	18	435	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	До 320 портов, лиц., сервис, серт.РБ	18	780	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung KP12xm	8 городских, 15 вн. линий	12	780		
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820xm	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт.РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-5334

СРЕДСТВА СВЯЗИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Пейджеры-всегда собств., аренда, связь РБ,РФ (пейджер 249-0000, аб. 3350)				ДИЛЕР БЕЛРАДИОПЕЙДЖ	215-3649

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Language Teacher	англ./рус. перев., доп.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 115	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, Daytek, Olivetti, Brother		12	от 90	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 510/2450	А4/А3, рус./лат., склад	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Olivetti ET 2450 MD/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	А4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	130		
Olivetti ETP 540,А4, р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Olivetti		+	от 110	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Olivetti/Optima, А4/А3, рус./лат., а/кор., память, а/запр., доставка		12	от 125	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Olivetti ET-510	А4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti 510/540	рус./лат., а/корр.ош. и оформл. текста	12	130		
Optima SP50	рус., а/корр.ош. и оформл. текста	12	165		
Optima 50/524/120/220		+	от 150	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Samsung		12	от 95	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Многофункциональные тренажеры		+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Спортивные тренажеры House Fit		+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга York (Канада)		+	от 90	ДАОСПОРТ	220-0352
Фитнес-центры York (Канада)		+	от 450	ДАОСПОРТ	220-0352
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели		+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200, 10отд, 880-3400 товаров,денежн.интерф.с весами,комп.,сканеры		18	от 650	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Elite ECR-1200-01, 8 отд, 200 товаров, интерф.с компьютером, NEW		18	450	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Sharp ER-A250RF	Гос.реестр РБ	18	?	АСТРОЯ-ГК	223-2476

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35/95	700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция	12	от 565	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 570	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск.,фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-4, Magner		+	от 175	ТУССОН	285-3993, 236-4288

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic,ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Детекторы валют «СПЕКТР» (офисные, автомобильные, профессиональные)		12	от 48	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A15/E16 - картриджи для Canon FC/PC, запр.,выезд	70	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Sharp Z20/25 тонерная секция, запр.,выезд	66	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Sharp Z810/830 тонерная секция, установка, запр.,выезд	79	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Барабаны для Konica, Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Барабаны для Canon всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые, резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Konica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры для всех видов копировальной техники, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	ВИС	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 70	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax,Ricoh,Minolta,запр.	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Canon E16/E30	от 73		
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 8,5		
Тонеры для Canon 1/7/200-330/NP 1215/1550/6216, запр.,выезд	5	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Mita CC-10/20, запр.,выезд	6	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Ricoh 100, FT-2300/3300/4000/5000, выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Sharp Z20/25 запр.,выезд	8	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Sharp 2014/2114/2214/SF2116/SF7800, выезд	21	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры,девелоперы для Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax,Ricoh,Minolta	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Sharp Z20/25/30, Xerox 5220/520/5009/5310	7		
Тонеры для Utax 88/90/96	10		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/5050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5550, туба 250г	12		
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49		
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	6,8		
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	6,5		
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8		
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 8	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext, Epson, Oki, Star, Panasonic, Citizen, CPF, Lexmark - картриджи	2,9	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи для Amstrad/CPF/Epson/Oki/Star/Fujitsu/Hyundai	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 2,5	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon, оригинальные	от 10		
Картриджи к кассовым принтерам и аппаратам, пишущим машинкам, Англия	?		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai, двойная плотность, Англия	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Ориг. расх. материалы для Microline от оф. дистр. компании Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента 12/16/25/40/210/375/420 мм, заправка, восстановл.	0,3	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Лента красящая для ЛЮБЫХ принтеров, запр.картриджей	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BC - картриджи, заправка	23	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson Stylus 1000/200/400/500/600/800/1520/Color II/IIS - картриджи	9	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP DJ 51625/26/29/33/40/45/49 - картриджи, заправка	22	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Заправки, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP	?		
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Epson St. 200/300/400/600/800/1000/1520, черн.,цветн.,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx/850C/1200C/1600C, черн., цветн., запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Lexmark 1000/1020/2030/2050/3000, черн., цветн., запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon, Epson, HP, доставка	от 5,3	БЕЛСПАС	231-8159
Картриджи для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJ 201	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр.Epson ST-820/s/200/200c/300c/400c/500c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 14	ICS	230-6401, 230-6382
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	29	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, color	32	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, черн.	42	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000 color	33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000, черн.	39	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?		
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527, 266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Чернила для Epson St., Canon, HP DJ, Lexmark,черн., цветн.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Canon BC,Epson,HP DJ,Lexmark,Olivetti,Fujitsu, запр.	3	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ 4/5/6	от 70	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи для HP LJ, Epson, original	?		
Тонеры для HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP,заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 4W/400/800	?		
Картриджи Verbatim в ассорт. для любых моделей, опт.скидки	49,55-167,61	IBA	210-1268
Тонеры ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Барабаны ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Картриджи для Epson EPL 3000/5000/5200/5500,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ, Lexmark, Oki, Panasonic,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	55	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Барабан для Lexmark Optra E Photoconductor	80	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra E+ (3K)	84	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra R+ (14K)	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra S (17.6K)	265	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лазерных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP, Oki, Canon, Sharp	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	от 60		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и другие, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и др., все модели, опт	от 6		
Заправки для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon (США)	?		
Тонеры для HP IIP/IIIP/4L/4P/4/4+/5L/6L/5P/6P	7	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для HP LJ, Epson, Oki, Panasonic,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны для HP LJ, Epson	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext,Olivetti,Optima,Samsung,Gabriele,Smit Corona - картриджи	1,6	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Alfatext,Olivetti,Optima,Samsung,Gabriele - лента красящая	0,5	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи, витерносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,3	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.ленты для ЛЮБЫХ пишущих машинок	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента красящая для ЛЮБЫХ пишущих машинок, заправка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - картриджи	1,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - лента красящая	0,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Star, Elite, Olibel, Микро-101, ВМ	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для ОКА, Прима, Интеграл, Эра, Элка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Ежедневники (Германия) от импортера,рус.яз,отрывн.уголок,закладка	?		

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210х30	от 1,2	ЧП БАЙКО	231-6498
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Германия	1,2	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216х15/30, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210/216х30, Германия	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Koehler, 210х30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, A4/A3, 500 л, 80 г/кв.м	?		
Xerox, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л	?		
Бумага (Светлогорск), 92%, 80 г/кв.м, 65 г/кв.м, 500 л, А4	?		
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 7	ICS	230-6401, 230-6382
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7		
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
DataCopy,XeroxBusiness, A4/A3, 80/100г/кв.м, 500л.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
VitalPaper Writing, 92%, A4/A3, 65 г/кв.м, 500л	2,3-4,6		
VitalPaper Copy, 92%, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	2,85-5,7		
Газетная (60,84,126,168см), тн	450		
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия	4,7		
Офсетная №1 (65-120 г/кв.см), тн	710-770		
Ватман (А4, А3, А2, А1), кг	1,54		
Бумага для ксерокса, 80г/кв.м	от 3,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Газетная рулонная 1260х1680мм	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox A4/A3	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4,кулонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК1-210-420мм, 2000л., перфорация, стопа, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента 105-420мм, 100 п.м., рулон, втулка, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1750		
Мелов.Magnostar(глянц.),Magnomatt(мат.),90-350г/кв.м,Голл.-Австрия,за 1 т	1680		
Офисная, А3/А4, 50-80 г/кв.м, писчая, для к/аппаратов, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсетная №1 и писчеблочная, 60/70/80 г/кв.м, 600/620/700/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Офисная, А4/А3, в ассортименте, доставка	?		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 105/210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 0,7		
Чековая лента в ассортименте, доставка	от 0,11		
Самокопирующая, А3/А4/А5, 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Самокопирующая, 240-420 мм, 2-5-слоевая, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Этикеточная Jamsa Coat в рол.ях, 80 г/кв.м, 620/730/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Этикеточная KymLabel, влагост., в ролях, 80 г/кв.м, 620/730 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4260	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, А3/А4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2/6,4	ЧП БАЙКО	231-6498
Пленка для лазерных и струйных принтеров Basf, доставка	от 12,5	БЕЛСПАС	231-8159

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ, ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки,визитки,этикетки,буклеты,брошюры,плакаты,конверты и т.д.	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Изготовление календарей всех видов	?	БЕЛСПАС	231-8159
Цветные ксерокопии, формат А4-А0	от 0,95	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Пластиковые карты (бэджи,пропуска,удост.,дисконтные,клубные карты)	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Оперативное тиражирование на ризографе(100А4-$3,500А4-$10, 1000А4/А3-$17/22)		ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печати, штампы (дешево, срочно, гарантия) - 2 часа - 1 день	?		
Печати для опломбирования, пломбиры, пломбы, шпагат	?		
Визитки, бланки, фольгирование и др. полиграф.услуги	?		
Gravertón. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-11814
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?		
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания), упак. по 25/100/500 л	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки самоклеющиеся, пломбы для оргтехники	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311
Этикетки печатные и жаккардовые для одежды и обуви	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT,Canon,Ricoh,Sharp,Mita,Xerox,Nashua - ТО,ремонт,запр.,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson,Oki,Star,Citizen,Panasonic - ТО,запр.картр.,ремонт,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для АМТ,Canon,HP LJ,Sharp,Xerox - ТО,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Заправка картриджей для к/а Canon, замена барабана	от 10	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Xerox, Sharp	от 15	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка лазерных картриджей Lexmark, HP	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка струйных картриджей Lexmark, HP, Epson, Canon	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	ВИС	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка и ремонт копир. техники Canon, RX, Sharp, XR, выезд	?	ПЕОЛА&М	211-8778, 264-7953
Заправка картриджей копиров, лаз. и струйн.принт., выезд беспл.	от 10	ГЕОМАШКОМПЛЕКТ	250-0301, 283-6936
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ 4/4M/4+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5M/5MP, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок в к/а Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт Panasonic, Samsung, Oki 360, выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт калькуляторов,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт калькуляторов с печатью,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт пишущ.маш. любой марки,запр.ленты,картриджи,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт, ТО, заправка картриджей, замена барабанов копир. техники Xerox	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Ремонт копир. техники Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Заправка картриджей, замена барабанов Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и оргтехники	?	ВИС	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	ВИС	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Легковой УАЗ-31514, новый	?	БИСПРИС	220-0926
Микроавтобус УАЗ-3909, новый, 2 отделения (водитель и пассажиры)	?	БИСПРИС	220-0926

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ 10-20т, 82м3 и тент рефриж., сбо.грузы,конт.перевозки,TIR,СНГ,Балтия,Европа		ДЖЕНТИ	265-2576, 264-3255(диспт.)

ПОПУЛЯРНЫЕ МАРШРУТЫ

Новинка от «Экстратура», или Уик-энд на озерах Мазурии

Закончилась пора отпусков, а значит, и длительного отдыха. Настали будни. Только стоит ли расстраиваться? Ведь можно отлично отдохнуть и в обычный уик-энд. Если вы ломаете голову над тем, как весело, комфортно, а главное — практично провести субботу и воскресенье, вам может помочь туристическое агентство «Экстратур», которое имеет честь предложить уик-энд в Польше, в местечке Микалайки на озерах Мазурии (200 км на северо-запад от Белостока).

Каждую пятницу в 8.00 комфортабельный автобус (микроавтобус) ждет вас на Юбилейной площади в Минске.

Вы отправляетесь в Белосток через Гродно, затем — в 4-звездный отель *Golebievski*, расположенный на берегу живописного озера Снядвы (самого крупного озера Мазурии) в курортном городке Микалайки. Туристы заселяются в уютные 2-местные номера со всеми удобствами (душ, *WC*, телевизор, просторная лоджия). Питание — полупансион (завтраки и ужины).

Дальше все зависит только от ваших увлечений, вкусов и желаний. Отель располагает всем необходимым для полноценного отдыха в любое время года. Семьи с детьми ждет главный сюрприз: отличный крытый аквапарк с полным набором водных аттракционов и процедур (комплекс бассейнов «Тропикана», тарбаганы, водный массаж, сауна). Для отдыхающих работают фитнесцентр и солярий, детская комната, ночной дискоклуб, несколько уютных ресторанов и баров. Можно воспользоваться услугами принадлежащей отелю пристани (прокат яхт, катеров, лодок и байдарок) или совершить романтическую прогулку под звуки концертной музыки по живописным Мазурским озерам на комфортабельном корабле на 150 мест.

И профессионалов, и новичков ждут конная база отеля, площадки для гольфа и тенниса, прокат велосипедов. Программой тура предусмотрена автобусная экскурсия по достопримечательностям Мазурского края (город Свита Липка, дворцовый комплекс Россель). А субботний ужин вполне можно заменить шашлыками, приготовленными на костре в приятном живописном месте!

В воскресенье для желающих организуется обзорная экскурсия по Белостоку (костел Св. Роха, дворец Браницких, церковь Св. Николая). Не лишним для семьи будет и посещение супермаркета в Белостоке, где можно закупить продовольственные и промышленные товары.

Цены для такого отдыха вполне приемлемые. Судите сами: 3 дня в 4-звездном отеле с питанием (а также проездом, посещением аквапарка, сауны, детской комнаты, дискоклуба, экскурсионным обслуживанием и медстраховкой) обойдутся вам в 125 у.е. Скидки для детей до 16 лет (3-й в номере) — 25%, до 4 лет — 60%. Отдых в 4-звездном отеле (10 дней) стоит 408 у.е. (Скидки для детей такие же).

Если вы захотите воспользоваться своим транспортом — пожалуйста. «Экстратур» с удовольствием забронирует для вас отель.

Этот тур, предлагаемый туристическим агентством «Экстратур», не является красивой рекламой. Все описанное реально. Самой главной рекламой будете вы, дорогие друзья, если хоть раз посетите этот уникальный уголок. Совместив приятное с полезным (посещение магазинов), вы, как говорится, убьете двух зайцев.

Если вы решили, что вам нужен именно такой отдых, приходите в офис туристической фирмы «Экстратур»:

ЭкстраТУР
коммерческо-туристическое предприятие

г. Минск, ул. Мельникайте, 2—404, 4-й этаж, (ст.м. «Фрунзенская», 20-этажное здание рядом с «Домом Мод»); тел.: 223-06-04, 223-53-17, 226-87-38; т/ф 223-58-45. Лиц. № 18 от 13.08.98 г. выдана МСиТ до 13.08.2000 г.

ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ, ВАУЧЕРОВ

СТРАНЫ	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА (от 15 дней до 6 месяцев (мульти). ВИЗЫ В ЛИТВУ (все виды и сроки)	ИНТЕРСИТИ	239-3377 232-9081
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА (14 дней, 1 месяц, 3 месяца). ВИЗЫ В ЛИТВУ (в т.ч. многократно). ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ	ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА. ВИЗЫ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ	ГЛОБУС	276-9770 276-9771
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА (2 недели; 1, 3 месяца), ЛИТВУ, ЛАТВИЮ, ЭСТОНИЮ! ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ПОЛЬШУ!	ЭКОЛОГИЯТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Если вы что-нибудь забыли...

Любой путешественник хоть раз в жизни попадал в неприятную дорожную ситуацию. Например, забывал в самолете вещи, в гостинице — документы, дома — справки на вывоз валюты. Не правда ли, подобная рассеянность стоила вам нервов? Между тем из любой, даже самой критической ситуации есть выход.

Самолет

Вы прилетели, прошли пограничный контроль, получили багаж и, пересчитав все чемоданы, рюкзаки и пакеты, обнаружили, что чего-то не хватает. Например, забыли в самолете шляпу.

Недолго думая, прямо в аэропорту обращайтесь в представительство авиакомпании, рейсом которой вы прилетели. Сотрудники быстро свяжутся с самолетом. Неважно, улетел ваш лайнер или нет — все оставленные на его борту вещи сдаются в офис авиакомпании в аэропорту. Следовательно, ваша шляпа никуда от вас не денется. (Даже, если вы вспомните о ней через месяц, то и тогда получите свою вещь обратно. Нужно лишь вспомнить номер рейса, дату вылета и внешний вид головного убора.)

Свою вещь вы не получите назад только в одном случае: если ее подобрал кто-нибудь из находчивых пассажиров, покидающих самолет последними.

Гостиница

По дороге в аэропорт вы вспомнили, что оставили в гостинице документы?

Если вы едете на такси и в запасе есть время, можете, конечно, вернуться. Но если в качестве средства передвижения выбран заказанный турфирмой автобус или гостиничный «шаттл», повернуть обратно вряд ли удастся: попутчики не позволят. Поэтому обращайтесь к водителю или сопровождающему вас сотруднику турфирмы. В развитых странах почти у всех есть мобильные телефоны. Поэтому вы сможете связаться с гостиницей и попросить подвезти документы в аэропорт.

Что делать там, где мобильные телефоны есть далеко не у всех? Слезно просите водителя затормозить у ближайшего придорожного телефонного автомата.

Если документы отправят с таксистом, за это придется заплатить. Но в приличных гостиницах «шаттлы» ходят в аэропорт примерно каждые полчаса. В этом случае есть шанс получить забытое бесплатно.

Валюта

Если, уезжая за границу, вы забыли оформить банковскую справку на вывоз валюты или просто оставили ее дома, не паникуйте, не распихивайте деньги по потайным карманам и не отдавайте их провожающим. Лучше прямиком следуйте в ближайший обменный пункт и оформляйте нужную бумагу.

В одних пунктах эта услуга стоит несколько процентов от суммы наличными кассиру. (Операция быстрая, но не совсем законная.) В других — покупку и последующую продажу валюты проводят по всем правилам — это абсолютно законно. Поэтому есть смысл обойти несколько обменных пунктов и сравнить условия.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ: ПУТЕВКА ВЫХОДНОГО ДНЯ, ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ. ЭКСКУРСИОННЫЕ ПОЕЗДКИ ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 284-3704 274-9351в
	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ НАРОЧЬ В САНАТОРИЯХ «НАРОЧЬ», «СТРОИТЕЛЬ», ПАНСИОНАТЕ «СПУТНИК», В САНАТОРИЯХ И САНАТОРИЯХ-ПРОФИЛАКТОРИЯХ «БУГ», «ИСЛОЧЬ», «ПОРЕЧЬЕ», «ЛАЗУРНЫЙ», «РОСЬ», «БЕЛЫЕ РОСЫ», «КООПЕРАТОР»									НЕМБРА	283-2553 283-2552
ГЕРМАНИЯ	Берлин, Нюрнберг	О+Ш	5	микроавтобус	пост.	пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ С КРУИЗОМ, ПОДВОДНОЕ ПЛАВАНИЕ В ЕГИПТЕ (380 у.е.), ОАЭ (410 у.е.), ТУНИСЕ (500 у.е.), НА ОСТРОВАХ КРИТ, МАЙОРКА, КИПР. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	284-0292 284-0293 284-2669 284-0188
ПОЛЬША	ДЕТСКИЙ И СЕМЕЙНЫЙ ЗИМНИЙ ОТДЫХ В УЮТНОМ ОТЕЛЕ В ГОРАХ В ПОЛЬШЕ С 28 ДЕКАБРЯ (Рождество и Новый год!). ВАС ЖДЕТ НОВОГОДНИЙ БАЛ, ВСЕ НЕОБХОДИМОЕ ДЛЯ ХОРОШЕГО ОТДЫХА! (от 10 до 30 дней, 5-разовое питание, по желанию - мед. процедуры, 195-389 у.е., количество мест ограничено)									Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-15	авиа	сб	3-5*	п/панс., медстрах	Минск, Варшава	от 360		
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, Марианские Лазни	О+Э	6	авто	пост.	2-5*	звт, медстрах, экск. программа, ужин или дискотека (по выбору) на борту катера	Минск	от 130 - взр., 110 - дети 6-12 лет, 60 - дети до 6 лет	ЕВРОТУР-ТРАНС	223-2524 223-2661
ЕГИПЕТ	Хургада, Сафага	О+Э	7-14-21-	авиа	пост.	2-5*	экскурсии	Варшава, Москва	от 328, с авиаперелетом+виза	ТУССОН ВОЯЖ г. Минск, пр. Машерова, к-р «Москва» т/ф: (017) 223-15-33, 223-88-41, 211-02-05; г. Брест, ул. Советская, 25—10 тел. (0162) 222-363; г. Гродно, тел. (0152) 332-965	
ИЗРАИЛЬ	Тель-Авив, Эйлат, Нетания	О+Э Л	от 8	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Минск	от 800 + виза		
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран-Канария (Канарский архипелаг)	О+Э	7-14-21-	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 389, с авиаперелетом+виза		
ТАИЛАНД	Пхукет, Паттайя, Бангкок	О+Э	9-16	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава, Москва	от 555		
ТУНИС	Сус, Хаммамет, Монастир, о.Джерба	О+Э	7-14	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 260		
	ОБУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ в лучших колледжах Великобритании, Германии, США, Франции, Италии, Испании. ПРОДАЖА ВАУЧЕРОВ в Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию										
ЧЕХИЯ	Прага	О+Э	по заказу	ж/д, авиа, авто	по заказу	2-5*	по выбору	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
	ШКОЛЬНЫЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ: ПРАГА, КАРЛОВЫ ВАРЫ, ПЕЩЕРЫ, ЗАМКИ, СКАЛЬНЫЙ ГОРОД АДРШПАХ, БРНО, ЗООПАРК									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 284-3704 274-9351в
	НЕПОВТОРИМЫЕ СТОЛИЦЫ ЕВРОПЫ: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (30.10, 11 дней - 345 у.е. + виза), АНГЛИЯ (9 дней - 320 у.е. + виза) КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ (5, 7, 8 дней - от 130 у.е.); ПРАГА-БУДАПЕШТ (7, 8 дней - от 195 у.е.) ТЕМАТИЧЕСКИЕ БИЗНЕС-СЕМИНАРЫ ВО ФРАНЦИИ, БЕЛЬГИИ, ШВЕЙЦАРИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, в т.ч. многократно. ШЕНГЕНВИЗЫ. ОТДЫХ В ЭКЗОТИЧЕСКИХ СТРАНАХ: ТУНИС (от 350 у.е.), ЕГИПЕТ (от 355 у.е.), КУБА, ТАИЛАНД (авиа из Варшавы, Москвы)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 227-4415 Энгельса, 34-4
	1. ОТДЫХ: КИПР (от 395 у.е.), ЕГИПЕТ (от 365 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.). 2. ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (30.10, 345 у.е.). КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ: ПРАГА-КАРЛОВЫ ВАРЫ-ЗАМКИ НА ВЛТАВЕ (6 дней, от 145 у.е.). 3. ОСЕННИЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227 228-0646
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ. ЕВРОВИЗЫ. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЛИТВЕ, УКРАИНЕ, СОЧИ, ТУАПСЕ									НЕМБРА	283-2553 283-2552
	ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ В ЧЕХИИ (от 160 у.е.) И ФРАНЦИИ (620 у.е.): ОБШИРНАЯ ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА, ЗАВТРАКИ, МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА									ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ: Швейцария, БеНиЛюкс, «Вся Франция», «Париж за копейку», Париж-Лондон в туре «Темза и Сена - не мечтать, а ехать!», вся Европа в туре «Как прекрасен этот мир, посмотри!» (количество дней тура - 9-12)									ЕВРОТУР-ТРАНС	223-2524 223-2661
АВИАТУРЫ	ТУНИС, КАНАРСКИЕ И МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА, о.БАЛИ, ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА (8, 15 дней)									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ	ПРАГА (145 у.е.), БУДАПЕШТ-ПРАГА (165 у.е.), БУДАПЕШТ-ВЕНА-ЗАЛЬЦБУРГ (295 у.е. + виза), ШВЕЙЦАРИЯ (395 у.е.), ФРАНЦИЯ (315 у.е.), А ТАКЖЕ РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД!										

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий	№377/10.01.97г.
ГАЛАР-ЭКСПО	№148/21.09.98г.
ГЛОБУС	№585/19.12.97г.
ЕВРОТУРТРАНС	№656/16.07.98г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№521/22.05.97г.
ИНТЕРСИТИ	№025/13.08.98г.
ЛЭНДТУР	№349/19.12.96г.
НАДЗЕЯ	№257/18.10.96г.
НЕМБРА	№463/07.04.97г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС	№593/19.12.97г.
ТЕХНОСТАР	№260/25.10.96г.
ТУССОН-ВОЯЖ	№658/16.07.98г.
ЭКОЛОГИЯТУР	№281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

НАКАНУНЕ

ЛУКАШЕНКО ВНОВЬ СОБИРАЕТСЯ В СИБИРЬ

Отдел информации «БДГ»

На 21 октября намечено начало визита президента Лукашенко в Омскую и Кемеровскую области Российской Федерации. Предполагается, в частности, что в Омске будет подписано соглашение о сотрудничестве между этой областью и Беларусью. Возможно, президент РБ посетит металлургический завод.

В программе пребывания Александра Лукашенко в Кемеровской области — переговоры с губернатором Аманом Тулеевым, посещение одного из угольных предприятий, а также встреча с руководителями региона. Ожидается, что по итогам визита будет подписан протокол об экономическом сотрудничестве между Республикой Беларусь и предприятиями Кузбасса. По данным агентства БелаПАН, кемеровцы готовят для белорусской делегации подарок — современные посевные агрегаты, которые уже несколько лет выпускают местные машиностроители.

Как сообщили в МВЭС РБ, товарооборот Беларуси с Омской областью невелик (42-е место среди регионов Российской Федерации) и составил в 1997 г. $ 46,1 млн (экспорт — $ 33,4 млн, импорт — $ 12,7 млн). Белорусский экспорт в 2,6 раза превышает импорт из данного региона, положительное сальдо в 1997 г. составило $ 20,7 млн. В январе—июне 1998 г. по сравнению с соответствующим периодом прошлого года наблюдался рост товарооборота на 8,2%, что обусловлено ростом белорусского экспорта на 9,9% и импорта на $4,4 млн. Товарная структура белорусского экспорта в Омскую область диверсифицирована и представлена семью товарными группами. Наибольший удельный вес занимают поставки недрагоценных металлов и изделий из них (24,8%), продукции химической промышленности (23,0%), а также оборудования, механизмов, машин (включая электрические) и транспортных средств (18,6%). Далее следуют поставки древесины и изделий из нее (12,4%), продукции сельского хозяйства и пищевой промышленности (8,8%), текстиля и текстильных изделий (6,2%), строительных материалов (2,2%).

Торгово-экономическое сотрудничество Беларуси с Кемеровской областью строится в основном на принципах взаимодействия и использования сохранившихся кооперационных связей. Товарооборот РБ с Кузбассом в первом полугодии 1998 г. составил $ 54,8 млн, в том числе экспорт — $ 34,2 млн, импорт — $ 20,6 млн. По сравнению с первым полугодием 1997 г. он уменьшился на 21,5%, в том числе экспорт — на 41,4%, а импорт увеличился на 79,3% (почти в 1,8 раза). Положительное сальдо Республики Беларусь уменьшилось на 71,1%. В структуре экспорта Республики Беларусь в Кемеровскую область основное место занимает продукция машиностроения, нефтехимической и деревообрабатывающей промышленности. Импортирует Республика Беларусь в основном минеральное сырье. В первом полугодии 1998г. из Кузбасса в Беларусь в основном ввозились следующие виды товаров: уголь каменный, кокс и полукокс, черные металлы, органические химические соединения, оборудование и механические устройства (двигатели, машины, тали подъемные и др.), изделия из черных металлов. За тот же период в Кемеровскую область из Беларуси экспортировались: автомобили грузовые, части автомобилей, шины, мебель.

ДОЛГИ

И ВНОВЬ О ДОЛЖНИКАХ И КРЕДИТОРАХ

Отдел информации «БДГ»

15-16 октября в Минске по приглашению белорусского посольства находилась делегация литовских промышленников и предпринимателей. Цель визита — обсуждение вопросов двустороннего торгово-экономического сотрудничества,— в частности, поиск каналов прямых расчетов за поставки электроэнергии из Литвы, за которую Беларусь задолжала северной соседке около $ 70 млн.

Беларусь для Литвы — один из важнейших партнеров во внешней торговле, поскольку она занимает третье место в объеме литовского экспорта после России и Германии. Как отметила в ходе встречи в МВЭС РБ депутат сейма, президент Литовско-европейского института, профессор Казимера Прунскене, торгово-экономические взаимоотношения наших стран не сбалансированы. А судя по словам директора коммерческого департамента ЗАО «Летувас энергияп» Ромуальдоса Рамошка, сложилась весьма напряженная ситуация: *«Сегодня «Литувас энергияп» поставила Беларуси электроэнергии на сумму 100 миллионов долларов. Даже для государства это большие деньги, а что говорить о фирме. ...Мы не видим реальной работы, по которой можно судить о начале погашения задолженности. Если так пойдут дела дальше (я ничуть не пугаю) — мы не сможем убедить наше правительство и сейм в том, что стоит продолжать экспортировать электроэнергию. Да, вы будете правы, если скажете, что нам это выгодно, но выгодно лишь при условии, что с нами рассчитываются. А если однажды наше правительство или сейм примет решение прекратить поставки? Особенно теперь, накануне зимы. Так что, думаю, этот вопрос касается не только «Белэнерго» и «Белресурсов». Здесь присутствуют руководители мелкого и среднего бизнеса, промышленники. В этой ситуации они могут нам помочь, но только в том случае, если будут созданы условия, чтобы они могли поработать с вашими товарами. ...Сейчас сложно отправлять товары в Россию по причине, которую вы все знаете. Но мы должны найти решение, чтобы долги не увеличивались, а уменьшались. Потому что эти долги нас погубят. А ведь 7% всей электроэнергии, которую потребляет Беларусь, подается из Литвы».*

В ходе визита с литовскими представителями встретились премьер-министр Линг, глава администрации президента Мясникович. Но насколько эффективными могут быть переговоры, если Беларусь и Россия до сих пор не заключили с Литвой договор о свободной торговле? По мнению литовских бизнесменов, белорусам еще предстоит понять, что такое правила международной торговли, и избавиться от субъективизма в выборе партнеров.

ВИЗИТЫ

ДЕНЕГ НЕТ, НО ТОРГОВАТЬ ГОТОВЫ

Светлана САБИЛО

15-16 октября в Беларуси с краткосрочным визитом находилась делегация Ульяновской области РФ под руководством губернатора Юрия Горячева. Россияне провели переговоры о торгово-экономическом сотрудничестве, встретившись, в частности, с президентом Лукашенко, премьер-министром Лингом, представителями различных предприятий, министерств и ведомств.

В итоге 16 октября было подписано рамочное соглашение между МВЭС РБ и администрацией Ульяновской области. К соглашению приложен протокол о намерениях, где детализированы прямые связи. О них стороны сообщили 16 октября в ходе подведения итогов визита. В частности, объявлено о предварительной договоренности относительно создания совместного производства на базе Минского тракторного и Ульяновского механического заводов, организации сборки автомобилей «УАЗ» на Минском заводе автоматических линий, разработки и освоения дешевых малогабаритных дизельных двигателей для «УАЗов» на Минском моторном заводе. Кроме того, намечено рассмотреть целесообразность создания в Ульяновской области представительства (филиала) минских тракторного и моторного заводов на базе АООТ «Барышагротехснаб».

Беларусь намерена рассмотреть вопрос о ежегодных поставках в область (в обмен на продукцию ульяновских предприятий) 200 тракторов «МТЗ-80», 100 тракторов «МТЗ-82», 100 комбайнов «КСК-100», 20 энергетических средств УЭС-250 «Полесье», а также запчастей к ним.

Стороны договорились заключить соглашение о сотрудничестве в сфере организации воздушных перевозок. Кстати, в следующий раз рабочая делегация из этой области намерена прилететь в Минск на новом самолете ТУ-204.

Подтвердили намерения о дальнейшем сотрудничестве российский завод, выпускающий ракетно-зенитные комплексы, и МТЗ. Обсуждались также возможности гарантийного обслуживания военной техники, контакты в области новых разработок (в т.ч с белорусским «Агатом») в оптической сфере, проблема модернизации техники, находящейся на вооружении белорусской армии — в частности, комплексов «Бук», варианты совместного выхода на иностранных заказчиков.

По словам ульяновцев, достигнуты принципиальные договоренности о ведении прямого товарообмена. Намечено проанализировать возможность поставок в РБ кварцевого песка, фильтровальных порошков для пивоваренной промышленности, гидрораспределителей, пшеничной муки, круп, сахара, кондитерских изделий, стройматериалов (строительной мастики, поливинилхлоридного линолеума, холодильного герметика), медицинского оборудования (лазерные скальпели, спецкровати для больниц и т.д). Взамен Ульяновская область готова получать ТНП, химволокна, шины и другую резинотехническую продукцию, а также лекарственные средства. Для воплощения этих планов намечено изучить возможность открытия в Минске представительства ОАО «Продовольствие», а также создания в Ульяновской области торгового дома РБ.

Стороны договорились постоянно обмениваться инвестиционными проектами. В ходе визита россияне уже передали белорусам 227 инвестиционных проектов.

Как и в отношениях с другими регионами России, в случае с Ульяновской областью Беларусь намерена использовать взаиморасчеты встречными товаропотоками, давальческим сырьем (для легкой промышленности), поставками электроэнергии и другие схемы без «живых» денег. Одна из этих схем предусматривает частичное погашение задолженности Беларуси за российский природный газ.

СПРАВКА «БДГ».

По данным МВЭС РБ, в январе—июне 1998 г. объем торговли между Беларусью и Ульяновской областью составил $ 27639 тыс. (0,56% общего объема внешней торговли Беларуси с Россией), в том числе: экспорт — $ 14791 тыс. (0,59%), импорт — $ 12848 тыс. (0,53% общего объема импорта из России). Сальдо торговли за этот период сложилось положительным — $ 1943 тыс.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года наблюдается значительное увеличение объемов торговли с данным российским регионом: товарооборот возрос на 84,3 %, экспорт — в 2 раза, импорт — на 68,5 %. Наибольший рост поставок в первом полугодии 1998 г. в Ульяновскую область в сравнении с первым полугодием 1997 г. произошел по следующим товарам: полимерные материалы, пластмассы и изделия из них (в 16,1 раза); шины (26,6 раза); химические нити (2,5 раза); химические волокна (4,8 раза); одежда трикотажная (7,1 раза); одежда текстильная (9,9 раза); керамические изделия (2,4 раза); черные металлы (2,4 раза); часы (4 раза). В то же время незначительную часть экспорта составляли поставки традиционных экспортных белорусских товаров: нефтепродуктов, льняного волокна, обуви, сельскохозяйственных машин, телевизоров. Значительное увеличение поставок из Ульяновской области в Республику Беларусь произошло по таким товарам, как: шины — в 192 раза; текстильные материалы — в 31 раз; черные металлы — в 7,9 раза.

На территории области зарегистрировано одно совместное белорусско-российское предприятие — филиал ТТЦ «Витязь» Витебского телезавода.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«ИМЭКС» ПРЕДСТАВЛЯЕТ: НАСТОЯЩИЕ ФИНСКИЕ САУНЫ

Фирма «Саунатек» (Saunatec, Хельсинки, Финляндия) является крупнейшим в мире производителем банных комплексов и специализированного оборудования для них. Заводской пакет содержит все элементы, из которых можно собрать 25 различных, полностью спланированных по размерам, вариантов помещений для саун. Благодаря наличию подробной инструкции на русском языке сборка потребует не более половины дня. После установки и проведения электропроводки сауна готова к эксплуатации.

Высокие эксплуатационные свойства всех изделий обеспечиваются, прежде всего, наилучшим выбором материалов. В конструкцию саун входят две различные породы древесины. Внутренний и внешний слой панелей стен и потолков выполнен из 16 мм вагонки (северная сосна). При высоких температурах эта порода дерева выделяет минимально возможное количество смолы. Легкие в уходе, свободно перемещаемые конструкции внутреннего оснащения изготовлены из африканского дерева абака: они не нагреваются и приятны при прикосновении.

Толстые 75 мм панели основных элементов состоят из четырех слоев (дерево — фольга — утеплитель — дерево) и тем самым обеспечивают необходимо низкую теплопроводность. Герметичность, достигнутая путем жесткого крепления, практически сводит к нулю обмен температур парилки и окружающей среды. Крепление осуществляется с помощью гвоздей скрытой забивки, которая предотвращает их «вылезание» наружу. Большое значение в конструкции саун играет правильная система вентиляции, которая обеспечивает необходимое удержание пара, а также приток воздуха во время работы сауны. Кроме этого, она позволяет тщательно проветривать помещение во время уборки. Вентиляционная система разработана в виде встроенных в стену воздушных каналов, которые находятся под полками. Подобное расположение обеспечивает равномерное распределение воздуха внутри сауны.

Разработке каменок — «сердцу» сауны — фирма Saunatec уделяет особое внимание. В ассортименте несколько видов электрокаменок торговой марки Helo Sauna, которые можно классифицировать по мощности, по месту расположения пульта управления и по принципу установки. Есть также и каменки для русских бань, которые топятся дровами.

В зависимости от объема помещения сауны и ее предназначения выбирается соответствующая мощность каменки — от 4,5 до 20 кВт, дизайн встроенного или выносного пульта управления, напольное или навесное крепление. Панель управления содержит переключатели различных операций каменки и служит для ее надежной и безопасной эксплуатации. Кроме функций включения/выключения самой каменки и освещения в сауне, контрольный щит содержит таймер (9 позиций), позволяющий программировать включение и рабочее время каменки, и электронный термостат для точного регулирования температуры.

Тщательно продумывая вопросы надежного и безопасного пользования электрооборудованием, фирма Saunatec реализует несколько степеней защиты своих клиентов. Во-первых, панели конструкции содержат жаропрочные силиконовые каналы для прокладки электропроводки. Во-вторых, декоративный внешний слой каменки изготовлен из нержавеющего теплоотражающего стального сплава и окрашен в ярко-красный цвет. Кроме того, все оборудование, которое сильно нагревается во время работы сауны (кроме каменки, это, например, осветительные приборы и т. д.), всегда защищено деревянными ограничителями. В-третьих, стекла в конструкции входных дверей используются только жаропрочные. В-четвертых, все модели оснащены автоматикой, которая обеспечит выключение каменки вместо забывчивого хозяина. А во избежание случайных ожогов всевозможные элементы (дверные ручки, держатели для ковша и т. д.) выполнены из дерева, а наличие металлических предметов внутри сауны сведено к минимуму.

Использование при загрузке каменки специальных камней вулканической породы, с одной стороны, дает максимальное парообразование, с другой — минимальный распад и выделение пыли при перепадах температур. Цели дополнительного лечебного эффекта служат ароматические добавки экстракта мелисы, мяты, березы и эвкалипта.

Удобной особенностью с практической точки зрения является тот факт, что многие комплектующие банного комплекта фирмы Saunatec: каменки, двери, термометры, специальные принадлежности для сауны — можно приобрести отдельно для своей уже готовой парилки в фирменных магазинах «Товары для дома». Фирма «Имэкс» также осуществляет доставку, установку, гарантийное и сервисное обслуживание продукции торговой марки Saunatec.

Фирменные магазины **«ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА»: ПУЛИХОВА, 21, тел. (017) 2365591, 2369385, ЖУКОВСКОГО, 6, тел. (017) 2229178, 2229179**

ПОДРОБНОСТИ

ОЧЕРЕДНАЯ ЖЕРТВА КРУПНЫХ ИГРОКОВ,
или КТО ДЛЯ РОССИЙСКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА ВАЖНЕЕ: ФИНАНСОВЫЕ СПЕКУЛЯНТЫ ИЛИ СОБСТВЕННАЯ ЭКОНОМИКА

Святослав МИХАЙЛОВ

В минувшую пятницу завершился очередной раунд переговоров с группой иностранных кредиторов о реструктуризации задолженности российского правительства и банков. Правительство Примакова пытается сделать невозможное, чтоб и волки были сыты, и овцы целы. В роли беззащитной овцы, как всегда, выступают собственные предприятия, население — своя страна.

Обескровленной российской экономике не хватает главного — общепризнанных и доступных эффективным предприятиям денег. Российские хозяйственники сражаются с этой проблемой на протяжении всей истории «новой» России, но в связи с финансовым кризисом она приобрела угрожающие очертания. Для его разрешения нужно что-то сделать с замороженным внутренним государственным долгом и долгами крупных банков. Погасить их полностью — неподъемная ни для правительства, ни для банковской системы задача. Обеспечить ликвидность российских банков и погасить им ГКО — значит, ущемить интересы иностранных инвесторов (простите, спекулянтов, которые знали на что шли, их вложения в российские ГКО-ОФЗ редко превышали 1-2% от активов).

Но у акул западного финансового мира есть действенные рычаги воздействия на Россию. На их службе вся бюрократическая машина западного мира, его судебная система.

Ряд банков возбудил дела против российских банков, добился ареста их счетов и отозвал иски. Тем самым была продемонстрирована способность западного мира отстаивать свои интересы. Одни только активы Центробанка сегодня превышают $13,3 млрд, не говоря уже о коммерческих банках.

В настоящий момент независимыми аудиторскими компаниями завершается инвентаризация российской собственности за рубежом. Цель очевидна — западные финансисты хотят знать, что можно получить от России еще.

Несмотря на то, что западные кредиторы требуют равенства по отношению к себе и внутренним российским инвесторам, на самом деле они в силах добиться преференций для себя. Все говорит о том, что цель достигнута. Российское правительство уже предлагает им валютные облигации с относительно короткими, для западного инвестора, сроками погашения — от 2 до 5 лет. Россиянам, поверившим собственному правительству, будут предложены обесценившиеся рубли, да и то не полностью.

Также в пятницу стало известно, что 20 октября в Москву для переговоров пребывает миссия МВФ. Фонд собирается инспектировать разрабатываемую стратегическую программу правительства. Что стало после таких визитов в Корею, когда на Запад фактически были проданы крупнейшие национальные корпорации, в Малайзию и Индонезию — всем известно. Правительства этих стран получили отсрочку в уплате текущего долга на два-три года. Взамен был предоставлен доступ к ресурсам национальной экономики. Где-то это нефть, где-то — эффективно функционирующие предприятия.

Председатель бюджетного комитета Госдумы Александр Жуков, вернувшись с переговоров в Вашингтоне, заявил буквально следующее: *«Для них набор чрезвычайных мер даже менее важен, чем понимание, какой будет у нас экономический курс».* Основная проблема российской экономики — коллапс платежной системы — совершенно неважна. Тем не менее представители МВФ неоднократно заявляли, что они де не разрабатывают комплексную программу, а лишь контролируют жизненно важные для них процессы — динамику курса национальной валюты, платежный баланс и т.п.

В связи со всем вышесказанным от грядущего визита делегации МВФ следует ожидать лишь одного — под оберткой либерализации рынков (на фоне «антидемпинговых» расследований по поставкам стали в США, аналогичных призывов в Канаде) будет обеспечен доступ к ключевым национальным компаниям. Рем Вяхирев уже упоминал, что по всей видимости на Запад будет продан 5%-ный пакет акций «Газпрома». Скорее всего, это не все, чего добьются западные «инвесторы».

В сложившейся ситуации кажется, что у России нет выхода, кроме как распродать собственное национальное достояние за фантики. Тем не менее выход есть. И как это ни парадоксально, не последнюю роль может сыграть союзница Беларусь с ее формальной юридической независимостью. Предложи российское правительство президенту Лукашенко товарные энергетические кредиты в обмен на жесткую, контролируемую ЦБ РФ эмиссионную политику, Александр Григорьевич не смог бы отказаться. Вторым этапом могла бы стать либерализация использования белорусского рубля в расчетах с Россией и внутри России. Такой сильный (и практически не осуществимый в силу ряда политических причин) ход позволил бы придать ликвидность российской экономике, обеспечив ее большую жизнеспособность и независимость.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ СТАБИЛИЗИРОВАЛСЯ? НЕ ВЕРЬТЕ ГЛАЗАМ СВОИМ

Святослав МИХАЙЛОВ

Минувшая неделя была ознаменована значительным ростом российского рубля. Тем не менее уже к пятнице котировки вернулись на прежний уровень — чуть меньше 16 RUR/$.



Складывается впечатление, что российский рубль в системе электронных лотовых торгов живет своей, независимой от реальной экономической ситуации жизнью. Объемы торгов сохраняются на минимальном уровне и редко превышают $200млн. Часто они не дотягивают и до $80млн. И это в условиях обязательной продажи 50% валютной выручки экспортерами на бирже. Еще 25% они продают Центробанку. Похоже, единственный, кто выигрывает от существующего режима, — именно ЦБ. За последние полмесяца его золотовалютные резервы неуклонно растут и на сегодняшний день превышают $13,3 млрд.

Центробанк не ограничивается только такими методами административного регулирования курса доллара. Сегодня торги в СЭЛТ на ММВБ разделены на две сессии. Одна предназначена для экспортеров, где они осуществляют обязательную продажу. Покупать валюту здесь можно только для совершения строго ограниченного круга внешнеэкономических операций: для осуществления поставок импортных товаров, для выплаты дивидендов и других доходов по акциям, погашения гарантированных государством иностранных кредитов и выплаты вкладов физическим лицам.

Рынок настолько неглубокий, что малейшие подвижки в спросе или предложении бросают его из стороны в сторону. Основным фактором, вызвавшим очередной кратковременный взлет российского рубля, опять стал большой объем форвардных операций с исполнением 15 октября. Именно тогда рынок открылся на уровне 12,5/13,5 RUR/$, сузившись к середине дня до 13,28/13,285 RUR/$.

На вторую сессию допускаются все. Однако объем сделок настолько минимальный, что глупо говорить о его индикативности для российской экономики.

Сегодня с уверенностью можно говорить о том, что в России процветает «черный», неконтролируемый государством валютный рынок. Косвенное тому подтверждение — котировки на покупку большинства обменных пунктов в период «роста» российского рубля в СЭЛТ не опускались ниже 15-15,5 RUR/$. Приобрести валюту в них практически невозможно. Банки фактически работают на покупку.

С начала октября в ряде российских банков действует ограничение ЦБ РФ по валютной позиции. Ежедневное ее изменение должно быть нулевым или отрицательным. На обывательском языке: банки должны продавать валюты больше, чем покупают. Если они не снижают курс доллара в обменных пунктах — у них есть возможность продать ее где-то на стороне.

Таким образом, российская экономика живет по своим собственным законам. От экономической жизни оказались оторваны те только политические власти, но и денежная власть — ЦБ РФ. Первые периодически выдают проекты каких-то программ, создавая видимость работы, клянчат деньги у Запада и российских олигархов и выжимают из экспортеров остатки валютных средств (сейчас обсуждается проект увеличения обязательной продажи валютной выручки до 75%, т.е. экспортеры, учитывая 25% для ЦБ РФ, должны будут продавать всю поступающую от экспорта валюту). Вторые — административными мерами и ценой коллапса всего рынка создают видимость стабилизации, чтобы помочь первым взять побольше денег у МВФ, Всемирного банка, США, Европы, Японии — у всех, кого только можно.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

«МАЗ-МАН» НАДЕЕТСЯ ПОТЕСНИТЬ КОНКУРЕНТОВ

Вадим СЕХОВИЧ

Планируется, что в начале текущей недели в Минск прибудет руководство германской фирмы «МАН Нутцфарцойге АГ» в лице председателя правления Клауса Шуберта. По сложившейся традиции намечается его встреча с Александром Лукашенко. Но главной целью визита являются не приемные покои президента, а ознакомление с ходом подготовительных работ по запуску конвейера на ЗАО «МАЗ-МАН». Партнеры надеются закончить эту работу к концу октября. Немаловажной темой переговоров и консультаций будет изучение на месте текущего положения и перспектив сбыта совместной продукции двух автомобилестроительных фирм.

Непосредственно этими вопросами занимается фирма «МАЗ-МАН Трак Трейдинг», организованная, как и производственное предприятие, в соответствии с меморандумом о намерениях по созданию СП. Как известно, он был подписан представителями «МАН Нутцфарцойге АГ», ПО «БелавтоМАЗ» и ЗАО «Лада ОМС» в апреле 1997 года. В частности, задачей фирмы является сбыт грузовых автомобилей и запчастей, выпущенных СП, а также обеспечение надлежащего сервисного и гарантийного обслуживания на потенциальных рынках сбыта.

В мае 1998 года с целью более тесного контакта с местными потребителями были созданы 2 представительства: интересы головной компании на российском рынке представляет ООО «МАЗ-МАН Трак Трейдинг» (Москва); в Минске зарегистрировано ИП «МАЗ-МАН Трак Трейдинг», которое в своей деятельности, кроме белорусского региона, охватывает Украину и страны Балтии. Директор ИП «МАЗ-МАН Трак Трейдинг» Станислав ИВАНЮШЕНКО любезно согласился ответить на ряд вопросов «БДГ», касающихся текущего положения фирмы, находящейся в стадии становления, и перспектив работы в этом регионе.

— Какие задачи поставлены материнской фирмой непосредственно перед минским представительством?

— Это организация всего комплекса работ по сбыту техники, ее сервисному и гарантийному обслуживанию, а также по финансированию поставок автомобилей «МАЗ-МАН» на условиях лизинга. По замыслам, мы должны охватить Беларусь, Украину и страны Балтии. В настоящее время завершаются работы, связанные с включением в сферу наших интересов белорусских потребителей. Идет, в частности, формирование дилерской сети и т. д. Следующим этапом станет работа по продвижению продукции в Украину и Прибалтику. Я полагаю, что, несмотря на возникающие сегодня трудности, у этого автомобиля хорошие перспективы. И в первую очередь у того круга клиентуры, которая работает на европейский рынок.

Что касается дальнейших действий, то, кроме сбыта, в задачу представительства входит создание сети сервисного обслуживания техники. К сожалению, МАЗ, производя технику, которая, в отличие от автомобилей большинства производителей СССР, работала на европейских магистралях, не занялся созданием и развитием там собственной сервисной сети. Этот пробел мы будем восполнять сегодня. Наша продукция по уровню сервисного и гарантийного обслуживния не должна уступать «Мерседасам», «Сканиям» и другим маркам. Но если вопрос об обслуживании деталей «МАНа» в совместном грузовике не стоит, то с мазовскими комплектующими проблема пока не решена...

— Как этот вопрос согласовывается с МАНом,— например, в части использования его сервисной сети?

— У нас будут договоренности с сервисными сетями МАНа на обслуживание их комплектующих. Повторюсь, здесь проблем нет. Я думаю, что их не возникнет и при заключении договоров с несколькими сервисными станциями МАНа в Германии, Франции или других европейских странах о создании на них участков для обслуживания комплектации собственно МАЗа. Весьма своевременным для нас должна стать реализация программы МАЗа, который сегодня стремится ликвидировать упущения прошлых лет и развивать свою сервисную сеть, в т. ч. и в Европе.

— Вы упомянули о трудностях. Это тот самый перечень проблем, который во многом определяет развитие большинства предприятий СНГ и собственно Беларуси?

— Это — проблемы, характерные для всех без исключения торговцев техникой: они рассчитываются с производителями в твердой валюте, которой нет у потребителей. Безусловно, кризис в России, неустойчивость курса накладывают свой отпечаток на деятельность фирм.....

— Но до недавнего времени наши перевозчики благодаря режиму, созданному для них в Беларуси, были одними из самых «валютных» клиентов...

— Это продолжалось только до апреля, пока не начались проблемы в России. Действительно, получая чистую прибыль в валюте, они были одними из самых платежеспособных клиентов. Сегодня же объем перевозок упал. Кроме того, нужно учитывать и такой факт. Более 95% имеющейся у них в парках техники было поставлено на условиях лизинга. Естественно, за нее необходимо ежемесячно или ежеквартально выплачивать некоторые суммы. А так как расцвет этой отрасли и обращение перевозчиков к лизингу произошел всего 2-3 года назад, то по условиям большинства контрактов эта техника остается невыкупленной. А грузоперевозки упали: по моим сведениям, 30% парка белорусских перевозчиков простаивает. Некоторые автохозяйства имеют чуть ли не квартальную задолженность перед лизингодателями. И уже стоит вопрос о том, что, если ситуация не изменится к лучшему в течение 2-3 ближайших месяцев, то западные лизингодатели потребуют свою технику назад. На плаву остались лишь те предприятия, которые имели договоры со стабильно работающими клиентами, располагающими твердыми экспортными заказами. Но таких предприятий в СНГ и Беларуси немного. Поэтому новые поставки осуществляются сложно.

— В каких объемах оценивается рыночная ниша магистральных тягачей на белорусском рынке? Каковы перспективы автомобилей «МАЗ-МАН»?

— По данным 1997 года, которые были предоставлены самими производителями, по прямым поставкам «Ивеко» реализовало здесь 182 седельных тягача, «Скания» — 90, «Мерседес» — 86, «Вольво» — 42, «Рено» — 12. Еще около 150 автомобилей, большинство из которых составляет техника «МАН», «Ивеко» и «ДАФ», реализовано на этом рынке не напрямую. Итого: объем местного рынка в 1997 году — 543 магистральных тягача. На наш взгляд, когда будут отработаны механизмы финансирования наших поставок, ЗАО «МАЗ-МАН» вполне под силу освоить половину этого рынка. Используя немецкие узлы, немецкий контроль за качеством собранной продукции и изменения подходов к этому вопросу на самом МАЗе, мы можем предложить на рынок автомобиль европейского класса, который благодаря использованию некоторых белорусских комплектующих и дешевых рабочих рук практически в 1,5 раза дешевле аналогичной продукции других производителей седельных тягачей.

— Каковы объемы реализации автомобилей «МАЗ-МАН» через вашу фирму сегодня?

— Порядка 10 единиц в месяц.

— А кто формирует основной круг покупателей?

— В последнее время технику покупают в большинстве своем юридические лица, имеющие собственные производства. Имея экспортные заказы, которые не потерялись даже в условиях кризиса, им требуется техника для перевозок своей продукции в Россию и Европу. Например, автомобили «МАЗ-МАН» приобретает Белорусский металлургический завод.

— Определились ли вы со своими дилерами?

— В этом направлении продолжается работа. Пока их 3 — ММБАК, «МАЗконтрактлизинг» и «Дженти».

СПРАВКА «БДГ».

Производственное СП выпускает современные грузовые автомобили «МАЗ-МАН 543265» с колесной формулой 4Х2. Они оснащаются приводным блоком МАН, состоящим из двигателя МАН Д 2866 ЛФ 21 (272 квт, Евро-1), сцепления и механической коробки передач, а также кабины МАН большой вместимости Ф 2000 со специальным внешним дизайном за счет модификации решетки радиатора. Производственная доля ПО «БелавтоМАЗ» включает рамы, мосты, адаптированные к требованиям МАН, и субпоставки белорусского производства. В январе 1999 года планируется начать производство автомобилей с двигателями стандарта Евро-2. В производственную программу также включено создание самосвалов с колесной формулой 6Х4, 4Х2, седельных тягачей 6Х4, шасси для различного использования и бортовых автомобилей. В 1998 г. производственный план составляет 205 едниц, в 1999 г.— 1 тыс., в 2000 г.— 2 тыс., в 2001г. — 3 тыс., в 2002г. — 4 тыс.. Цена базовой модели седельного тягача 4Х2 для конечного потребителя составляет $ 62,5 тыс., включая 20% НДС.

ТЕНДЕР

ПОЯВИТСЯ МАСЛО — БУДЕМ С ГОМЕЛЬСКИМ МЫЛОМ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

15 октября в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия РБ состоялся тендер на поставку растительного масла Гомельскому жировому комбинату. Это мероприятие поставило завершающую точку в многомесячных поисках Минсельхозпродом, концерном «Белгоспищепром» и дирекцией жирокомбината приемлемого решения сырьевой проблемы.

Трудности с сырьем у гомельского предприятия были спровоцированы ростом цен и отсутствием в республике цивилизованной системы конвертации. Еще летом растительное масло можно было приобрести за рубежом по $ 860 за тонну, но для этого жиркомбинату нужна была валюта — минимум $ 4 млн в месяц. При этом на просторах СНГ масло предлагалось за $ 1100-1150 за тонну. Работа на столь дорогом сырье без возможности установить соответствующую цену на продукцию могла бы обернуться для жирокомбината BLR 35 млрд ежемесячных убытков. В результате на протяжении августа и части сентября предприятие не работало. Затем появилась спасительно выгодная, но весьма громоздкая схема, реализация которой как раз и началась после упомянутого тендера.

Речь идет о 125 тыс. кубометров пиломатериалов, выделенных Министерством лесного хозяйства по решению правительства. Предприятие «Беллесэкспорт» продает древесину за рубежом и вырученные $12,9 млн зачисляет на счет Гомельского жирового комбината. На эти средства закупается 18 тыс. тонн растительного масла, что обеспечит оптимальную загрузку предприятия примерно на 6 месяцев.

Обязанности по поставке сырья тендерная комиссия Минсельхозпрода распределила между 4 фирмами, принявшими участие в конкурсе, эквивалентно поданным ими заявкам. 8 тыс. тонн масла должны быть поставлены до конца этого года, а остальное — до 1 июля 1999 года. До 1 февраля будущего года цена растительного масла первого сорта определена в $ 710 за тонну, а второго сорта — $ 690. Затем стоимость сырья составит соответственно $ 760 и $ 780. По платежам предприятию предоставляется отсрочка от 45 до 60 дней. Также жиркомбинату удалось совершить и существенный «валютный» прорыв: распоряжением Министерства торговли и Минсельхозпрода ему разрешено 50% продукции поставлять на экспорт.

РЕГИОНЫ

ЗАКАЗЫВАЛИ ПРИВАТИЗАЦИЮ, А ПОЛУЧИЛИ ФАРС

Ирина МАКОВЕЦКАЯ, Гомель

50-й аукцион по продаже коммунальной собственности, прошедший на прошлой неделе в Гомеле, вопреки ожиданиям не сопровождался для городских властей юбилейной атмосферой. Как раз наоборот. Им пришлось констатировать, что малая приватизация на этом может и закончиться.

6 лет малая приватизация в Гомеле хотя и медленно, но продвигалась. Удалось приватизировать 213 (44%) объектов торговли, бытового обслуживания и общественного питания, причем 106 из них были проданы на аукционе. Доход бюджета города составил порядка $ 1,5 млн. Продажа с торгов стала преимущественным способом приватизации с 1996 года, когда сменилось руководство управления коммунальной собственности и приватизации горисполкома и был подписан договор о сотрудничестве с Международной финансовой корпорацией. Эффективность аукционов также возросла в 1,5 раза.

Постепенно дело дошло до крупных предприятий, покрывающих сетью своих магазинов, ателье или кафе весь город. При их приватизации Закон РБ «О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в РБ» (ст. 19 прим.) предусматривает обязательное проведение реструктуризации. Но кому захочется потерять должность, гарантирующую контроль, например, над 34 городскими магазинами. Поэтому поступили требования разрешить акционирование таких структур в полном составе. Начались переговоры.

Помимо логики самой малой приватизации, у управления коммунальной собственности и приватизации горисполкома был еще один аргумент в пользу реструктуризации и продажи подразделений с аукциона — интересы бюджета. Скажем, при продаже с торгов структурных подразделений городского оптово-розничного предприятия «Зубр» бюджет мог бы заработать минимум $ 1,3 млн (правда, по курсу Нацбанка), а при акционировании ему достанутся лишь крохи. Кроме того, если при продаже предприятия с аукциона устанавливаются условия обязательного сохранения его профиля и количества рабочих мест, то при преобразовании в акционерное общество действующим законодательством такие гарантии не предусматриваются.

Тем не менее копья ломали недолго. Появившийся 20 марта 1998 года декрет президента N3 с названием, аналогичным упомянутому закону, уточнил, что предприятия подлежат реструктуризации не в обязательном порядке. Этого оказалась достаточно, чтобы аукционисты остались без работы. На 11 торгах, прошедших в Гомеле с начала года, продан всего 1(!) объект из 17, намеченных для приватизации в этом году. Еще 11 предприятий заявили о решении трудовых коллективов провести акционирование, а 5 — о желании остаться в составе городской коммунальной собственности.

Чтобы спасти аукцион как способ приватизации, горисполком стал предлагать к продаже неэффективно используемые объекты коммунальной собственности, а также объекты других собственников, пожелавших от них избавиться. Уже более 10 объектов таким образом поменяли хозяев. А чтобы спасти малую приватизацию, было решено воспользоваться правом на согласование, которое местным органам власти предоставил президентский декрет.

Начальник управления коммунальной собственности и приватизации Гомельского горисполкома Василий Некрашевич заявил, что акционирование может быть согласовано только после защиты предприятиями бизнес-планов. Поскольку экономические показатели их работы, как правило, далеко не блестящи, то предприятия-саботажники сами будут заинтересованы избавиться от обременительных подразделений. За счет этого и планируется оживить в Гомеле аукционную практику малой приватизации. Реальные сроки «реанимации» — 1999 год, а до конца текущего года весь происходящий процесс не более чем фарс.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

КИПРИОТЫ ВЛОЖАТ ДЕНЬГИ В БЕЛОРУССКИЕ КОЛХОЗЫ?

АЛЕНА СМЫСЛОВА

В Министерстве внешних экономических связей Беларуси состоялась встреча министра Михаила Маринича с представителями деловых кругов Кипра.

Как сообщили в МВЭС РБ, кипрскую сторону интересует сельское хозяйство Беларуси: она готова осуществлять инвестиции в эту сферу как в виде финансовых вливаний, так и через ввоз новейших технологий. Однако в осуществлении этих планов киприотам необходима поддержка нашего государства. В перспективе Кипр готов экспортировать белорусскую сельхозпродукцию, в связи с чем кипрскую сторону также интересует возможность получения лицензии на вывоз произведенного.

В ходе встречи рассматривались и другие вопросы — в частности, о том, какие ограничения существуют в области налогового законодательства, тарифной политики, при конвертации валюты, а также возможно ли в случае необходимости вывезти из Беларуси прибыль и вложенные в проект деньги.

КТО ПОЕДЕТ НА ВЫСТАВКУ В ДЕЛИ?

АЛЕНА СМЫСЛОВА

26-29 октября года в Дели пройдет международная выставка «Оборудование и техника для добычи полезных ископаемых» (International Mining and Machinery Exhibition, 5 IMME'98). В ней, помимо значительного числа индийских добывающих компаний, принимают участие крупнейшие концерны из Великобритании, Германии, Южной Африки, Польши, Канады, Франции, Австралии, России, Тайваня.

Организаторами выставки выступают Конфедерация индийской промышленности, министерство угля, министерство добычи полезных ископаемых. Одновременно будет проходить международная конференция по новейшим технологиям в области добычи полезных ископаемых.

В посольстве РБ в Индии полагают, что выставка может представлять интерес для объединения БЕЛАЗ, ряда белорусских НИИ, занимающихся разработками в области оборудования для шахт и др.

Посольство готово оказать необходимое содействие белорусским предприятиям в размещении в гостинице в Дели, предоставлении транспорта и переводчика.

ТРАНСПОРТ

ДЕПУТАТЫ ОТПРАВИЛИСЬ НА РЕЛЬСЫ

ВАДИМ СЕХОВИЧ



На прошлой неделе группа белорусских депутатов (18 человек) во главе с председателем парламентской комиссии по экономике Семеном Лившицем посетила ряд объектов Белорусской железной дороги — моторовагонное депо, ст. Минск-Сортировочный и парники совхоза «Минский», также находящиеся в ведении железнодорожников.

Интерес парламентариев к железной дороге отнюдь не праздный. Уже в ноябре-декабре в рамках очередной сессии Палаты представителей они должны дать свое заключение по законопроекту РБ «О железнодорожном транспорте». Парадоксальность ситуации и одновременно необходимость принятия этого нормативного акта заключаются в том, что правовая, экономическая и организационная деятельность железнодорожного транспорта Беларуси до сих пор регулируется нормативными актами бывшего СССР.

В частности, как разъяснила начальник юридического отдела Белорусской ж. д. Елена Зарецкая, это Устав железных дорог СССР от 6 апреля 1964 года, а также ряд других документов, принятых в условиях командно-административной экономики Советского Союза. За неимением другой нормативной базы, по решению Совета по железнодорожному транспорту государств—участников СНГ, эти документы продолжают действовать. Как считает г-жа Зарецкая, отсутствие нормативных актов, которые учитывали бы изменившиеся экономические реалии, негативно сказывается не только в повседневной деятельности отрасли, но затрудняет и международные контакты. Между тем железнодорожный транспорт формирует основные объемы транспортных перевозок Беларуси и является одним из важнейших источников насыщения бюджета: ежедневно Белорусская ж. д. перечисляет в казну порядка BLR 20 млрд.

Утверждение закона «О железнодорожном транспорте», как считают в управлении дороги, позволит подвести правовую базу под деятельность отрасли и решить многие текущие и перспективные вопросы. В предлагаемом на второе чтение (первое состоялось в конце июня 1998 года) законопроекте определяются статус Белорусской ж. д., ее предприятий и организаций (97 юридических лиц), порядок взаимоотношений с республиканскими и местными органами власти, пассажирами, отправителями и получателями грузов и т. д. Здесь же закрепляются основы организации перевозок, финансово-экономической деятельности транспорта, требования по безопасности движения, охране грузов, объектов железнодорожного транспорта и т. д.

Как известно, Белорусская ж. д. включена в список субъектов хозяйствования Беларуси, которые не подлежат разгосударствлению. В законопроекте еще раз подтверждено приоритетное право государства на регулирование и управление железнодорожным транспортом. Фактически период частных железных дорог в Беларуси закончился еще в 1897 году. В ближайшее время, как считают эксперты, невозможно представить себе возврат к прежней практике. Хотя, например, в соседней Латвии в законе «О железнодорожном транспорте» заложена возможность передачи государственной железнодорожной сети в частные руки. Более того, этот процесс уже начался и даже выдана соответствующая лицензия компании «УНИГЭЛА».

При разработке белорусского законопроекта «О железнодорожном транспорте» местные юристы ориентировались на уже существующие нормативные акты. На сегодняшний день законы, регулирующие различные аспекты деятельности железнодорожного транспорта, имеются в России (принят в 1995 году), Украине (1996), Латвии (1998). Белорусские разработчики в первую очередь стремились к унификации белорусского законопроекта с российским. И отличия, действительно, незначительны: это, в частности, разделы, где устанавливается порядок взаимоотношений между администрациями различных дорог. Со стороны Белорусской ж. д. также существовало предложение по примеру России и Украины предусмотреть в законе дотирование пассажирских перевозок за счет местных бюджетов. Но оно, как и предполагалось, было отвергнуто Министерством финансов и Министерством экономики. У местных властей и других проблем хватает.

ТУРИСТСКИЙ БИЗНЕС

«ЗА МОРЕМ ЖИТЬЕ НЕ ХУДО...»

Вероника ЧЕРКАСОВА

Завершившийся туристский сезон был удачным для фирм, организующих отдых белорусов за пределами родной страны. В этом году желающих посетить зарубежные курорты было особенно много. Но события последнего времени заставляют сомневаться в том, что эта тенденция сохранится и в следующем году.

О перспективах туристского бизнеса в Беларуси — интервью с генеральным директором международного турагентства «SMOK» Рафаэлем МУСАЕВЫМ.

— Как для вашего агентства прошел туристский сезон этого года?

— Анализ минувшего сезона показал увеличение потока туристов в среднем в пять раз. Однако я не склонен связывать наш успех с резким ростом благосостояния народа. Это, скорее, результат того, что мы расширили перечень направлений турпоездок и разработали программы отдыха для людей с разным уровнем доходов — от массового туриста до VIP-клиентов. Мы не забываем, что сегодня в Беларуси выданы лицензии 650 турфирмам и агентствам (причем большинство из них работают в Минске). В таких условиях складывается достаточно жесткая конкуренция. Кроме того, как показывает опыт западных фирм, очень интенсивное развитие таит в себе множество опасностей. Тем более, что в Москве в связи с финансовым кризисом буквально в последний месяц сокращено (по неофициальным данным) около 80% персонала всех турфирм, многим и вовсе пришлось закрыться. Косвенно эти события затронули и нас.

— Не опасаетесь ли вы, что события последних месяцев существенно скажутся на вашей работе?

— Да, такая опасность существует. Во всяком случае, сейчас трудно сохранять стопроцентную уверенность в завтрашнем дне. Сегодня на рынке очень нестабильная ситуация. Приходится думать о том, что, возможно, в ближайшее время у людей не будет денег на еду — не то что на отдых.

— Какие туры пользовались особой популярностью в этом сезоне?

— Очень дорогие и очень дешевые. Одна из примет времени — отсутствие спроса на четырехзвездочные отели: популярностью пользуются или пятизвездочные, или двух-трехзвездочные гостиницы. Поэтому нам пришлось оперативно переориентироваться, перезаключить договоры на другие виды услуг.

— Но если сегодня возникают проблемы с выездным туризмом, может быть, есть смысл развивать въездной туризм?

— Мы уже давно поняли, что надо думать о будущем, и потому наша фирма работает в этом направлении. Но, к сожалению, и здесь возникает множество проблем. Практически вся существовавшая в стране база для приема туристов пришла в негодность. Да, в Минске есть ряд гостиниц, которые традиционно считались туристскими — «Юбилейная», «Планета», «Беларусь», «Орбита». Однако как человек, который, инспектируя гостиницы, побывал за свою жизнь в тысячах отелей, могу с уверенностью сказать, что уровень цен и сервиса в Беларуси не соответствует международным стандартам. Можно ли, например, считать нормальным, когда на одни и те же гостиничные номера для жителей СНГ и для западных клиентов существуют разные цены? В любой стране мира цены в отелях фиксированные, независимо от национальности и места жительства клиента. А наш гостиничный бизнес уверен в том, что у иностранного туриста очень много денег и он заплатит любую цену. Но это ошибка, поскольку западный клиент всегда считает свои деньги и, в отличие от нас, внимательно смотрит, за что он платит.



— А едут ли сегодня в Беларусь западные туристы вообще?

— Едут, но очень мало. Будучи коммерческой структурой, мы не хотели бы затрагивать политические вопросы, но для туризма очень важна политическая стабильность в стране и реальная возможность западных инвестиций в экономику республики. Кроме того, западные туристы пока не знают, ради чего, собственно, сегодня можно приехать в Беларусь. Москва и Петербург известны своей архитектурой, музеями, памятниками. А в Беларуси хотя и есть интересные места, но нет должной информации о них, отсутствует реклама, презентация страны на международном уровне.

— А есть ли у нас, на ваш взгляд, что показать иностранным туристам?

— Конечно, есть. Раньше через Беларусь проезжали все тургруппы, направлявшиеся в Россию и в Прибалтику, останавливались здесь, осматривали достопримечательности. Однако теперь все пришло в упадок. Определенную роль в этом сыграл Чернобыль, с которым на Западе прочно ассоциируется Беларусь, хотя, по счастью, этот страх уже угасает.

Есть у нас проблемы и менее глобальные, но оказывающие не меньшее влияние на развитие въездного туризма. В стране совершенно не развит сервис — начиная от питания и заканчивая обслуживанием в гостиницах и аэропортах. Сначала туриста встречают долгие очереди на границе, а затем все время пребывания в стране преследует наш пресловутый ненавязчивый сервис... В столице страны нет ни одного ресторана, который специализировался бы на национальной кухне! У нас проще найти ресторан с итальянской или испанской кухней, нежели с белорусской. Опять же, отличительная черта наших ресторанов — фантастические цены и плохое качество пищи.

— В этом году со стороны Министерства спорта и туризма прозвучало предложение о создании на базе национального туристического концерна «Белинтурист» крупной холдинговой компании, в состав которой будут привлекаться новые члены (в том числе и негосударственной формы собственности). По мнению заместителя министра спорта и туризма Михаила Шершавицкого, «пришло время объединения интересов государственного и частного сектора с целью развития внутренней инфраструктуры и материальной базы туризма». Как вы относитесь к перспективе такого объединения?

— Я думаю, что мы снова пытаемся изобрести колесо. Во всем мире традиционно вся инфраструктура туризма — кафе, рестораны, гостиницы, сувенирные производства — основаны на деятельности частного сектора и именно это гарантирует успех всему бизнесу.

Более вероятной мне представляется ситуация, когда несколько турфирм объединяются в одну корпорацию и, распределив между собой роли, начинают работать. Надо помнить также о том, что большая машина всегда неповоротлива. Да и вряд ли получится объединиться в приказном порядке. Тем не менее хочу заметить, что мы всегда открыты для сотрудничества и с нашими коллегами — турфирмами Минска и Беларуси, и с Министерством спорта и туризма, да и со всеми заинтересованными лицами.

СПРАВКА «БДГ».

По данным Министерства спорта и туризма, общие туристские поступления за 1997 год составили около $300 млн. Доля дохода от экспорта туристских услуг тогда же была равна примерно 5% в общем экспорте Республики Беларусь. Поступления от иностранных посетителей составили $140-150 млн, которые пошли как в бюджетную, так и во внебюджетную сферу. Поступления от однодневных посетителей принесли около $80-90 млн. Платежи непосредственно за туристские услуги составили $26 млн, а за визовые оформления при въезде в республику — около $1 млн. По итогам 1-го квартала 1998 года, который, как правило, является для туризма периодом затишья, доходы от реализации туристских услуг составили около BLR 2 трлн, балансовая прибыль предприятий в сфере туризма — BLR 26 млрд, рентабельность продаж — более 13%. Благодаря туризму в стране создано более 7 тыс. новых рабочих мест.

ПОДРОБНОСТИ

ПРЕСТУПНИКИ С ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ

Иван КАШКАН

16 октября в Москве правоохранительные органы России, Беларуси, Украины и Польши подписали документ о сотрудничестве в деле обеспечения безопасности пассажиров в поездах международного сообщения. Как отмечалось на московской встрече, необходимость этого шага обусловлена обострением обстановки на международных железнодорожных линиях, проходящих по территориям названных государств.

К примеру, пассажиры белорусских и российских поездов нередко подвергаются нападениям грабителей и рэкетиров на территории Польши. Причем преступникам каким-то мистическим образом удается открывать двери вагонов и купе. Польская полиция не проявляла особого рвения в борьбе с железнодорожными бандитами, среди которых, кстати, немало наших соотечественников. Поэтому белорусские проводники в последние годы объясняют пассажирам, что спасение утопающих — дело рук самих утопающих, и всегда тщательно инструктируют их перед сном, призывая к бдительности. Возможно, после подписания московского договора о сотрудничестве польская полиция станет более тщательно заботиться о безопасности белорусских пассажиров.

Что касается криминогенной ситуации в поездах, курсирующих из Беларуси в Россию и Украину, то, помимо рэкетиров и грабителей, этот вид транспорта облюбовали и наркокурьеры. Так, за 9 месяцев нынешнего года на железнодорожном транспорте было обезврежено 18 преступных групп, которые грабили пассажиров; у преступников изъято большое количество оружия, боеприпасов и наркотиков. Задержаны 5500 преступников, находящихся в розыске. В поездах, отправляющихся с Белорусского вокзала Москвы, совершено 38 преступлений, из которых 32 раскрыто; изъято 17 единиц огнестрельного оружия, 14 килограммов наркотиков.

Но основной поток наркотиков (точнее, наркосырья) железнодорожным транспортом доставляется в Беларусь с территории Украины, где имеется множество плантаций опийного мака. Причем, по сведениям правоохранительных органов, в Беларуси оседает лишь чуть более 20% завозимой с Украины маковой соломки. Остальное транзитом следует в Россию, с которой у нашей страны, как известно, весьма прозрачная граница.

Кстати, белорусско-российская граница — одна из самых криминогенных зон. Это подтвердила и недавно проведенная совместная операция правоохранительных органов Беларуси и России под названием «Граница». Напомним, что во время проведения этой операции с 17 по 23 сентября было задержано более 40 уголовных авторитетов, раскрыто свыше 1300 ранее совершенных преступлений, возбуждено свыше полусотни уголовных дел. В качестве трофеев сыщикам достались десятки единиц огнестрельного, газового и холодного оружия и боеприпасов, значительное количество наркотических средств. В доход двух стран обращено изъятых у преступников материальных средств на сумму свыше $450тыс.

Не исключено, что впредь подобные операции будут проводиться правоохранительными органами Беларуси также совместно с польскими и украинскими коллегами.


Криминальная зона

ПРОИСШЕСТВИЯ

ПОТРОШИТЕЛИ ТАНКОВ ПРЕДСТАЛИ ПЕРЕД СУДОМ

Виктор ЯНИН

В Витебске близится к завершению процесс над военнослужащими, обвиняемыми в разукомплектовании танков.

В прошлом году майор, трое солдат и сержант-контрактник, проходившие службу на Центральной ремонтно-восстановительной базе Министерства обороны Беларуси, решили подзаработать. А поскольку покупателей танков в нашей стране не нашлось, то военнослужащие решили продавать боевую технику по частям. Особым спросом на белорусском рынке пользовалось уникальное электронное оборудование.

Всего за время своей «коммерческой» деятельности военнослужащие продали танковых агрегатов и оборудования на BLR 294 млн, разукомплектовав 12 танков Т-72А.

КРИМИНАЛ

ГРАБИЛИ В ПОЛЬШЕ, НО СИДЕТЬ ПРИДЕТСЯ В БЕЛАРУСИ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

14 октября на пограничном переходе «Варшавский мост» Брестской таможни состоялось беспрецедентное событие: польская полиция, руководствуясь договором о правовой взаимопомощи, передала в руки белорусских правоохранительных органов двух граждан нашей страны. Они подозреваются в грабежах и вымогательствах, совершенных на территории Польши в отношении приезжих из стран СНГ. В первую очередь речь идет о преступлениях, связанных с грабежами и угонами автомобилей.

До сих пор в Польше очень выгодно заниматься автобизнесом — причем как легальным, так и преступным. Преступная же стезя, которую проторили в РП граждане бывших союзных республик, процветала во многом благодаря несовершенству нашего законодательства. Белорусские бандитские «бригады», пользуясь близостью границы, посещали Польшу так же, как законопослушные граждане ходят на работу. Только в прошлом году в РП официально зафиксировано около 2 тыс. преступлений, совершенных нашими соотечественниками. 400 белорусов отбывают наказание в польских тюрьмах.

Как утверждают сведущие люди, многих рэкетиров брестская милиция знает в лицо, но для задержания необходима если не поимка с поличным, то хотя бы заявление потерпевшего. Но редко кто обращается за помощью к милиции: или боятся, или не верят в результат.

Но этот случай — особый. И хотя скупые на слово милиционеры не любят вдаваться в детали, вкратце суть произошедшего удалось узнать.

Однажды брестская милиция обнаружила «ничейную» иномарку. Стали проверять — нашли владельца в одной из стран Балтии. Хозяин то ли в благодарность за находку, то ли ради торжества справедливости написал заявление, где рассказал о том, как и кто этот автомобиль у него «увел». Местом действия оказалась Польша. Делом занялось управление по организованной преступности и коррупции при МВД РБ по Брестской области — и спустя некоторое время трое подозреваемых были задержаны. А еще двое из этой банды, как выяснилось, остались в Польше. Впрочем, к тому времени никакой угрозы они уже не представляли, поскольку польской полиции удалось ограничить их передвижение стенами тюремной камеры: бандиты попались за совершение разбойного нападения на граждан Украины.

Теперь, когда вся банда в сборе, брестская милиция надеется раскрыть не только содеянное против прибалтийца, но и весь остальной «послужной список» преступников.

ПОДРОБНОСТИ

КРЕСТА НА НИХ НЕ БЫЛО

Отдел расследований «БДГ»

Общественность Беларуси шокирована преступлением, жертвой которого 13 октября стал епархиальный секретарь Брестской и Кобринской епархии, настоятель Свято-Николаевской церкви протоирей отец Михаил. Известный в миру как Михаил Сацюк, он был одним из авторитетнейших православных священников, которому прочили скорое продвижение по церковной лестнице. Отец Михаил был вхож в кабинеты чиновников областного и республиканского масштаба, через которых успешно решал вопросы оказания помощи церкви со стороны государства.


Отец Михаил

Местные жители обнаружили его труп в салоне личного автомобиля «Фольксваген-Венто», который находился в лесном массиве на окраине Бреста на расстоянии 180 м от автострады Москва—Варшава. Прибывшая на место бригада судмедэкспертов констатировала, что смерть наступила в результате 12 колото-резаных ножевых ран. Преступники, действовавшие с невиданным садизмом, буквально исполосовали его грудь, спину, голову, ноги и руки, нанесли многочисленные удары по телу неизвестным тупым предметом.

Следственная бригада криминальной милиции УВД Брестского облисполкома, возбудившая дело по ст.100 УК РБ «Убийство с отягчающими обстоятельствами или совершенное с особой жестокостью», пока воздерживается от комментариев. Однако они не склонны увязывать смерть отца Михаила с какими-либо разборками в православной церкви. Наиболее реальными представляются версии, согласно которым он стал жертвой маньяка, либо членов одной из преступных группировок, специализирующихся на т.н. дорожном бандитизме. По данным МВД Беларуси, на участке автострады Брест—Орша действуют около 15 устойчивых преступных формирований. Банда, действующая в Бресте, отличается особой жестокостью. За ней давно тянется шлейф кровавых преступлений. В данном конкретном случае неизвестные преступники, возможно, не стали забирать автомобиль священника по той причине, что весь салон буквально был залит кровью, и это могло привлечь внимание сотрудников ГАИ, либо отпугнуть потенциального покупателя. Это может означать, что налетчики встретили активное сопротивление со стороны отца Михаила.

Не исключено также, что преступники охотились отнюдь не за автомобилем отца Михаила, а за содержимым сейфа в его кабинете. Дело в том, что священник курировал строительство храма и воскресной школы в деревне Вычулки. Возможно, убийцы считали, что все пожертвования (да и вообще, всю церковную казну) священнослужитель хранит в своем сейфе. Вероятно, потому после убийства они забрали у него ключи и «выпотрошили» сейф в его служебном кабинете. По имеющимся сведениям, из сейфа были похищены 6 крестиков стоимостью около BLR 6 млн, а также небольшая сумма денег. Спецотделение сейфа, от которого у преступников не было ключей, осталось нетронутым.

Примечательно, что два сторожа, охранявшие церковь, не смогли заметить орудовавших в кабинете отца Михаила преступников. Факт ограбления обнаружил утром церковный староста, зашедший в кабинет настоятеля. По мнению сыщиков, это свидетельствует о том, что преступление совершили не заезжие гастролеры, а, вероятно, местные бандиты, которые хорошо ориентировались в помещениях церкви и, скорее всего, тщательно готовились к ограблению. Если это, действительно, дело рук местных беспредельщиков, то к их поиску, вероятно, подключится и криминальный мир Брестчины. Ведь в уголовной среде, где чтят воровские традиции, священнослужители и адвокаты считаются персонами неприкосновенными. К тому же после убийства столь высокопоставленного служителя православной церкви у брестской мафии вряд ли будет в ближайшее время возможность проворачивать какие-либо аферы. Правоохранительные органы после столь громких преступлений обычно принимаются за тщательную обработку криминального сообщества: проверяют воровские «малины», водворяют в СИЗО уголовных «авторитетов». Словом, спокойной жизни у брестской мафии не будет до тех пор, пока не найдутся убийцы священнослужителя.

Впрочем, вполне возможно, что это преступление останется нераскрытым. Хотя расследованием убийства занимаются не только лучшие сыщики МВД, но и сотрудники КГБ. Три года назад неизвестные преступники «обидели» самого владыку Филарета, угнав средь бела дня его персональный автомобиль «Мерседес-230». Тогда поиском воров также занимались лучшие сыщики страны и криминальное сообщество белорусской столицы. Увы, епархиальный «Мерседес» до сих пор не найден.

БИБЛИОТЕЧНОЕ ДЕЛО

ЛУЧШАЯ БИБЛИОТЕКА — ТА, В КОТОРУЮ НЕ НАДО ХОДИТЬ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Проблемы мирового библиотечного сообщества в полной мере касаются и наших библиотек. Однако к работе отечественных книгохранилищ следует добавить еще и такие заботы, о которых во всем мире вспоминают применительно к истории первой половины текущего века. Главное, в чем наши библиотеки отличаются от аналогичных заведений цивилизованного мира, — отсутствие прямого доступа посетителя к информационным источникам. Первыми, кто смог действительно приблизить читателя к источнику знаний, стала Белорусская сельскохозяйственная библиотека. Именно там недавно была установлена система защиты книжного фонда от несанкционированного выноса документов.



Это не чудо, это — обыденность Беларуси

Система защиты никоим образом не позволяет украсть книгу. При этом она не мешает свободно выносить документы, зарегистрированные библиотекарем. Эффект достигается за счет предварительного намагничивания документов. На выходе из библиотеки установлены стойки-антенны, снабженные устройством сигнализации. Одновременно с регистрацией книговыдачи книги размагничиваются специальным деактиватором. После возвращения литературы в библиотеку они снова намагничиваются.

Однако главный эффект не в том, чтобы пресечь вынос литературы из библиотеки (хотя и это важно). Значительность достижения в том, что сельскохозяйственная библиотека первая смогла перейти на новый, более демократичный режим работы. И библиотекарь перестал быть сторожем при книгах, начав выполнять свои прямые обязанности — оказывать помощь в поиске информации.

Директор Белорусской сельскохозяйственной библиотеки Владимир Голубев в беседе с корреспондентом «БДГ» высказал *«пожелание, чтобы в библиотеку читатели не ходили»*. Высказывание, столь противоречащее сложившимся представлениям о работе библиотеки, г-н директор объяснил просто. Традиционная для нас организация обслуживания в библиотеке подразумевает в первую очередь не допуск к информационному источнику, а обеспечение его сохранности. Посетитель лишен возможности самостоятельно и без всяких ограничений выбрать необходимый ему документ, так как обычно все спрятано. Желание избавиться от комплекса неполноценности и сравниться с уровнем организации обслуживания в американских библиотеках подтолкнуло к мысли позаимствовать хорошую идею и открыть свои фонды. Информация о ресурсах белорусской библиотеки была выведена в Интернет. И сегодня любой потенциальный читатель, предварительно заключив с библиотекой договор, может отправить заказ электронной почтой. Через несколько часов или же дней бывший посетитель получит возможность работать с запрошенным документом, не покидая свое рабочее место и персональный компьютер.

Любопытно, что заказанную информацию из той же Бразилии сотрудники библиотеки получают гораздо быстрее, чем из родного Витебска. На вопрос, не возникают ли проблемы с компьютерной необразованностью посетителей, директор ответил, что, конечно же, решение этой проблемы — профессиональная задача сотрудников библиотеки, особенно если сами читатели не считают ее своей собственной бедой. Информационная база ресурсов Белорусской сельскохозяйственной библиотеки составляет несколько миллионов единиц источников. Многих может отпугнуть английский язык на дисплее компьютера, незнакомые технологии пользования, работа с Интернетом. В данном случае можно полностью довериться библиотекарям и специалистам, ожидая затребованную информацию дома или в офисе.

ЕСЛИ ВАС НЕ ИНТЕРЕСУЕТ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕМА

Если она вас не интересует, вы — читатель других публичных библиотек страны. А там сегодня одна из самых актуальных проблем — несанкционированный вынос и дефект библиотечных документов,— иначе говоря, воровство и порча книг. На протяжении долгих лет с этим явлением в нашей жизни неустанно ведут борьбу сотрудники библиотек. С момента открытия книгохранилищ для посещения читателями сотрудники, наряду со своими непосредственными обязанностями, вынуждены совершенствовать знания в области сыска, расследования и правильного ведения слежки за подозреваемыми в недобросовестном отношении к книгам читателями. В этом хранителям знаний помогают участковые милиционеры и другие сотрудники правоохранительных органов. К сожалению, в юридическом отношении библиотеки сегодня зачастую совершенно бессильны перед вредителями книг. Ведь основная задача библиотеки — сохранять и давать в пользование хранящиеся источники информации. И если до распада СССР крепкие межбиблиотечные связи служили основным гарантом быстрого восполнения дефектных или отсутствующих документов, то сегодня надеяться на безвозмездную помощь со стороны коллег из ближнего зарубежья не приходится. В связи с этим книжный фонд Национальной библиотеки Беларуси постепенно «худеет». Из года в год поступления сокращаются. Более 85% содержимого хранится только в одном экземпляре. А в многочисленных вузах столицы (в ситуации, когда различные негосударственные институты и университеты ежегодно прибавляют в количестве) объемы потоков студентов в залы библиотек за одним и тем же документом сравнимы разве что с набегами кочевых племен.

В цивилизованном мире принято пускать читателя к полкам— там обеспечен так называемый «открытый доступ». Но у нас показатели нанесенного книгам ущерба давно не позволяют продолжать эту практику. Даже от собраний Маркса и Ленина, не говоря уж о более интересных справочных и энциклопедических изданиях, благодарные читатели оставляют на полках только корешки переплетов.

По словам замдиректора Национальной библиотеки Беларуси по библиотечной работе Тамары Аксеновой, количество вынесенных «по забывчивости» книг с каждым годом неуклонно растет. В первую очередь это связывают с экономическим положением в стране. Большинство умеющих читать сегодня предпочитает покупать только самые необходимые книги для домашней библиотеки, за остальными же обращаются в национальное собрание документов. Тем более, что бывшая «Ленинка» по-прежнему остается обладателем самого полного фонда по всем отраслям знаний, обгоняя по богатству «ассортимента» библиотеки специальной литературы. Мемориальная функция Национальной библиотеки Беларуси обязывает к вечному хранению для потомков всего того, что попало в фонды.

Вопрос сохранности книг стоит очень остро. Доходит до варварской порчи изданий, которые существуют подчас в единственном экземпляре. Ранее в «Ленинке» пользовались системой теленаблюдения. Но в результате неэффективности использования от нее отказались.

Испортившего книгу читателя сложно поймать за руку. Растет список исключенных из состава читательской аудитории Национальной библиотеки, о чем ставят в известность остальные библиотеки города. Но самое страшное, по словам Тамары Аксеновой, когда за откровенным вредительством застают студентов юридических факультетов. Не менее удивляет варварское отношение к литературе со стороны людей с высшим образованием, например, в залах научно-технической литературы. Целостность всех поврежденных документов восстанавливается. Сотрудники прилагают максимум усилий, чтобы восполнить недостающие фрагменты книжного фонда. Существует специальная служба по доукомплектованию и реставрации документов.

Центральная библиотека страны имеет два приоритетных направления развития — формирование информационных ресурсов и внедрение современных информационных технологий, то есть компьютеризация. «Ленинка» подключена к Интернету, имеет электронную базу читателей, с января 1993 года существует электронный каталог новых поступлений, по которому работают читатели. Они также могут посредством компьютера искать в фондах необходимую литературу и заказывать ее. А вот доставка книг в читальные залы из хранилищ происходит по-прежнему в ручном режиме, да и помещение Национальной библиотеки давно перенасыщено литературой в три раза.

КТО СПОСОБЕН ПОМОЧЬ

Всего три фирмы добились всемирного признания в области создания и производства охранных систем для магазинов и библиотек. Это уже названная Checkpoint, METO, а также 3M. Первая и последняя имеют свои представительства в Минске. Компания 3M, кроме всего прочего, владеет правом на производство скотча, постеров, дискет и многого другого. Европейское представительство компании не сочло нужным представлять на белорусском рынке направление систем защиты библиотек. Только Checkpoint имеет в штате сертифицированных специалистов и необходимое оборудование для наладки системы защиты.

Многие белорусские библиотеки с нетерпением ожидают возможность испытать на себе удобства работы с системой защиты фирмы Checkpoint. С просьбой оснастить электромагнитной системой свои фонды в представительство компании обратились Национальная библиотека Беларуси для строящегося нового здания, отдела редкой книги, а также Гомельская областная библиотека. Всего же в стране насчитывается 11,5 тыс. библиотек разных видов и масштабов, и все они нуждаются в защите.

В среднем минимальный комплект оборудования системы защиты стоит $6 млн. В зависимости от сложности запроса, от количества потока читателей, количества защищенных помещений возрастает и конечная цена. После посещения Белорусской сельскохозяйственной библиотеки европейскими экспертами-представителями компании Checkpoint американская компания сделала этой библиотеке скидку и позволила оплатить заказ в рассрочку (поскольку в этой библиотеке первыми в нашей стране решили открыть базу данных для читателей). Причем сельскохозяйственная библиотека смогла справиться с оплатой самостоятельно, за счет урезанных расходов по другим статьям.

ПРОЕКТЫ

БЕЛОРУССКИЙ АВТОМОБИЛЬ ДЛЯ РУССКИХ РОК-МУЗЫКАНТОВ

Вадим СЕХОВИЧ

МАЗ выступил спонсором известной питерской рок-группы «ДДТ», предоставив ей для 1,5-летнего турне в рамках новой концертной программы «Мир номер Ноль» три автопоезда «МАЗ-54421». Последние будут использоваться музыкантами для перевозки аппаратуры. Этот весьма примечательный факт лишний раз свидетельствует о происходящих на МАЗе кардинальных переменах: завод по крайней мере в одной области желает походить на современное западное производство.

В преддверии концерта, который «ДДТ» дала в Минске в минувшую субботу, музыканты посетили автозавод. Оценив производство, особый упор сделав на автобусах и продукции фирмы «Тур-Транс», Юрий Шевчук посетовал на возникшие в последнее время сложности в организации и проведении гастролей. В первую очередь это связано с отсутствием средств. МАЗ не является исключением и единственным спонсором программы, что еще раз говорит о глубине кризисных процессов в России. Пока лишь авиакомпания «Внуковские авиалинии» финансово поддержала группу, несколько снизив для «ДДТ» стоимость билетов.

Что касается сотрудничества с МАЗом, а не с кем-то из российских производителей грузовиков, то, по мнению Юрия Шевчука, *«поддержать промышленность — это здорово»*, и *«российская ли это фирма или белорусская — это все равно наш отечественный производитель»*.

В сотрудничестве МАЗа с «ДДТ» речь идет не о прямой рекламе, так как принципом группы является *«не заниматься рекламой фирм, политики, табачных и алкогольных изделий»*. Речь идет о *«деловом сотрудничестве»*. МАЗу в нем отведена роль *«официального грузоперевозчика»*. Причем это сотрудничество фактически началось несколько лет назад, когда в известном клипе «Ты не один» был использован также магистральный тягач Минского автомобильного завода.

Интерес МАЗа к такой рекламной кампании очевиден: это возможность продемонстрировать населению СНГ, что завод на плаву и может позволить себе участвовать в таком проекте. А «ДДТ» — не однодневка, как «Ласковый май», который МАЗ спонсировал в разгар их популярности, «ДДТ» — это, вероятно, навсегда. Тем более, что музыканты обещают: новый проект «Мир номер Ноль» по уровню не уступит их лучшей программе начала 90-х — «Черный пес Петербург».

АВТОНОВОСТИ

SUBARU FORESTER. ОСЕННЕ-ЗИМНЯЯ МЕЛОДИЯ «ЛЕСНИКА» В «ДЖИПОВСКИХ» РИТМАХ

Геннадий ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Маленькие и относительно недорогие внедорожники сегодня являются самыми популярными автомобилями. Объективно, автомобили, относимые к этой категории, скорее являются «паркетными внедорожниками». Их основное назначение – достаточно уверенно проехать по проселочной дороге, не забуксовать в лесу, преодолеть глубокую лужу, и что еще более важно – обеспечить безопасность пассажиров глубокой осенью и зимой. Полный привод и достаточно большой дорожный просвет позволяют успешно бороться с гололедом, снежными заносами, кашей из мокрого снега и грязи и, наконец, скользким мокрым асфальтом.

От Subaru ждали чего-то необыкновенного, и на это имелись все основания. Общеизвестно, что все модели Subaru оснащаются постоянным полным приводом, который уже приближает их к внедорожникам. Многолетняя практика работы с трансмиссиями «4x4» сделала Subaru одним из авторитетов в этой области техники. А дебютировавший год назад гибрид универсала и внедорожника Legacy Outback получил потрясающий прием у покупателей, породив новую категорию «легковых машин повышенной проходимости», которую теперь называют Outback.

И Subaru не обманул ожидания автолюбителей. Но вместо того, чтобы следовать обычным тенденциям внедорожников, Subaru выступил с совершенно новой концепцией. Был создан находящийся вне классификаций автомобиль, маленькое чудо - Forester (переводится как «лесник»).

Автомобиль имеет очень оригинальный и несколько непривычный дизайн. Этакий очаровательный напористый небольшой джип, но очень обаятельный. В ширину он больше, чем в высоту, и обладает очень низким центром тяжести. Это делает его очень устойчивым и полностью компенсирует объективную «джиповскую» валкость. То, что подвеска у Forester мягкая, заметно уже при езде по городу, не пасует он и на разбитом шоссе, кочках, размытой грунтовке. Комфорт пассажирам гарантирован. В то же время «вписываемость» машины в поворот, легкость в управлении, предсказуемость и надежность внушает уважение - субаровский постоянный полный привод играет здесь важную роль. Forester оснащен 2-литровым (122 л.с) двигателем с горизонтально-оппозитным расположением цилиндров типа Boxer.

Во время теста Forester эксплуатировался в условиях отъявленного бездорожья, неприемлемых для обычной легковой машины. Раскисший чернозем, крутые лесные склоны, поребрики. Автомобиль вел себя достойно. Хотя на особо трудных препятствиях приходилось «загонять» мотор на высокие обороты, чтобы получить необходимый крутящий момент. Постоянный полный привод и трансмиссия с вискомуфтой обеспечивают максимальную силу сцепления с трассой в любых условиях. Дорожный просвет в 190 мм обеспечивает добавочную проходимость.

Салон удобный (особенно удачно сделаны кресла), но без излишней роскоши. Функциональность и элегантная простота, хороший обзор и очень неплохая звукоизоляция. Мотор поет по особенному тихую зимне-осеннюю мелодию в «джиповских» ритмах, но это расслышать по силам только знатоку. Кузов полностью оцинкован, поэтому коррозии можно не бояться (гарантия на кузов 12 лет).

Надеюсь, я не слишком утомил читателей этой статьей, просто зима уже «на носу», и если вы предпочитаете личный транспорт общественному даже зимой, да еще и не против выехать на пикник в любое время года, то вам будет трудновато найти машину более подходящую вашим требованиям. Впрочем, кто знает, возможно и найдете. Но я не удивлюсь, если она окажется из семейства Subaru.

А увидеть Forester и другие модели Subaru, примерить их под себя вы сможете на выставке «Автобизнес», которая будет проходить с 20 по 23 октября в «БЕЛЭКСПО» по адресу: пр. Машерова, 14.

И еще приятный подарок тем, кто остановит свой выбор на Subaru, на все автомобили, заказанные в течение выставки, срок гарантии будет увеличен вдвое.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 23 19.10.98
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Начальник рекламной службы: Сергей СКОРОХОД
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ, Сергей ЛЕМЕШОНОК
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 216-25-87
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
1-й завод 11 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1240
Подписано в печать 17.10.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю